



Банк России

# ОБЗОР КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАХОВЩИКОВ ЗА I КВАРТАЛ 2026 ГОДА

Информационно-аналитический материал



# ОГЛАВЛЕНИЕ

---

КРАТКОЕ СОДЕРЖАНИЕ

02

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ  
СТРАХОВЩИКОВ

03

СТРАХОВОЙ РЫНОК ВЫРОС  
В ОСНОВНОМ ЗА СЧЕТ НСЖ

05

ДОЛЯ ДИСТАНЦИОННЫХ  
ПРОДАЖ ВЫРОСЛА

13

СТРАХОВЩИКИ ПРЕДПОЧЛИ  
ОБЛИГАЦИИ

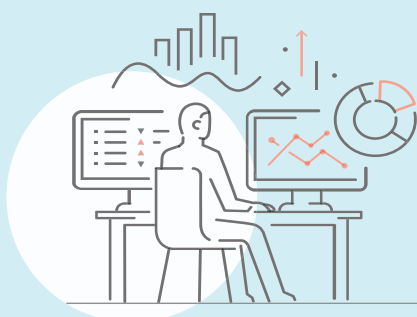
15

ПРИБЫЛЬ СТРАХОВЩИКОВ  
СНИЗИЛАСЬ

16

СПИСОК СОКРАЩЕНИЙ

17



## КРАТКОЕ СОДЕРЖАНИЕ



**941,6** млрд руб.

объем взносов  
в 1к26

**+11,4%** г/г



**22,7%**

доля электронных  
продаж в 1к26

**+7,2** п.п. г/г



**109,3** млрд руб.

чистая прибыль  
за 3М26

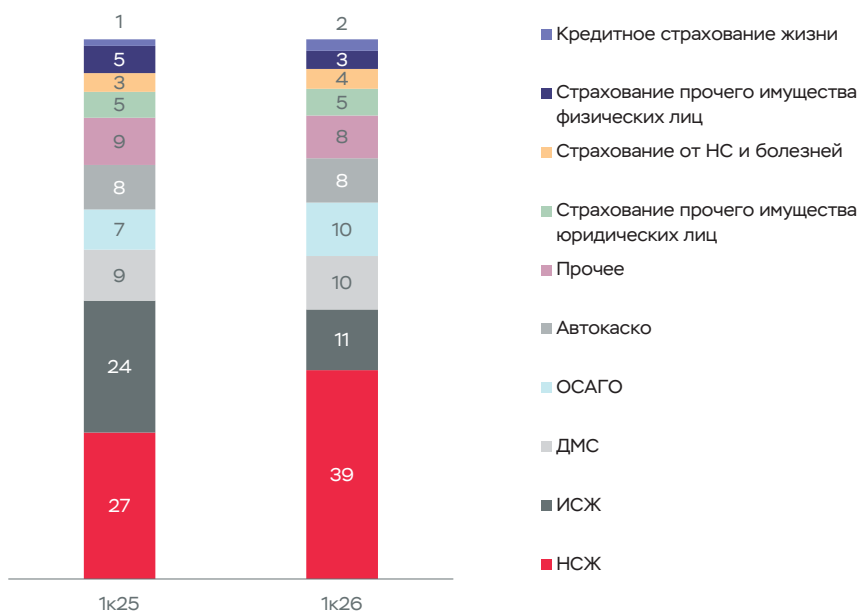
**-28,6%** г/г

- В январе – марте 2026 г. страховые премии повысились на 11,4% относительно 1к25. Драйвером роста рынка стало НСЖ. При этом ИСЖ резко снизилось. В сегменте ином, чем страхование жизни, основной рост показали ДМС и автострахование. Сегмент ДМС увеличился за счет страхования работодателями своих работников, автострахование – вслед за увеличением продаж новых автомобилей, в том числе в кредит. Страхование заемщиков вновь снизилось.
- В 1к26 выросла г/г доля электронных продаж страховых продуктов. Комиссии при таких продажах уменьшились г/г, что способствовало сокращению доли вознаграждения посредников во взносах<sup>1</sup>.
- Чистая прибыль страхового рынка по итогам 1к26 снизилась по сравнению с 1к25 – за счет отрицательной динамики результатов от страховой деятельности. Прибыль от страховой деятельности уменьшилась в основном за счет страхования иного, чем страхование жизни. Этому способствовал рост убыточности отдельных страховщиков не-жизни. Ухудшение результата от страховой деятельности было частично компенсировано доходом от валютной переоценки.

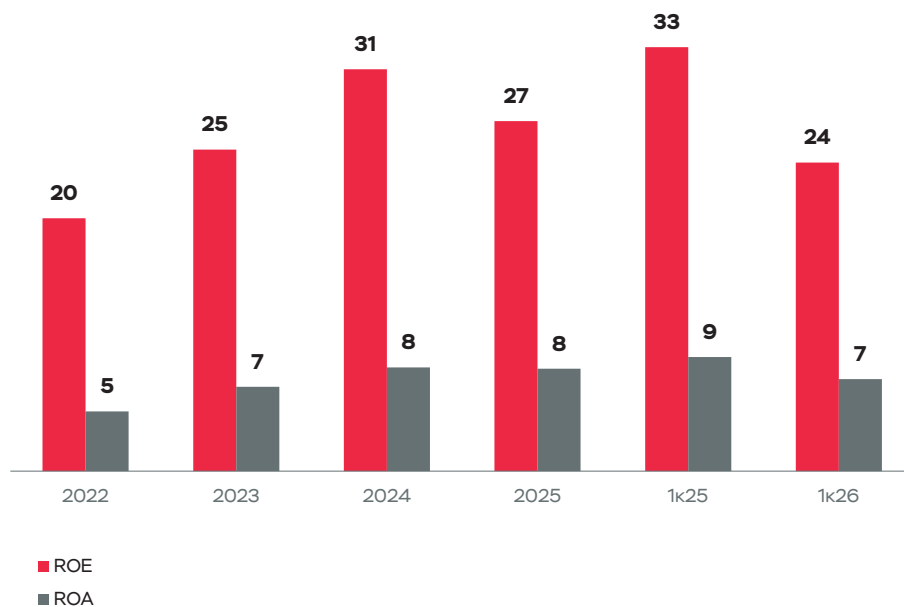
<sup>1</sup> Без учета ИСЖ, НСЖ и ДСЖ.



**Доля НСЖ и ИСЖ  
в совокупных взносах  
сократилась до 50%  
за счет ИСЖ  
(%)**



**Рентабельность\*  
страхового рынка  
снизилась  
(%)**




\* Рентабельность страховщиков, прибыль, величина активов и капитала с 1к25 рассчитаны/указаны на базе отчетности, составленной в соответствии с МСФО 17.

# СТРАХОВОЙ РЫНОК ВЫРОС В ОСНОВНОМ ЗА СЧЕТ НСЖ

- По итогам 1к26 страховой рынок увеличился на 11,4% г/г, до 941,6 млрд рублей. Рост в основном был обеспечен динамикой сегмента НСЖ. Сегмент ИСЖ резко снизился. Выросли сборы по ДМС, страхованию автокаско и страхованию имущества юридических и физических лиц. Сегмент страхования заемщиков вновь уменьшился.
- Основной рост выплат в страховании жизни пришелся на ИСЖ, а в страховании ином, чем страхование жизни, – на ДМС и ОСАГО.
- [Количество жалоб на страховщиков](#) по итогам 1к26 снизилось почти на четверть г/г – в значительной степени за счет жалоб, связанных с коэффициентом бонус-малус по ОСАГО. Рост наблюдался в отношении жалоб на страхование от НС и болезней и ДМС.

## СБОРЫ ПО ИСЖ СНИЗИЛИСЬ

- Сокращение ИСЖ в 1к26 связано с прекращением новых продаж этих продуктов с 1 января 2026 года.
- Рост НСЖ в 1к26 г/г объясняется увеличением крупных договоров с гарантированной доходностью, сравнимой с доходностью банковских депозитов.
- ДСЖ, которое появилось на рынке в 2025 г., пока существенно не повлияло на динамику некредитного страхования жизни.




**486,8** млрд руб.

объем взносов по ИСЖ,  
НСЖ и ДСЖ в 1к26

**+11,6%** г/г

**-30%** к/к

В 1к26 совокупные сборы по НСЖ, ИСЖ и ДСЖ выросли г/г, на 11,6%, до 486,8 млрд рублей. Это произошло за счет НСЖ, сборы по ИСЖ снизились. Уменьшение взносов по ИСЖ связано с вступлением в силу запрета продаж таких продуктов с 1 января 2026 года. По сравнению с 4к25 совокупные сборы по некредитному страхованию жизни в 1к26 сократились почти на треть – в основном за счет ИСЖ (-65,1%), снижение НСЖ было незначительным (-4,4%). Регуляторные резервы по страхованию жизни на конец 1к26 составили 2,2 трлн<sup>1</sup> руб. (+32% г/г, +1% к/к).



**364,4** млрд руб.

Объем взносов по НСЖ  
в 1к26

**+59%** г/г

**-4,4%** к/к

Объем взносов по НСЖ в 1к26 увеличился более чем в 1,5 раза (г/г), до 364,4 млрд рублей. Основной рост взносов пришелся на договоры со сроком до 1 года. В результате доля взносов, приходящаяся на такие программы, достигла 45% в 1к26 (+6 п.п.). Основной объем премий получен по договорам с единовременными взносами. Около 45% взносов по таким договорам пришлось на договоры со средней премией свыше 10 млн рублей. При этом доля договоров НСЖ с гарантированной доходностью, сравнимой с доходностью банковских депозитов, заключенных в 1к26, составила 80%.

Сборы в сегменте ИСЖ в 1к26 снизились почти в 2 раза г/г, до 105,9 млрд рублей. В результате прекращения новых продаж динамика сегмента определялась взносами по договорам с возможностью пополнения, заключенным до 1 января 2026 года. На договоры со сроком от 3 до 5 лет пришлось 53% сборов, со сроком более 10 лет – 45%.

<sup>1</sup> Без учета резерва инвестиционных обязательств (по продуктам с рисками на клиенте) и вспомогательной величины ЭНП.

**105,9** млрд руб.

объем взносов по ИСЖ в 1к26

-49% г/г

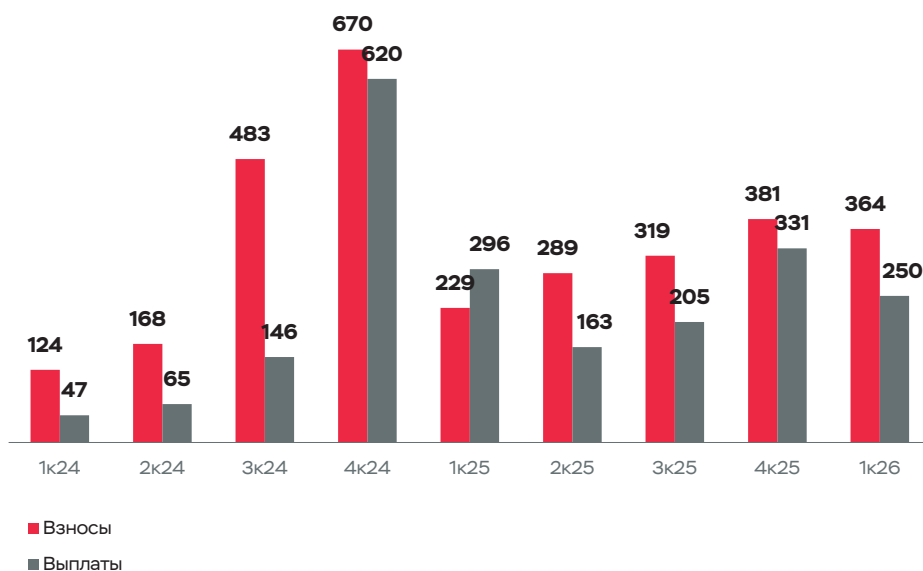
-65% к/к



По итогам 1к26 объем выплат по договорам НСЖ снизился на 15,3% г/г, до 250,3 млрд руб., по ИСЖ – вырос более чем в 2 раза, до 220 млрд рублей. Значительный объем выплат по ИСЖ пришелся на договоры со сроком более 10 лет, в том числе по незавершенным договорам, заключенным в 2024–2025 гг., которые предполагают свободный вывод средств.

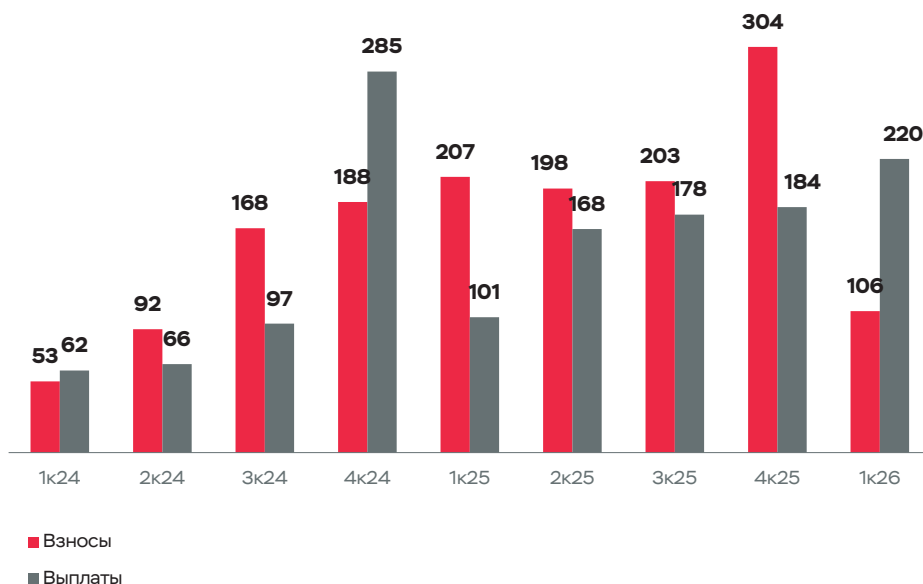
Объем сборов в сегменте ДСЖ, который появился на рынке в 2025 г., по итогам 1к26 составил 16,5 млрд рублей. Основной объем сборов пришелся на договоры со сроком более 10 лет. В 1к26 на рынке было 6 ОПИФ, доверительное управление которыми осуществляется в целях долевого страхования жизни. Совокупный нетто-приток в такие фонды составил 5,7 млрд руб. в 1к26 (-2,1 млрд руб. к/к). Управляли этими фондами 3 страховые компании, которые получили лицензии УК.

**Рис. 1. Квартальная динамика взносов и выплат по НСЖ**  
(млрд руб.)



Источник: Банк России.

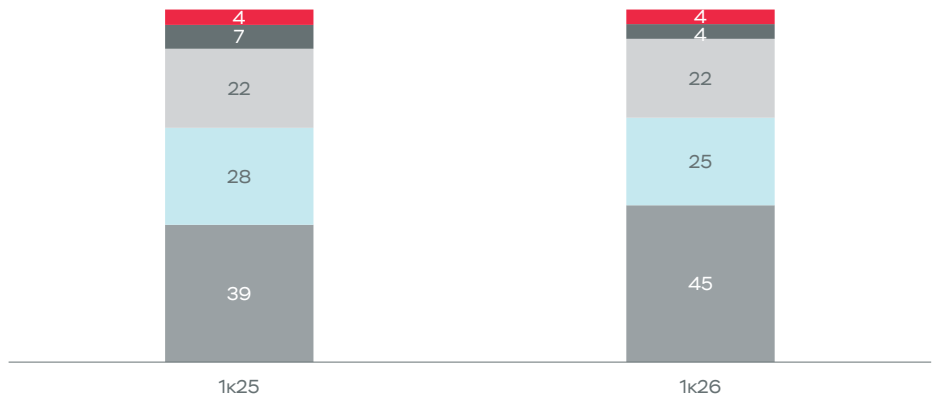
**Рис. 2. Квартальная динамика взносов и выплат по ИСЖ**  
(млрд руб.)



Источник: Банк России.



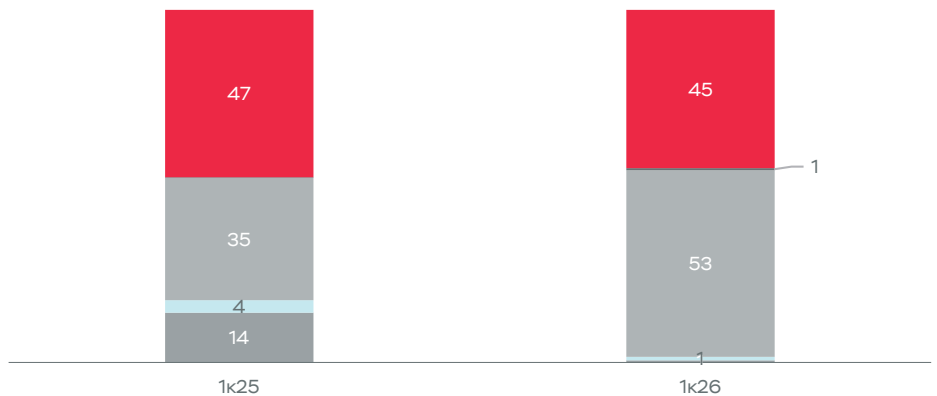
**Рис. 3. Структура взносов НСЖ по срокам (%)**



- Свыше 10 лет или на неопределенный срок
- От 5 до 10 лет включительно
- От 3 до 5 лет включительно
- От 1 года до 3 лет включительно
- До 1 года включительно

Источник: Банк России.

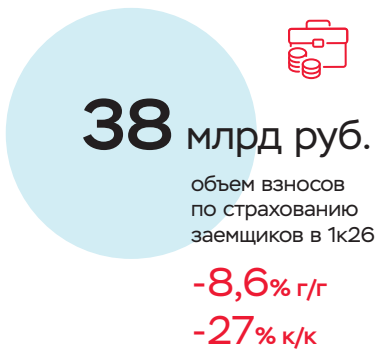
**Рис. 4. Структура взносов ИСЖ по срокам (%)**



- Свыше 10 лет или на неопределенный срок
- От 5 до 10 лет включительно
- От 3 до 5 лет включительно
- От 1 года до 3 лет включительно
- До 1 года включительно

Источник: Банк России.

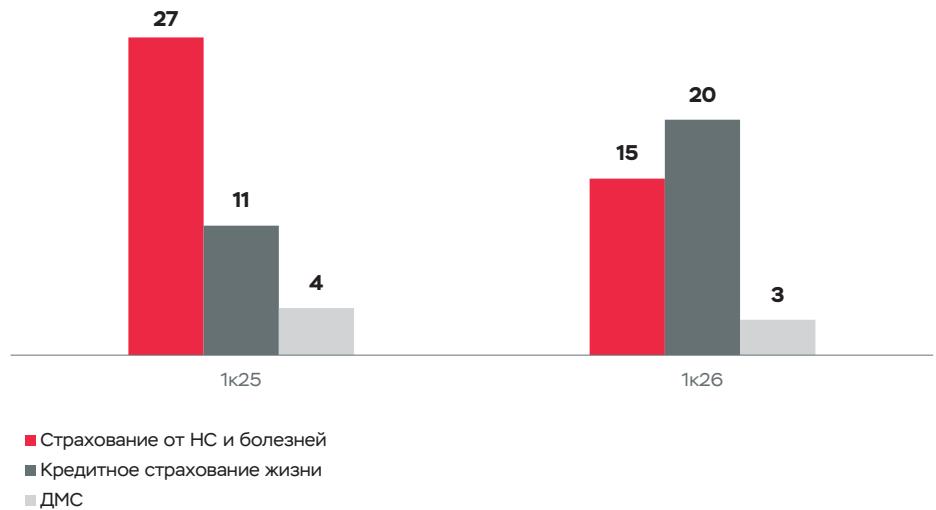
## СТРАХОВАНИЕ ЗАЕМЩИКОВ В 1к26 СНИЗИЛОСЬ



По итогам 1к26 объем взносов по страхованию заемщиков (включая кредитное страхование жизни, страхование от НС и болезней и ДМС) уменьшился более чем на четверть к/к, до 38 млрд рублей. Снижение к/к произошло вслед за снижением объемов выдачи [ипотечных кредитов на 42%](#) на фоне ужесточения условий выдачи по льготным программам. По сравнению с 1к25 объем взносов снизился на 8,6%.

При этом структура сегмента страхования заемщиков в 1к26 изменилась по сравнению с 1к25: выросла доля кредитного страхования жизни и снизилась доля страхования от НС и болезней. Это связано с перераспределением взносов по видам страхования одним страховщиком.

**Рис. 5. Динамика премий по страхованию заемщиков**  
(млрд руб.)



Источник: Банк России.

## СБОРЫ ПО ДМС ВЫРОСЛИ ЗА СЧЕТ РАБОТОДАТЕЛЕЙ



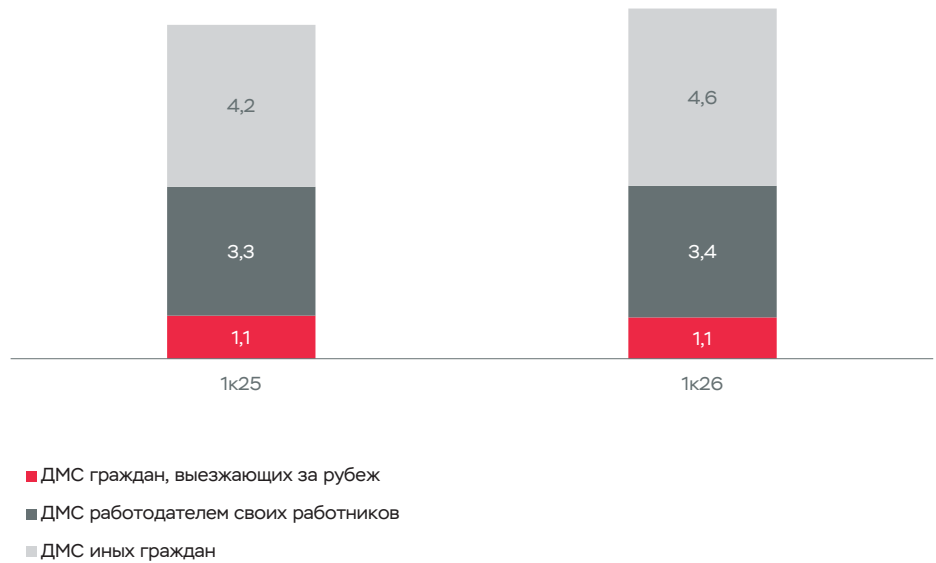
Объем сборов по ДМС по итогам 1к26 увеличился до 93,2 млрд руб. (+16,5% г/г). Это связано с ростом крупнейшего сегмента ДМС (более 80% сборов) – страхования работодателем своих работников, который по итогам 1к26 увеличился на 20,6% г/г. Рост был главным образом сконцентрирован в 3 страховых компаниях. Средняя страховая премия на одного застрахованного повысилась на 1,3 тыс. руб. г/г, до 6,4 тыс. руб. в 1к26. Рост средней стоимости страховой защиты обусловлен в том числе удорожанием медицинских товаров и услуг.

Объем взносов по ДМС выезжающих за рубеж в 1к26 сократился более чем на четверть – за счет снижения средней страховой премии на одного застрахованного на 174 руб., до 711 рублей. Сегмент был поддержан ростом числа выездных туристических поездок россиян в 1к26 (г/г)<sup>1</sup>.

Выплаты по ДМС за 1к26 стали больше на 12,7% г/г – за счет повышения количества выплат, которое в том числе объясняется притоком застрахованных и увеличением средней страховой выплаты на фоне инфляции. Около 90% выплат пришлось на выплаты по ДМС работодателями своих работников.

<sup>1</sup> <https://www.rosstat.ru>.

**Рис. 6. Динамика числа застрахованных по ДМС по договорам, заключенным в отчетный период (млн чел.)**



Источник: Банк России.

## СПРОС ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ ПОДДЕРЖАЛ АВТОСТРАХОВАНИЕ

- В 1к26 страхование автокаско и ОСАГО выросло за счет взносов, полученных от физических лиц. Корпоративная часть портфеля снизилась в обоих сегментах.
- Поддержку рынку в 1к26 оказал рост продаж новых автомобилей и выданных автокредитов.

**77,4** млрд руб.

объем взносов по автокаско в 1к26

**+11,1% г/г**



**217,4** тыс. руб.

средняя страховая выплата по автокаско в 1к26

**+2,6% г/г**



Взносы по страхованию автокаско в 1к26 выросли до 77,4 млрд рублей. Это произошло за счет розничного сегмента (+23,4% г/г, до 47,8 млрд руб.). Число договоров, заключенных с физическими лицами, увеличилось до 2,2 млн ед. по итогам 1к26 (+22,7% г/г). Это связано с ростом продаж новых легковых автомобилей (на 7,3% г/г по итогам 1к26), в том числе в кредит (объемов выданных автокредитов вырос на 21,3% г/г). Причинами такой динамики стали рост доходов населения и снижение ставок по депозитам и кредитам. Увеличению сборов также способствовало расширение спроса на страхование подержанных автомобилей, в том числе за счет распространения краткосрочных полисов. Взносы по страхованию автокаско по договорам, заключенным с юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями, сократились в 1к26 на 4,3% г/г.

Средняя страховая премия по договорам с физическими лицами оставалась невысокой (20,1 тыс. руб.<sup>2</sup>), что свидетельствует о сохранении популярности недорогих программ автострахования с ограниченным набором рисков и договоров с франшизой. Кроме

того, давление на величину средней страховой премии оказывает распространение краткосрочных полисов (полисов на время поездки, полисов на неделю, месяц и так далее).

Объемы выплат по автокаско в 1к26 выросли на 2,4% г/г. Этому способствовало повышение стоимости ремонта на фоне удорожания автозапчастей. Средняя страховая выплата по полисам автокаско по итогам 1к26 увеличилась до 217,4 тыс. рублей. ККУ по этому виду страхования составил 100%<sup>3</sup>.

<sup>2</sup> Величина, рассчитанная исходя из допущения, что по одному договору застрахован один автомобиль.

<sup>3</sup> За скользящий год.

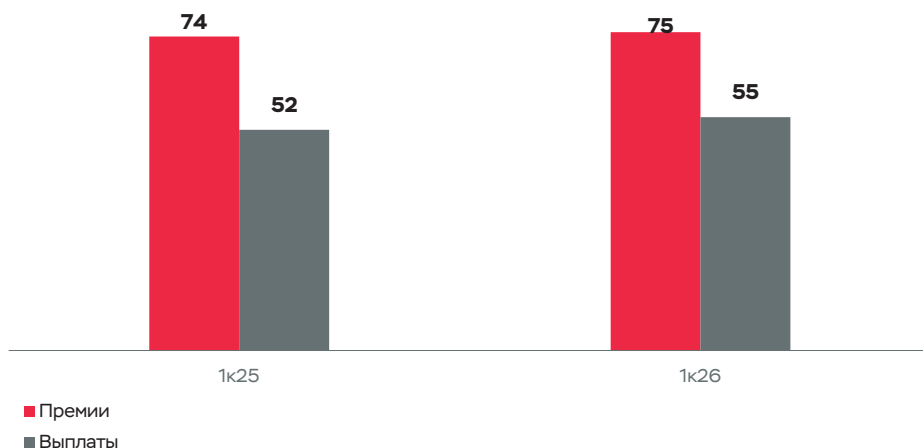


Объем взносов по ОСАГО в 1к26 вырос до 74,6 млрд руб. – за счет взносов, полученных от физических лиц, корпоративный сегмент снизился. Росту сегмента также способствовало увеличение продаж новых автомобилей, в том числе в кредит.

По данным автоматизированной информационной системы страхования, за 1к26 было заключено 9,6 млн классических договоров ОСАГО (с обычной продолжительностью), из которых 8,2 млн – с обычными автомобилистами<sup>[1]</sup> и 6 млн краткосрочных полисов средней продолжительностью 1,3 дня (99,9% из них приходится на договоры такси). Средняя премия по классическим полисам за 1к26 для обычных автомобилистов выросла г/г до 7,1 тыс. руб. (+2,7%). Средняя стоимость краткосрочных полисов составила 210 руб. (по таким полисам для такси 203 руб. при средней продолжительности страхования 1,2 дня).

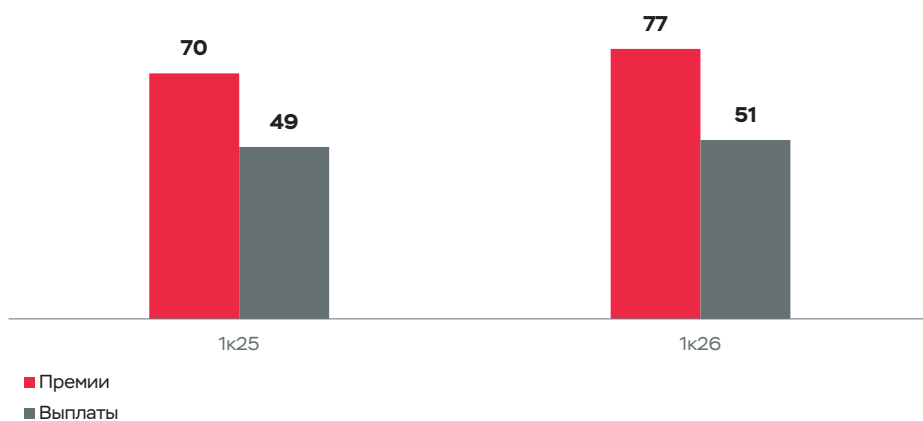
Объем выплат по ОСАГО по итогам 1к26 вырос на 6,8% г/г, до 55,3 млрд рублей. Средняя страховая выплата<sup>4</sup> достигла 110,7 тыс. рублей. При этом количество выплат снизилось на 1,4% г/г. ККУ по ОСАГО составил 103%<sup>5</sup>.

**Рис. 7. Динамика показателей ОСАГО**  
(млрд руб.)



Источник: Банк России.

**Рис. 8. Динамика показателей страхования автокаско**  
(млрд руб.)



Источник: Банк России.

<sup>4</sup> Средний размер выплаты по классическому полису ОСАГО обычного автовладельца за 1к26 составил 117 тыс. руб., что на 10,4% выше значения за 1к25 (по данным автоматизированной информационной системы страхования).

<sup>5</sup> За скользящий год.

## СТРАХОВАНИЕ ИМУЩЕСТВА ВЫРОСЛО, ГРУЗОВ – СОКРАТИЛОСЬ

46,4 млрд руб.

объем взносов по страхованию имущества юридических лиц в 1к26

+14% г/г



34,6 млрд руб.

объем взносов по страхованию имущества физических лиц в 1к26

18,7% г/г



11 млрд руб.

объем взносов по страхованию грузов в 1к26

-18,5% г/г

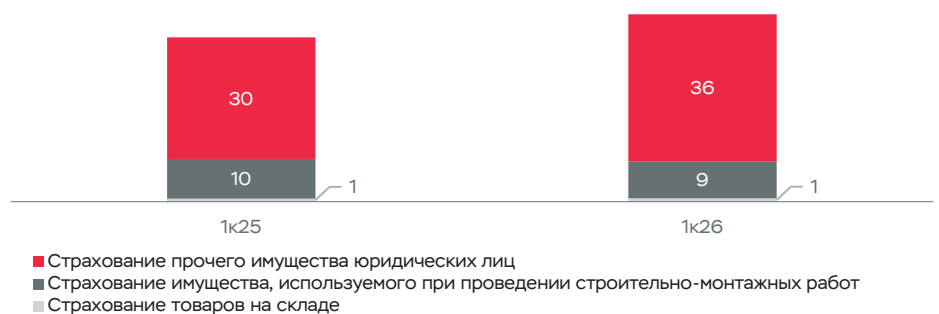


В 1к26 объем страховых премий в страховании имущества юридических лиц увеличился до 14% г/г. Объем выплат – до 15,3 млрд руб. (+17% г/г).

Взносы по страхованию имущества граждан в 1к26 повысились на 18,7% г/г – за счет расширения спроса. При этом продаж через банковский канал стало больше. Росту выплат по страхованию имущества граждан на 8,4% г/г способствовало увеличение среднего ущерба. В 2к26 ожидаются выплаты, связанные со стихийными бедствиями, в связи с урегулированием убытков от наводнений в южных регионах страны.

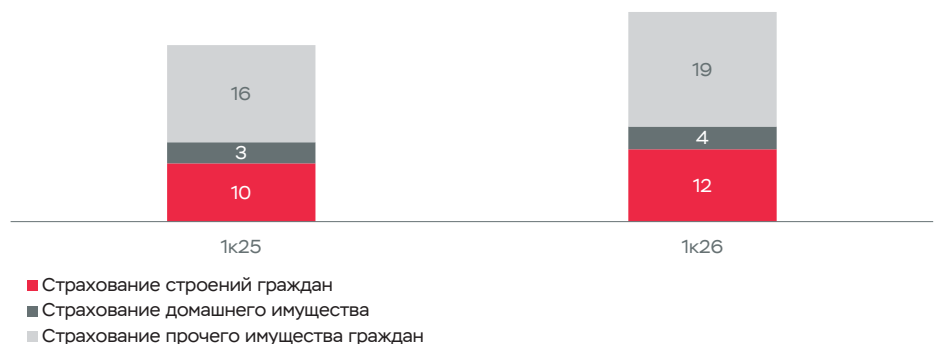
Объем рынка страхования грузов по итогам 1к26 снизился на 18,5% г/г. Этому способствовало сокращение общего грузооборота по всем видам транспорта (-3,4% г/г).

**Рис. 9. Динамика премий по страхованию прочего имущества юридических лиц**  
(млрд руб.)



Источник: Банк России.

**Рис. 10. Динамика премий по страхованию прочего имущества граждан**  
(млрд руб.)



Источник: Банк России.

## ЗАМЕТНЫЙ РОСТ В ПЕРЕСТРАХОВАНИИ



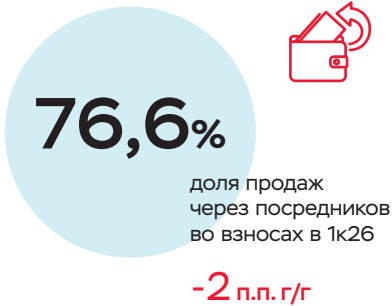
По итогам 1к26 объем взносов, переданных в перестрахование, без учета ОСАГО увеличился более чем на треть г/г, до 53,3 млрд рублей. На страхование имущества юридических лиц пришлось 54% взносов, переданных в перестрахование без учета ОСАГО (+1 п.п. г/г).

Ключевая роль в сегменте входящего перестрахования в 1к26 осталась у РНПК, но ее доля немного снизилась. Во взносах, принятых в перестрахование, без учета ОСАГО она составила 68,4% (-2,2 п.п. г/г), коэффициент Херфиндаля – Хиршмана<sup>6</sup> – 0,48.

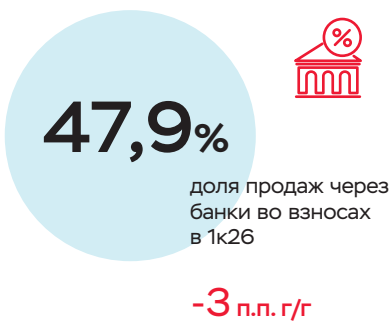
<sup>6</sup> Показатель оценивает уровень концентрации в отрасли. Максимальное значение показателя – 1, которое соответствует монополии в отрасли. Чем меньше значение, тем сильнее конкуренция на рынке.

## ДОЛЯ ДИСТАНЦИОННЫХ ПРОДАЖ ВЫРОСЛА

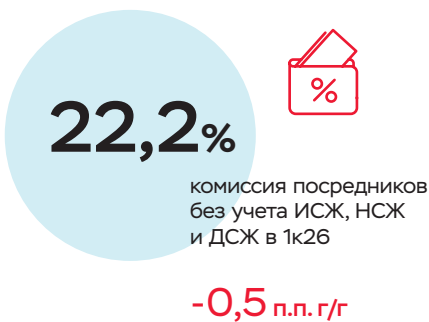
- Доля онлайн-продаж в 1к26 существенно увеличилась г/г. Снижение доли вознаграждения посредников при таких продажах способствовало уменьшению совокупной доли комиссионного вознаграждения без учета ИСЖ, НСЖ и ДСЖ.



В структуре сборов страховых премий по каналам продаж по итогам 1к26 доля продаж через посредников сократилась до 76,6% совокупных премий – в основном за счет доли кредитных организаций. Она снизилась до 47,9% совокупных премий. Доля продаж через агентов – физических лиц практически не изменилась и составила 13,2%.



Совокупная доля электронных продаж за год увеличилась на 7,2 п.п., до 22,7% совокупных продаж. Это произошло за счет роста доли электронных продаж через посредников – до 18,1% совокупных продаж (+5,6 п.п. г/г), в основном за счет банков.

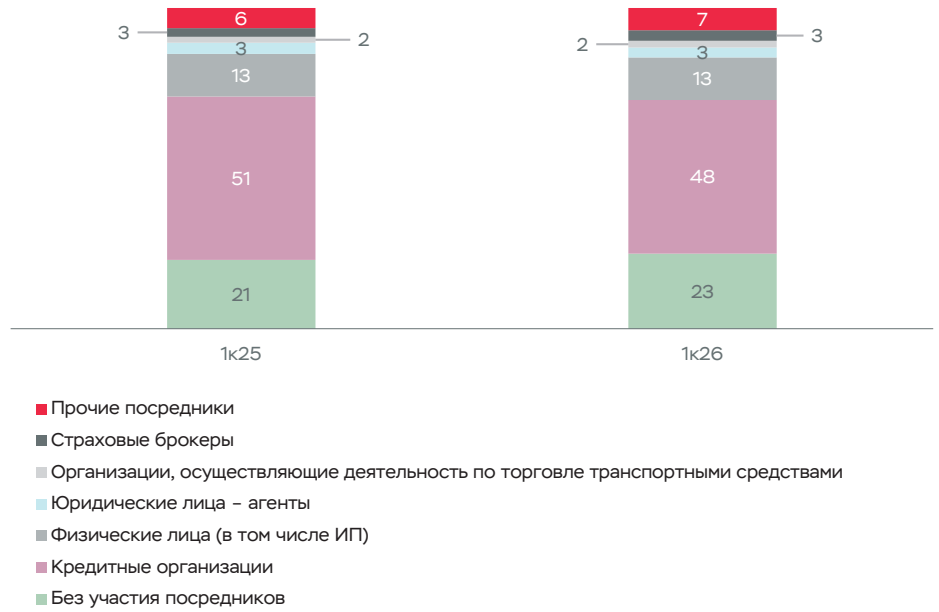


Совокупная величина вознаграждений посредников по итогам 1к26 увеличилась на 8,3% г/г, до 70,5 млрд рублей. При этом доля вознаграждения посредников во взносах практически не изменилась (9,8%). Максимальные комиссии наблюдаются при продажах через организации, осуществляющие деятельность по торговле транспортными средствами, – 41,3%. Без учета ИСЖ, НСЖ и ДСЖ доля вознаграждения посредников во взносах уменьшилась до 22,2% (-0,5 п.п. г/г).

При этом совокупная доля вознаграждения посредников при классических продажах в 1к26 выросла г/г (до 10,7%), при электронных продажах снизилась (до 6,9%).



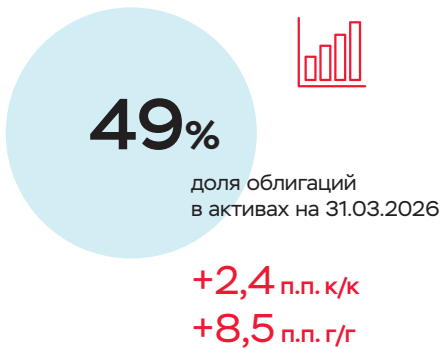
**Рис. 11. Структура страховых премий по каналам продаж (%)**



Источник: Банк России.

## СТРАХОВЩИКИ ПРЕДПОЧЛИ ОБЛИГАЦИИ

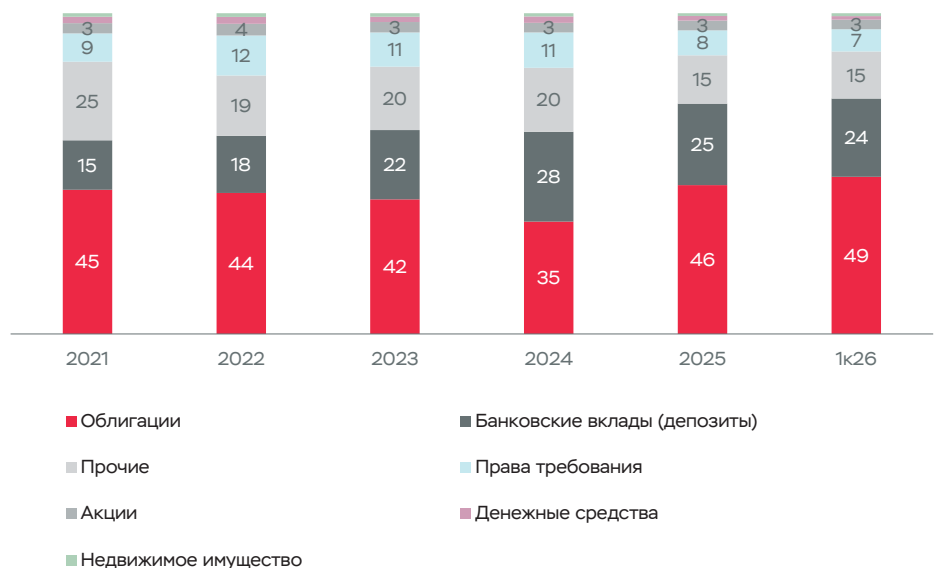
По данным бухгалтерской отчетности, совокупная величина капитала страховщиков на конец марта 2026 г. составила 2,0 трлн руб. (+11,9% г/г, +3,1% к/к). Регуляторный капитал страховщиков составил 1,4 трлн руб., регуляторные резервы – 3,6 трлн рублей<sup>1</sup>.



Совокупный объем активов страховщиков на конец марта 2026 г. превысил 6,9 трлн руб. (+19,6% г/г, +2,2% к/к). В 1к26 доля облигаций в структуре активов страховщиков вновь выросла – на 2,4 п.п., до 49% на конец марта 2026 года. Росту доли долговых инструментов в портфеле страховщиков способствовало повышение рыночной стоимости облигаций в связи с ожиданиями смягчения денежно-кредитной политики и сокращением процентных ставок вслед за снижением ключевой ставки в 1к26 в совокупности на 1 п.п., до 15%. При этом страховщики активно приобретали ОФЗ. Объем нетто-покупок ОФЗ вырос более чем в 1,5 раза к/к<sup>2</sup> в 1к26. Так, страховщики могли зафиксировать высокие ставки в портфеле

«до погашения» или перебалансировать портфели для получения дополнительной доходности на ожиданиях дальнейшего смягчения денежно-кредитной политики и следующего за снижением ставок в экономике роста стоимости облигаций. Покупки корпоративных облигаций при их размещении снизились на четверть (к/к). При этом страховщики в основном приобретали рублевые облигации банков, компаний из нефтегазовой отрасли и компаний из отрасли ИТ и телекома. В условиях снижения ставок по депозитам страховщики сократили долю таких инструментов в активах. На конец марта 2026 г. она снизилась до 24,4% (-5,5 п.п. г/г, -1,1 п.п. к/к).

**Рис. 12. Структура активов страховщиков (%)**



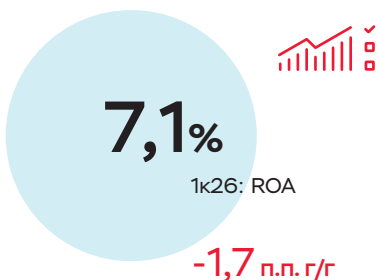
Источник: Банк России.

<sup>1</sup> Резервы по страхованию жизни указаны без учета резерва инвестиционных обязательств (по продуктам с рисками на клиенте) и вспомогательной величины ЭНП.

<sup>2</sup> Без внебиржевых сделок.

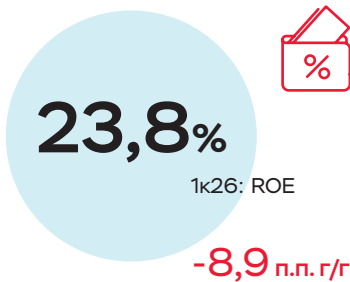
## ПРИБЫЛЬ СТРАХОВЩИКОВ СНИЗИЛАСЬ

По итогам 1к26 чистая прибыль российского страхового рынка снизилась почти на треть г/г, до 109,3 млрд рублей. Сокращение прибыли связано с уменьшением результатов от страховой деятельности. Снижение прибыли от страховой деятельности в основном произошло за счет сегмента страхования иного, чем страхование жизни, – во многом в связи с ростом убыточности отдельных страховщиков не-жизни. Ухудшение результата от страховой деятельности было частично компенсировано доходом от валютной переоценки, что позволило в некоторой степени нивелировать влияние результата от страховой деятельности на чистую прибыль страхового рынка.



Рентабельность страхового рынка по итогам 1к26 уменьшилась: рентабельность активов составила 7,1%, рентабельность капитала – 23,8%.

ККУ по страхованию иному, чем страхование жизни, составил 91%<sup>1</sup>.



Число страховых организаций на рынке в 1к26 выросло на 1 ед., до 130 ед. (на рынке появились одна новая страховая организация, получив соответствующие лицензии на осуществление добровольного личного страхования, за исключением добровольного страхования жизни, и добровольного имущественного страхования). Количество ОВС сократилось на 4 ед., до 11 ед. (у 4 ОВС лицензии отозваны в связи с добровольным отказом от осуществления деятельности). Концентрация российского страхового рынка не изменилась (г/г). Доля топ-20 страховщиков по объему взносов составила 90,3%.

<sup>1</sup> За скользящий год.

## СПИСОК СОКРАЩЕНИЙ

<b>г/г</b>	изменение показателя по сравнению со значением за соответствующий период предыдущего года
<b>ДКУ</b>	денежно-кредитные условия
<b>ДМС</b>	добровольное медицинское страхование
<b>ДСЖ</b>	долевое страхование жизни
<b>ИСЖ</b>	инвестиционное страхование жизни
<b>КБМ</b>	коэффициент бонус-малус
<b>к/к</b>	изменение показателя за 1к26 по сравнению со значением за 4к25
<b>ККУ</b>	комбинированный коэффициент убыточности – показатель отображает отношение суммы убытков, изменения резервов, расходов компании к премии. Методология расчета ККУ указана в Динамических рядах основных показателей деятельности страховщиков.
<b>НС</b>	несчастный случай
<b>НСЖ</b>	накопительное страхование жизни

Материал подготовлен Департаментом исследований и прогнозирования.  
Замечания, комментарии и предложения можно направлять по адресу: [dip1@cbr.ru](mailto:dip1@cbr.ru).

При использовании материалов выпуска ссылка на Банк России обязательна.

107016, Москва, ул. Неглинная, 12, к. В

Официальный сайт Банка России: [www.cbr.ru](http://www.cbr.ru)