



Банк России

**ФАКТОРИНГ КАК УДОБНЫЙ
СПОСОБ ПРИВЛЕЧЕНИЯ
ОБОРОТНОГО КАПИТАЛА,
АЛЬТЕРНАТИВНЫЙ
БАНКОВСКОМУ КРЕДИТОВАНИЮ**

Октябрь 2022







Кто вы?

Компания, которая поставила товар, оказала услугу, выполнила работу крупному заказчику/покупателю

Что есть у вас?

Контракт с покупателем, документы о приемке, товарно-транспортная накладная и счет-фактура

А деньги?

Денег нет, так как срок оплаты по контракту еще не наступил (контракт с отсрочкой платежа)

Значит:

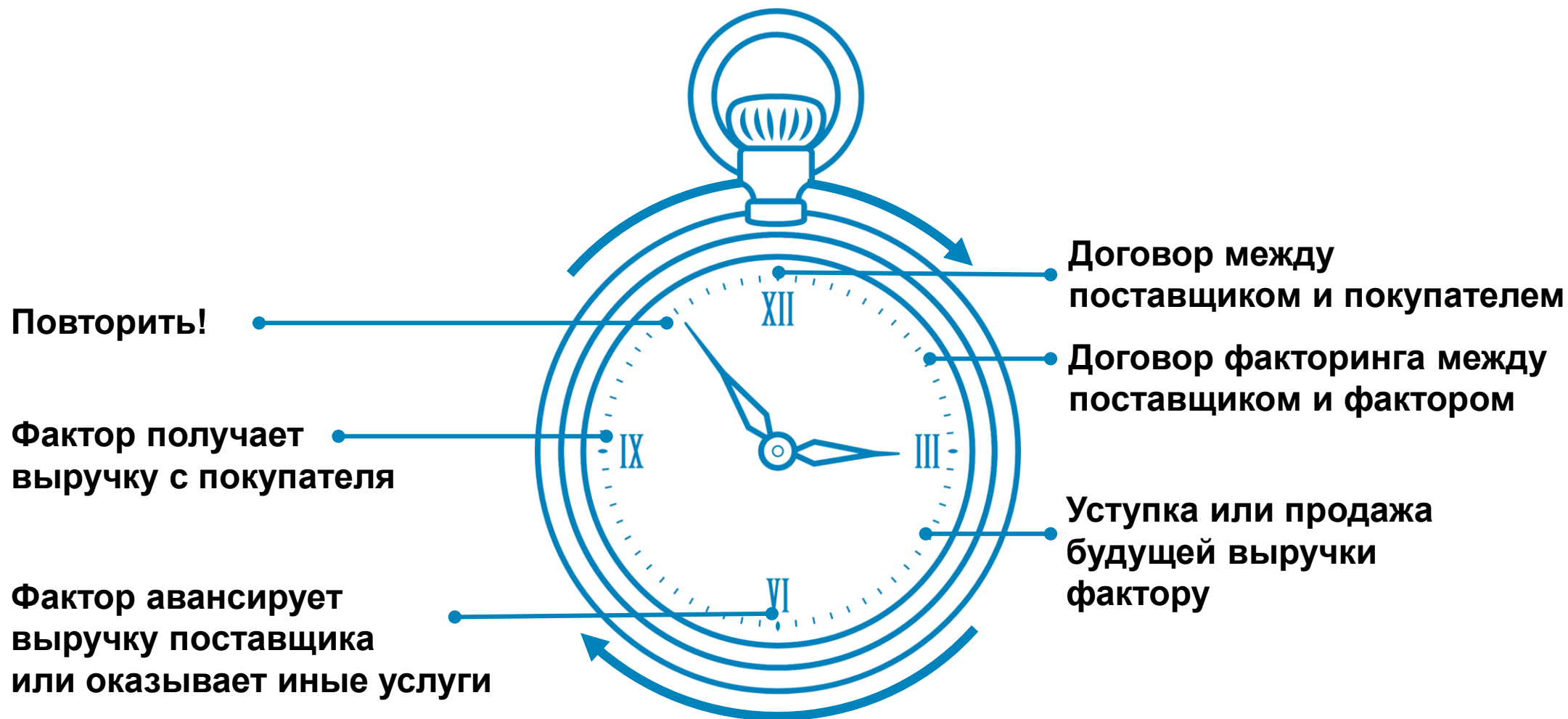
У вас есть право на получение выручки в будущем – денежные требования. Это ваш актив

Что делать?

Вы можете уступить или продать эти требования **факторинговой компании (фактору)** и **получить деньги сразу**, чтобы не ждать срока оплаты и защитить себя от неплатежа



- Ускоряет оборачиваемость денежных средств
- Устраняет кассовые разрывы
- Защищает, если покупатель вдруг перестает оплачивать ваши счета
- Не требует залога для получения оборотных средств
- Является инструментом роста компании



Факторинг с регрессом — фактор приобретает у поставщика право на все суммы, причитающиеся от покупателя. Но если покупатель не оплатил поставку, вы (поставщик) возвращаете деньги фактору.

Плюс: комиссия ниже

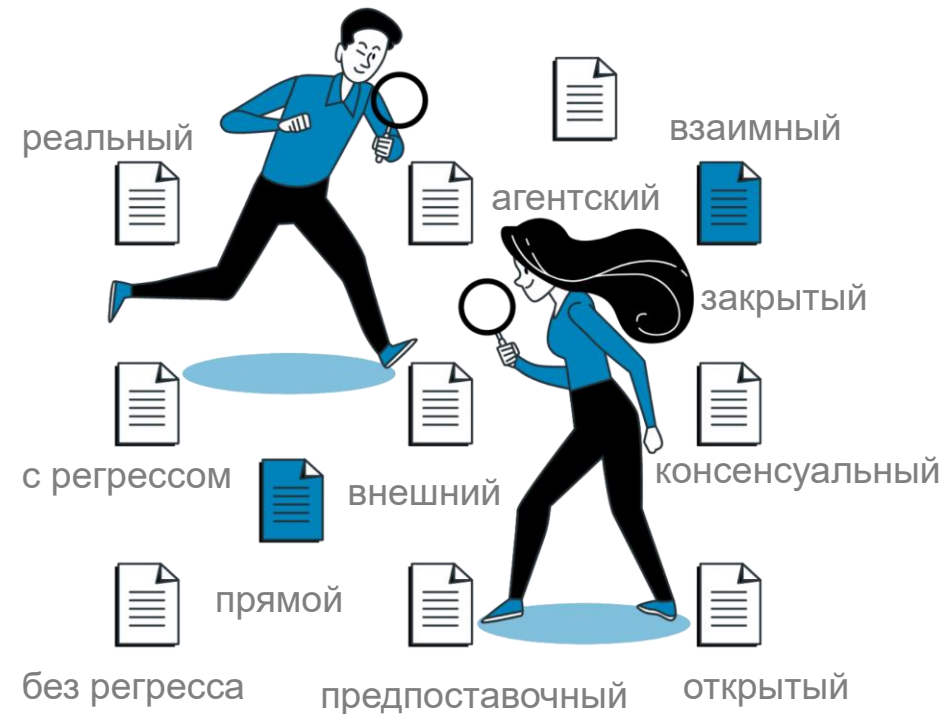
Минус: нет защиты от риска неплатежа

Факторинг без регресса — фактор приобретает право на все суммы, причитающиеся от покупателя. И никаких претензий к вам (поставщику) не предъявляет, если покупатель не оплатил поставку.

Плюс: есть защита от риска неплатежа

Минус: комиссия выше

ВИДОВ ФАКТОРИНГА МНОГО





Объем передаваемой фактору дебиторской задолженности

В зависимости от вашего договора с покупателем (годовой договор поставки, договор с этапами работ или оказания услуг) фактор может получать все оплаты по нему или только часть

Срок платежа

Оговорите срок оплаты покупателем по договору, договоритесь о комиссиях в случае, если покупатель не заплатил

Какие поставки принимаются на факторинг

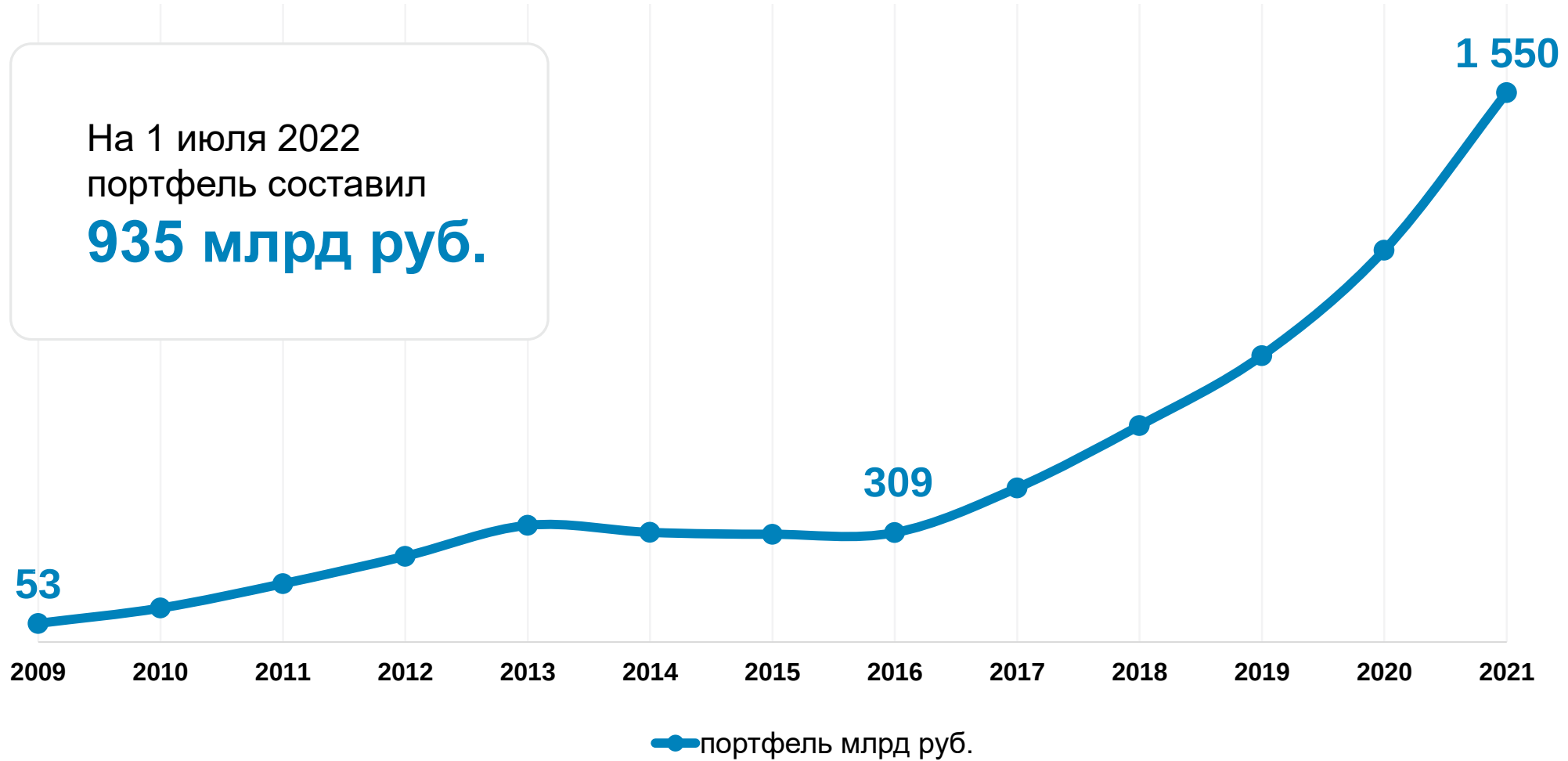
В зависимости от вида факторинга фактор оценивает кредитный риск по вашей компании либо по вашим контрагентам. Ваши поставки контрагентам, которые недавно начали деятельность или имели ранее просрочки, скорее всего, не будут приняты на факторинг

Процент первого платежа (аванса)

Фактор может перечислить вам сумму задолженности частями. Например, 80% в момент передачи задолженности, а остальное – после оплаты покупателем



ДИНАМИКА РЫНКА ФАКТОРИНГА РОССИИ



По данным Ассоциации факторинговых компаний



Банк России

Контактный центр Банка России
8 800 300-30-00

(для бесплатных звонков из регионов России)

Интернет-приемная Банка России
cbr.ru/reception/

Информационно-просветительский ресурс Банка России

fincult.info