



Банк России

№ 1

I КВАРТАЛ 2019 ГОДА

ОБЗОР КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАХОВЩИКОВ

Информационно-аналитический материал

Москва
2019

СОДЕРЖАНИЕ

Краткое содержание	2
1. Рост страхового рынка остановился впервые за 10 лет	3
2. Взносы по страхованию жизни снизились впервые с 2009 года.....	5
3. Личные виды страхования продолжают расти.....	8
4. Доступность обязательного автострахования растет.....	9
5. Посредники нарастили продажи и комиссии.....	11
6. Выплаты выросли за счет страхования жизни, ДМС и ОСАГО.....	13
7. Прибыль и рентабельность российских страховщиков выросли	15
8. Вложения в облигации превысили объем депозитов.....	17
Врезка. Анализ основных показателей по группам страховщиков.....	19
Ключевые показатели деятельности страховщиков.....	29
Методические пояснения к ключевым показателям деятельности страховщиков.....	43

Материал подготовлен Департаментом исследований и прогнозирования
и Департаментом обработки отчетности.

При использовании материалов выпуска ссылка на Банк России обязательна.

Фото на обложке: Shutterstock.com

107016, Москва, ул. Неглинная, 12

Официальный сайт Банка России: www.cbr.ru

© Центральный банк Российской Федерации, 2019

КРАТКОЕ СОДЕРЖАНИЕ¹

В I квартале 2019 г. рост страховых премий практически приостановился (+0,3% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года) впервые за десять лет. В отличие от 2009 г., когда падение премий произошло из-за экономического кризиса, результаты начала 2019 г. вызваны снижением объемов взносов в страховании жизни, которое на протяжении последних лет было драйвером роста страхового рынка. Без учета страхования жизни объем взносов по итогам I квартала 2019 г. увеличился на 2,9%. Поддержку рынку оказали виды страхования, связанные с выдачей кредитов, – страхование жизни заемщиков и страхование от несчастных случаев и болезней, а также ДМС.

- Рост ставок по банковским вкладам, переориентация посредников на продажи альтернативных финансовых инструментов, повышение информированности граждан об особенностях продуктов страхования жизни в связи с введением стандартов и минимальных требований их заключения, а также возможная неудовлетворенность клиентов полученной доходностью по этим продуктам привели к сокращению взносов по страхованию жизни – на 7,6% по итогам I квартала 2019 г., по страхованию жизни с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика (далее – ИСЖ) – на 15,7%.
- Темпы прироста взносов по страхованию жизни заемщиков, напротив, ускорились (до 86,3%), что связано с высоким спросом со стороны физических лиц на кредиты и продолжающимся ростом объема необеспеченных потребительских кредитов и ипотеки. Это также оказало позитивное влияние на объем премий по страхованию от несчастных случаев и болезней (+34,1%). По прогнозам Банка России², темпы прироста кредитования населения в ближайшие три года замедлятся, что может сказаться и на динамике этих сегментов страхования.
- В январе-марте 2019 г. произошло увеличение взносов и снижение средней страховой премии по ДМС. Причиной такой динамики является популяризация полисов с франшизой, расширение программ по защите от критических заболеваний и коробочных продуктов для розничных клиентов.
- После роста в конце 2018 г. на рынке автострахования вновь наблюдается сокращение взносов. На рынок ОСАГО оказали влияние корректировка тарифов и возрастающая конкуренция страховщиков на фоне стабилизации убыточности. Давление на сегмент автокаско в первую очередь вызвано снижением продаж новых легковых автомобилей, которые, как правило, застрахованы от широкого перечня рисков. При этом в обоих сегментах произошло расширение продаж. Количество заключенных договоров по страхованию автокаско выросло на 2,7%, по ОСАГО – на 2,0%.
- По итогам I квартала 2019 г. комбинированный коэффициент убыточности российских страховщиков снизился до 85,1% (-3,5 п.п. за год), что свидетельствует о повышении эффективности страховой деятельности. Вместе с увеличением инвестиционных доходов страховщиков это способствовало росту их прибыли. Рентабельность капитала страховых организаций за год увеличилась на 6,0 п.п. и достигла 31,4%.
- По итогам 2018 г. среди групп специализированных страховщиков наиболее значимым изменением стал существенный рост рентабельности у автостраховщиков, которые годом ранее демонстрировали убытки (увеличение ROE с -4% до 24,4%). Максимальная рентабельность собственных средств наблюдалась у групп страховщиков, специализирующихся на ДМС и страховании от несчастных случаев и болезней (55,7%). Это связано с благоприятной конъюнктурой на рынке кредитного страхования. При этом в 2018 г. произошло снижение рентабельности активов и собственных средств у страховщиков жизни. Сокращение взносов по страхованию жизни в I квартале 2019 г. может способствовать дальнейшему снижению рентабельности этой группы страховщиков.

¹ Значения статистических показателей деятельности страховщиков за 2018 г. представлены по информации на 23.05.2019.

² http://www.cbr.ru/Collection/Collection/File/16_778/forecast_190_322.pdf.

1. РОСТ СТРАХОВОГО РЫНКА ОСТАНОВИЛСЯ ВПЕРВЫЕ ЗА 10 ЛЕТ

- Сокращение взносов по страхованию жизни в I квартале 2019 г. привело к приостановке роста страховых взносов (+0,3% относительно аналогичного периода предыдущего года) впервые за последние 10 лет.
- Без учета страхования жизни объем премий увеличился на 2,9% по сравнению с I кварталом 2018 г., чему способствовал продолжающийся рост объемов кредитования, оказывающий позитивное влияние на рынок страхования от несчастных случаев и болезней, а также рост взносов по ДМС.

В I квартале 2019 г. прирост страховых премий составил +0,3% по сравнению со значением за I квартал 2018 года. Годом ранее прирост взносов достигал 19,3%. Объем страховых премий за январь-март 2019 г. составил 378,6 млрд рублей. Практически полная приостановка роста рынка связана с сокращением объемов взносов в ключевом сегменте – страховании жизни. Без учета страхования жизни объем страховых взносов в I квартале 2019 г. увеличился на 2,9% по сравнению со значением за аналогичный период предыдущего года.

Поддержку рынку оказали кредитные виды страхования – страхование жизни заемщиков и страхование от несчастных случаев и болезней, а также ДМС.

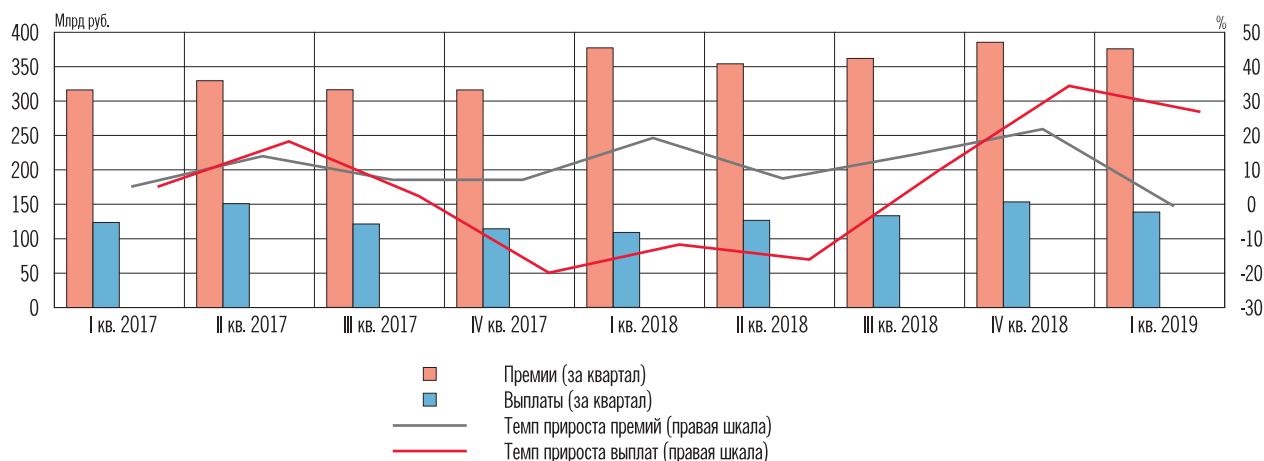
Темпы прироста добровольных видов страхования в целом замедлились до 2,6% (22,2% годом ранее), их доля составила 85,0% совокупных взносов. Динамика по обязательным видам страхования в связи с вновь начавшимся сокращением взносов в ОСАГО сменилась с позитивной на негативную (-10,7% относительно аналогичного периода предыдущего года), годом ранее отмечалось увеличение премий в размере 6,1%.

Отношение собранных страховых премий к ВВП за I квартал 2019 г. снизилось на 0,03 п.п., до 1,4%. Аналогичный показатель по страхованию жизни составил 0,42%, прибавив за год 0,03 процентного пункта.

Несмотря на слабый рост объема взносов, спрос на страховые услуги растет: количество заключенных договоров увеличилось. Позитивная динамика наблюдалась во всех ключевых сегментах рынка. За I квартал 2019 г. было заключено 43,5 млн договоров, что на 6,8% больше,

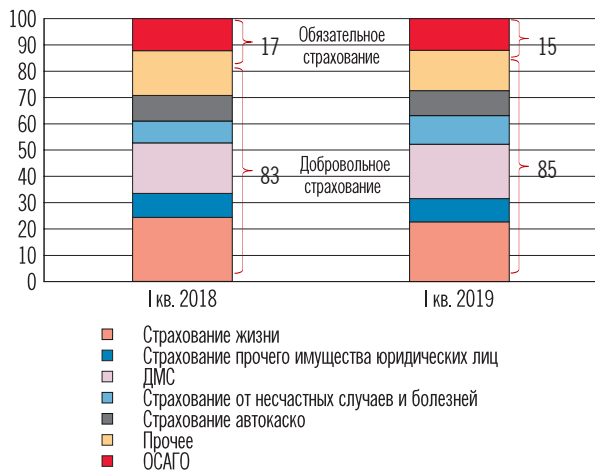
КВАРТАЛЬНАЯ ДИНАМИКА ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАХОВЩИКОВ

Рис. 1



СТРУКТУРА СТРАХОВОГО РЫНКА
ПО ОБЪЕМУ ПРЕМИЙ (%)

Рис. 2



Источник: Банк России.

ВКЛАД ОСНОВНЫХ СЕГМЕНТОВ В ДИНАМИКУ
ПРЕМИЙ (%)

Рис. 3



Источник: Банк России.

чем за аналогичный квартал предыдущего года. Доля розничного страхования остается доминирующей – 89,3% договоров было заключено с физическими лицами.

За I квартал 2019 г. объем взносов, переданных в перестрахование, увеличился на 3,9% и достиг 43,6 млрд рублей. Прирост на 83,8% произошел за счет взносов, переданных в перестрахование на территории России. Однако основная часть взносов по-прежнему передается за рубеж (78,0%). В разрезе основных видов исходящего перестрахования наибольший рост наблюдался в перестраховании прочего имущества юридических лиц (+9,6% за год) и предпринимательских рисков (+26,8%).

Рынок входящего перестрахования также увеличился (за I квартал 2019 г. – на 22,0%), объем взносов составил 14,8 млрд рублей. Объем премий, принятых из-за рубежа, увеличился на 31,2%. Перестраховочные взносы, принятые на территории России, возросли меньше (на 16,7%), но по-прежнему составляют более половины рынка входящего перестрахования (60,6%).

Доля перестраховочных премий, принятых АО «РНПК», составила 13,0% от совокупных премий, переданных страховщиками на перестрахование в I квартале 2019 года. На эту долю влияет обязательная цессия в размере 10%, введенная с 1 января 2017 года.

За I квартал 2019 г. количество субъектов страхового дела (ССД) сократилось на 4 единицы, до 271. Число страховых организаций снизилось на 6 единиц (3 – из-за нарушения законодательства, 3 – вследствие добровольного отказа от лицензии), до 193 компаний, новые лицензии выданы не были. Количество страховых брокеров увеличилось на 2, до 66 единиц, в связи с выдачей новых лицензий. Число обществ взаимного страхования (ОВС) не изменилось и составило 12 единиц.

По итогам I квартала 2019 г. концентрация отрасли выросла. Доля топ-20 страховых организаций по взносам составила 83,8% (+3,1 п.п. за год), доля топ-10 – 71,8% (+6,1 п.п. за год). Доля топ-20 страховщиков по объему активов за год увеличилась на 3,4 п.п., до 78,7%, а топ-10 – на 1,9 п.п., до 64,4%.

2. ВЗНОСЫ ПО СТРАХОВАНИЮ ЖИЗНИ СНИЗИЛИСЬ ВПЕРВЫЕ С 2009 ГОДА

- После продолжительного периода роста взносы по страхованию жизни в I квартале 2019 г. снизились на 7,6% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. Это связано с сокращением взносов в ключевом сегменте – ИСЖ.
- Смена динамики на рынке ИСЖ объясняется ростом ставок по депозитам, переориентацией посредников на продажи альтернативных финансовых инструментов, а также повышением информированности граждан об особенностях таких договоров в связи с введением стандартов и минимальных требований их заключения, а также возможной неудовлетворенностью клиентов полученными доходами приобретенных ранее программ ИСЖ.
- Кроме того, давление на объем взносов оказывают постепенное насыщение сегмента и эффект высокой базы. Об этом свидетельствует и снижение средней премии по ИСЖ почти на треть на фоне роста количества заключенных договоров – продажи перемещаются в более массовый потребительский сегмент.
- В отличие от ИСЖ темпы прироста взносов по страхованию жизни заемщиков ускорились до 86,3% (с 33,3%), что связано с высоким спросом со стороны физических лиц на кредиты. По прогнозам Банка России¹, темпы прироста кредитования населения в ближайшие три года замедлятся, что может сказаться и на динамике этого сегмента страхования.

Продолжающийся с 2009 г. рост рынка страхования жизни прервался в I квартале 2019 года. Объем взносов сократился на 7,6% по сравнению со значением за аналогичный период предыдущего года и составил 85,2 млрд рублей. Доля страхования жизни снизилась до 22,5% (-1,9 п.п. по сравнению со значением за I квартал 2018 г.). Снижение показателя объясняется сокращением взносов в основном сегменте – ИСЖ (с 67,0% в I квартале 2018 г. до -15,7% в I квартале 2019 г.).

Среди причин разворота динамики рынка можно выделить повышение информированности граждан об особенностях продуктов страхования жизни, насыщение сегмента и возможную неудовлетворенность клиентов полученными доходами по ранее заключенным договорам, срок действия которых истек.

С января 2019 г. начал действовать внутренний стандарт страхования жизни, разработанный Всероссийским союзом страховщиков. Согласно стандарту, при покупке полиса страхователь должен ознакомиться и подписать памятку, информирующую обо всех особенностях приобретаемого страхового продукта. Памятка содержит в том числе информацию об отсутствии гарантии получения инвестиционного дохода, о порядке определения размера страховой выплаты, о порядке начисления инвестиционного дохода и прочем.

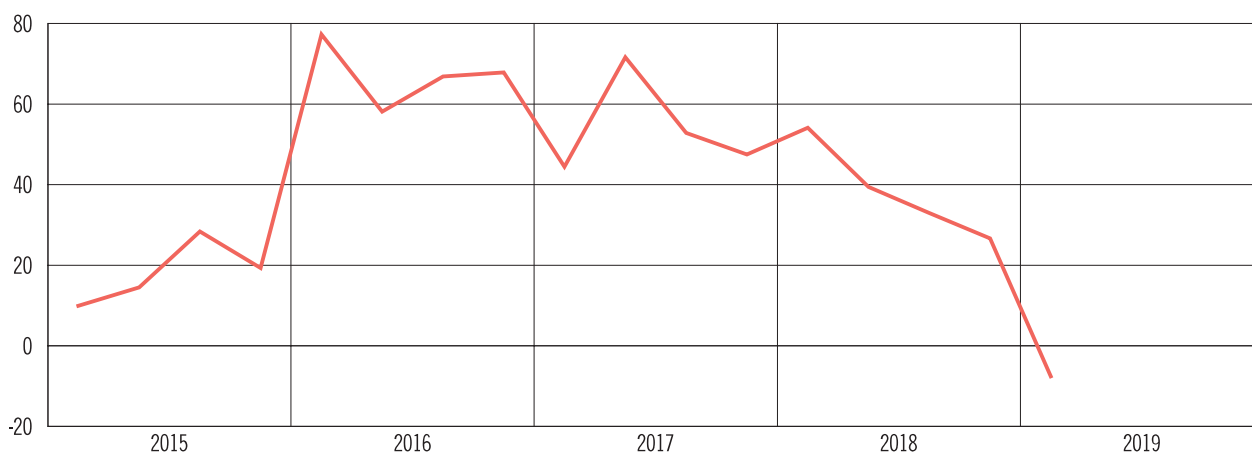
Дальнейшему снижению мисселинга будет способствовать вступившее в силу с 1 апреля 2019 г. указание Банка России о минимальных (стандартных) требованиях при заключении договора инвестиционного страхования жизни², в соответствии с которым страховщики жизни обязаны раскрывать клиентам детальную информацию по продуктам страхования жизни. Например, перечисляются активы, от стоимости (динамики стоимости) которых зависит размер дохода выгодоприобретателя, порядок расчета и выплаты гарантированного и инвестиционного дохода, порядок расчета выкупной суммы и ее размер в случае досрочного расторжения договора, размер комиссионного вознаграждения и прочее. Также продавцы обязаны информировать клиентов о том, что получение инвестиционного дохода не гарантировано, а сами инвестиции не застрахованы в системе АСВ. Обязанность соблюдения этих требований рас-

¹ http://www.cbr.ru/Collection/Collection/File/16_778/forecast_190_322.pdf.

² http://www.cbr.ru/statichhtml/file/41_186/181_017-53_1.pdf.

КВАРТАЛЬНЫЕ ТЕМПЫ ПРИРОСТА ПРЕМИЙ
ПО СТРАХОВАНИЮ ЖИЗНИ (Г/Г, %)

Рис. 4



Источник: Банк России.

пространяется и на посредников страховых компаний. Кроме того, в 2019 г. Банк России проводит контрольные закупки для выявления фактов некорректных продаж и нарушений установленных требований.

Рост взносов также сдерживает невысокая доходность полисов ИСЖ, которая могла не оправдать ожиданий страхователей. Так, по результатам анализа 80 тыс. завершившихся договоров доходность пятилетних полисов составила 2,4% годовых, трехлетних – 1,9% годовых. При этом часть клиентов могла переместить средства на банковские депозиты на фоне роста ставок по ним. В I квартале 2019 г. средневзвешенная процентная ставка вкладов физических лиц до одного года, включая «до востребования», увеличилась на 0,2 п.п. и составила 5,8%, по вкладам от одного до трех лет – на 0,1 п.п., до 6,9%³.

Сокращение взносов также связано с эффектом высокой базы и постепенным насыщением сегмента. Об этом свидетельствует и снижение средней премии по ИСЖ, которая упала на 144,4 тыс. руб. по сравнению со значением за январь-март 2018 г., до 371,6 тыс. руб. в I квартале 2019 г., на фоне роста количества заключенных договоров – продажи перемещаются в более массовый потребительский сегмент.

Средняя премия по страхованию жизни в целом по итогам I квартала 2019 г. составила 75,0 тыс. руб. (-29,3 тыс. руб. по сравнению со значением за аналогичный период предыдущего года). Наибольшая средняя премия наблюдается в пенсионном страховании (411,0 тыс. руб.), однако за год она сократилась на 76,8 тыс. рублей. Средняя премия в сегменте страхования жизни заемщика составила 22,3 тыс. руб., что на 3,9 тыс. руб. ниже, чем годом ранее.

Количество договоров по страхованию жизни по итогам I квартала 2019 г. достигло 1,1 млн единиц (+28,5% за год). В ключевом сегменте страхования жизни – ИСЖ наблюдается незначительное замедление темпов прироста количества договоров (с 18,0% в I квартале 2018 г. до 17,1% в I квартале 2019 г., количество договоров составило 150,9 тыс. единиц). Динамика количества договоров по страхованию жизни заемщика сменилась с негативной на позитивную (+118,9% – в I квартале 2019 г., -20,4% – в I квартале 2018 г.), число заключенных договоров составило 0,9 млн. единиц.

Структура страхования жизни изменилась: по итогам I квартала 2019 г. доля ИСЖ сократилась до 65,8% (-6,3 п.п. за год), на страхование жизни заемщика пришлось 22,4% взносов (+11,3 п.п. за год), что связано с ускорением темпов прироста взносов в этом сегменте до 86,3% (с 33,3% в I квартале 2018 г.). Причиной такого быстрого роста страхования жизни за-

³ См. раздел «Процентные ставки и структура кредитов и депозитов по срочности» на сайте Банка России.

СТРУКТУРА ПРЕМИЙ ПО СТРАХОВАНИЮ ЖИЗНИ,
I КВАРТАЛ 2018 Г. (%)

Рис. 5



Источник: Банк России.

СТРУКТУРА ПРЕМИЙ ПО СТРАХОВАНИЮ ЖИЗНИ,
I КВАРТАЛ 2019 Г. (%)

Рис. 6



Источник: Банк России.

ДИНАМИКА ДОЛИ ПРЕМИЙ ПО ДОГОВОРАМ
СТРАХОВАНИЯ ЖИЗНИ, ЗАКЛЮЧЕННЫМ
ПОСРЕДСТВОМ БАНКОВ (%)

Рис. 7



Источник: Банк России.

ДИНАМИКА ДОЛИ ПРЕМИЙ И ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ
ПО ДОГОВОРАМ СТРАХОВАНИЯ ЖИЗНИ,
ЗАКЛЮЧЕННЫМ ПОСРЕДСТВОМ БАНКОВ (%)

Рис. 8



Источник: Банк России.

емщика является увеличение спроса со стороны физических лиц на потребительские кредиты (объем предоставленных кредитов увеличился на 20,1% за I квартал 2019 г.)⁴ и ипотеку (+7,4%)⁵.

Банки сохраняют ведущие позиции по продажам продуктов страхования жизни. За I квартал 2019 г. посредством кредитных организаций было получено 87,6% совокупных взносов по страхованию жизни и 86,4% взносов по страхованию жизни заемщиков. Главным мотивирующим фактором для банков остается получение высокого комиссионного вознаграждения. (см. раздел «Посредники нарастили продажи и комиссии»).

⁴ <http://www.cbr.ru/statistics/pdco/sors/>.

⁵ <http://www.cbr.ru/statistics/pdco/Mortgage/>.

3. ЛИЧНЫЕ ВИДЫ СТРАХОВАНИЯ ПРОДОЛЖАЮТ РАСТИ

- В I квартале 2018 г. вырос спрос на ДМС – количество заключенных договоров увеличилось на 37,2%. При этом средняя премия снизилась на 21,8%.
- Это связано в том числе с ростом популярности полисов с франшизой, активизацией продаж программ от критических заболеваний и коробочных продуктов для физических лиц. Влияние на величину средней премии также оказывает снижение издержек страховщиков в связи с развитием телемедицины.
- Темпы прироста страхования от несчастных случаев и болезней I квартале 2019 г. ускорились до 34,1%. Причиной такого быстрого роста является высокий спрос на кредиты со стороны населения.

По итогам I квартала 2019 г. ДМС заняло второе место по величине совокупных страховых взносов – 20,6% (+1,4 п.п. за год). Такая высокая доля медицинского страхования традиционна для I квартала, когда перезаключается основной объем договоров в этом сегменте. При этом наблюдался и рост спроса на ДМС: количество заключенных договоров увеличилось за I квартал 2019 г. на 37,2%, до 3,2 млн единиц. Темпы прироста взносов по ДМС составили 7,4% в I квартале 2019 г., объем рынка достиг 77,9 млрд рублей. Средняя страховая премия сократилась (-6,8 тыс. руб. за год), составив 24,3 тыс. рублей. Снижение средней премии может быть связано в том числе со вступившим в силу с 1 января 2018 г. законом о телемедицине¹, так как проведение консультаций через Интернет снижает издержки страховщиков и может привести к понижающей коррекции тарифов. Кроме того, на снижение средней страховой премии в этом сегменте могло повлиять расширение продаж полисов с франшизой, что помогает компаниям экономить на соцпакете для своих работников, не сокращая его. На объем взносов и среднюю премию также влияет рост популярности программ по защите от критических заболеваний и коробочных продуктов для физических лиц.

Страхование от несчастных случаев и болезней по итогам I квартала 2019 г. выросло на 34,1% (28,8% годом ранее). Позитивное влияние на динамику взносов оказал высокий спрос на кредиты. Объем премий в этом сегменте достиг 42,4 млрд рублей. В результате доля страхования от несчастных случаев и болезней на страховом рынке за год выросла на 2,8 п.п., достигнув 11,2%. Помимо кредитного сегмента, в будущем возможен рост взносов в страховании рисков, не связанных с кредитованием (таких как травмы, инвалидность, критические заболевания), которое популярно во многих странах. Количество заключенных договоров увеличилось на 1,4%, до 11,6 млн единиц. Средняя страховая премия по итогам I квартала 2019 г. составила 3,6 тыс. руб. (+0,9 тыс. руб. за год).

¹ Федеральный закон от 03.07.2016 №363-ФЗ «О внесении изменений в Закон Российской Федерации «Об организации страхового дела в Российской Федерации».

4. ДОСТУПНОСТЬ ОБЯЗАТЕЛЬНОГО АВТОСТРАХОВАНИЯ РАСТЕТ

- После роста, начавшегося в конце 2018 г., в I квартале 2019 г. взносы по страхованию средств наземного транспорта и ОСАГО вновь сократились.
- При этом в обоих сегментах произошло расширение продаж. Количество заключенных договоров по страхованию автокаско выросло на 2,7%, по ОСАГО – на 2,0%.
- Росту проникновения обязательного автострахования способствовала корректировка тарифов и коэффициентов. Вкупе с возрастающей конкуренцией страховщиков на фоне стабилизации убыточности это привело к сокращению средней страховой премии.
- На сегмент страхования наземного транспорта оказывает влияние стагнация на рынке новых легковых автомобилей. При этом прогнозы по продажам новых автомобилей в 2019 г. предполагают сдержанный рост или даже снижение объемов продаж. Это может привести к дальнейшему сжатию рынка страхования автокаско.

Расширение с 9 января 2019 г.¹ тарифного коридора по ОСАГО для физических лиц на 20% в обе стороны (базовая ставка составила от 2,7 до 4,9 тыс. руб., ранее – от 3,4 до 4,1 тыс. руб.) и уточнение коэффициентов² оказали позитивное влияние на спрос в этом сегменте. Количество заключенных договоров ОСАГО увеличилось на 2,0%, до 8,1 млн единиц за I квартал 2019 г. (годом ранее сокращение числа заключенных договоров составляло 1,3%). При этом рост произошел за счет договоров с физическими лицами, число которых увеличилось за аналогичный период на 2,1%. Средняя страховая премия в сегменте за год снизилась на 0,2 тыс. руб. и составила 5,6 тыс. руб. по итогам I квартала 2019 года. Средняя премия по договорам ОСАГО с физическими лицами также сократилась на 0,2 тыс. руб., составив 5,4 тыс. рублей. Снижению средней премии способствует усиление конкуренции страховщиков за долю рынка в связи со стабилизацией убыточности в сегменте, а также повышение справедливости системы ОСАГО за счет реализации первого этапа перехода к индивидуальному тарифообразованию. При этом на цену полиса влияет большое количество факторов. Для подтверждения устойчивости тренда снижения стоимости ОСАГО необходим более длительный период наблюдения. В результате снижения средней премии совокупные взносы по ОСАГО за январь-март 2019 г. сократились на 2,0% и составили 45,1 млрд рублей. Доля обязательного автострахования на рынке снизилась на 0,3 п.п. за год, до 11,9%. На показатели деятельности рынка ОСАГО будет влиять изменение порядка урегулирования споров – с 1 июня начинает работать институт финансового омбудсмена. Это нововведение будет стимулировать страховщиков повышать качество взаимодействия страховщиков с клиентами при урегулировании убытков, а также снизит число выплат недобросовестным посредникам.

После роста в II–IV кварталах 2018 г. в I квартале 2019 г. взносы по страхованию автокаско также сократились – на 2,0%, до 36,0 млрд рублей. Годом ранее снижение составляло 0,1%. Доля страхового рынка, приходящаяся на страхование автокаско, практически не изменилась (-0,2 п.п. за год) и составила 9,5% по итогам I квартала 2019 года. Количество заключенных договоров по-прежнему увеличивается, но меньшими темпами – на 2,7% за I квартал 2019 г.

¹ Указание Банка России от 04.12.2018 № 5000-У «О предельных размерах базовых ставок страховых тарифов (их минимальных и максимальных значений, выраженных в рублях), коэффициентах страховых тарифов, требованиях к структуре страховых тарифов, а также порядке их применения страховщиками при определении страховой премии по договору обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств» (зарегистрировано в Минюсте России 29.12.2018 № 53241).

² Коэффициент возраста и стажа насчитывает теперь 58 категорий (вместо четырех). С 1 апреля 2019 г. вступили в силу изменения, касающиеся коэффициента безаварийной езды (бонус-малус), который назначается водителям ежегодно с этой даты и остается неизменным в течение года.

по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, что на 17,2 п.п. ниже, чем годом ранее. За рассматриваемый квартал было заключено 951,7 тыс. договоров.

Замедление темпов прироста количества договоров и сокращение страховых взносов по страхованию средств наземного транспорта связано с наблюдаемой стагнацией на рынке новых легковых автомобилей. За I квартал 2019 г. было продано на 0,3% меньше новых легковых автомобилей, чем за I квартал 2018 года³. Однако число выданных автокредитов выросло за тот же период на 13,7%⁴. Всего в кредит было приобретено 191,3 тыс. единиц автомобилей, что практически повторяет докризисный уровень 2014 года. Доля автомобилей, приобретенных в кредит в I квартале 2019 г., составила 59,2% от общего объема продаж автомобилей⁵. Прогнозы по продажам новых автомобилей в 2019 г. в основном сдержанные – АЕБ прогнозирует замедление роста продаж новых автомобилей до 3,6%, что может привести к дальнейшему сжатию рынка страхования автокаско.

В связи с наблюдаемой сменой структуры рынка – от доминирования полисов с покрытием всех рисков к расширению доли программ автострахования с франшизой, а также ростом спроса на усеченные договоры с ограниченным набором рисков (как правило угон и полная гибель) – продолжилось сокращение средней страховой премии, которая составила 37,8 тыс. руб. по итогам I квартала 2019 г. (-1,8 тыс. руб. за год). Снижению средней премии способствует также конкуренция страховщиков за низкоубыточных клиентов – в борьбе за прибыльный сегмент страховщики повышали комиссии посредникам с 20,1% в I квартале 2018 г. до 23,1% в I квартале 2019 года.

³ По данным Ассоциации европейского бизнеса (АЕБ).

⁴ По данным Национального бюро кредитных историй.

⁵ По данным Национального бюро кредитных историй (<https://www.nbki.ru/company/news/?id=23736>).

5. ПОСРЕДНИКИ НАРАСТИЛИ ПРОДАЖИ И КОМИССИИ

- В I квартале 2019 г. основную часть взносов страховщики получили при участии посредников (64,2%, +0,8 п.п. за год).
- Рост доли продаж посредников сопровождался значительным ростом комиссий – на 8,5 п.п. за год, до 29,5%.
- Такие изменения связаны с быстрым ростом страхования заемщиков, где вознаграждение посредников максимально среди всех сегментов.
- В результате роста продаж страховых продуктов, сопутствующих кредитованию, увеличилась доля кредитных организаций – она составляет почти половину взносов страховщиков, полученных при участии посредников.
- Половина взносов, собранных банками, приходится на прочее страхование жизни¹, куда входит ИСЖ. Смена динамики развития сегмента может оказать влияние на долю банковского канала в продажах страховых продуктов.
- Продажи страховых продуктов через Интернет увеличились до 3,9% страховых взносов. Основная доля электронных продаж приходится на ОСАГО.

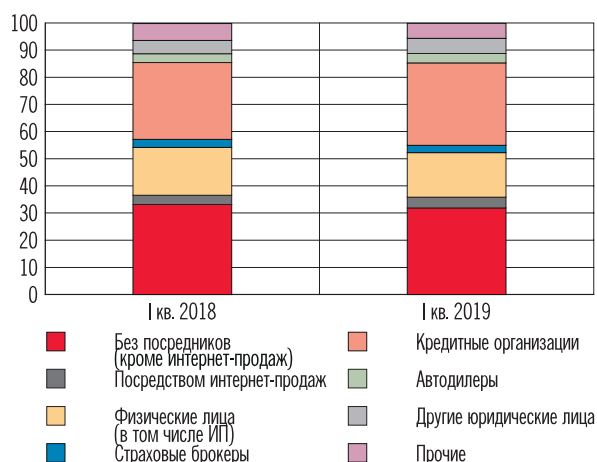
Структура премий страховщиков по каналам продаж стабильна. Доля взносов, полученных через Интернет, за I квартал 2019 г. выросла на 0,5 п.п. (до 3,9%) по сравнению со значением за аналогичный период предыдущего года. Основной причиной увеличения доли интернет-продаж является продолжающийся рост электронного ОСАГО. За год доля взносов по ОСАГО, полученных через Интернет, увеличилась на 3,8 п.п. и достигла 29,4%. На обязательное автострахование приходится 89,8% взносов, полученных страховщиками через Интернет. При этом развитие интернет-продаж в ОСАГО увеличивает доступность получения страховых услуг, а также приводит к сокращению издержек. Еще 2,2% взносов, полученных через Интернет, приходится на страхование автокаско, около 2% – на страхование выезжающих за рубеж.

Без участия посредников было получено 31,9% взносов (-1,3 п.п.). Доля взносов, полученных при участии посредников, остается доминирующей – 64,2% по итогам I квартала 2019 г. (+0,8 п.п. за год). Заинтересованность посредников в продажах страховых продуктов растет в связи с увеличением комиссии – на 8,5 п.п. за год, до 29,5%. Максимальные комиссии наблюдаются в страховании, сопутствующем кредитованию.

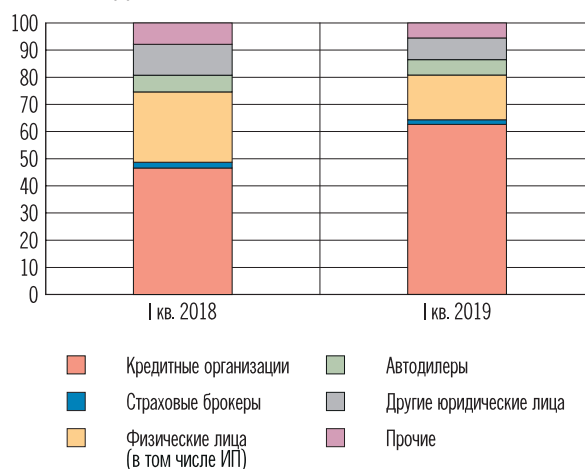
Основными посредниками страховых компаний остаются кредитные организации и агенты. Однако доля первых растет – на 2,8 п.п. за год, до 47,7% от взносов, полученных при участии посредников, доля вторых снижается – на 2,4 п.п. за тот же период, до 25,5%.

Усиление доминирования банков связано с ростом продаж кредитных продуктов – страхования жизни заемщиков и страхования от несчастных случаев и болезней, – которые продаются одновременно с оформлением кредитных договоров. Доля банков во взносах, полученных страховщиками в сегменте страхования жизни заемщика, составила 86,4%, в сегменте страхования от несчастных случаев и болезней – 56,4%. Кроме того, в I квартале 2019 г. через кредитные организации было получено 88,3% взносов по страхованию жизни (без учета страхования жизни заемщика и пенсионного страхования), полученных при участии посредников, куда входит ключевой сегмент страхования жизни – ИСЖ. Стагнация этого сегмента и обязанность посредников информировать клиентов об особенностях страхования жизни могут замедлить рост банковского канала продаж.

¹ Без учета страхования жизни заемщика и пенсионного страхования.

СТРУКТУРА КАНАЛОВ ПРОДАЖ – РАСПРЕДЕЛЕНИЕ СТРАХОВОЙ ПРЕМИИ ПО КАНАЛАМ ПРОДАЖ (%) *Рис. 9*

Источник: Банк России.

СТРУКТУРА РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ ПОСРЕДНИКАМ (% ОТ СОВОКУПНОЙ ВЕЛИЧИНЫ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ) *Рис. 10*

Источник: Банк России.

При этом в I квартале 2019 г. наблюдался значительный рост комиссий кредитных организаций – на 17,2 п.п., до 39,1%. Такой резкий рост показателя связан с ускорением сегмента страхования от несчастных случаев и болезней, в котором комиссия банков выросла на 38,3 п.п., до 91,6%. По страхованию жизни в целом комиссионное вознаграждение банков за год увеличилось на 5,7 п.п. и составило 20,4% от полученных через этот канал взносов, по страхованию жизни заемщиков комиссия выросла на 13,1 п.п. и была равна 53,1%.

Объем вознаграждения кредитных организаций достиг 45,3 млрд рублей. При этом по итогам января-марта 2019 г. 48,3% этой суммы пришлось на комиссии по страхованию от несчастных случаев и болезней (28,1% за аналогичный период предыдущего года), 33,6% – на страхование жизни (52,1% годом ранее).

Через посредников – физических лиц, в том числе индивидуальных предпринимателей, в основном реализуются продукты обязательного автострахования, страхования автокаско и ДМС. За год доля вознаграждения таким посредникам уменьшилась на 0,9 п.п., до 18,7%.

На третьем и четвертом местах по объему премий, получаемых при участии посредников, находятся другие юридические лица (8,7% премий, полученных через всех посредников) и организации, осуществляющие деятельность по торговле транспортными средствами (5,4%). Вознаграждение этим двум типам посредников составило 26,7 и 30,8% от собранных через этот канал премий соответственно (-4,2 и +5,3 п.п. соответственно). Еще 4,1% премий, полученных при участии посредников, страховщики получили от страховых брокеров, их комиссия составила 12,0%.

6. ВЫПЛАТЫ ВЫРОСЛИ ЗА СЧЕТ СТРАХОВАНИЯ ЖИЗНИ, ДМС И ОСАГО

- Совокупные выплаты по договорам страхования в I квартале 2019 г. увеличились на 27,6% по сравнению со значением за аналогичный период предыдущего года, до 139,2 млрд рублей.
- Более 44% прироста приходится на страхование жизни, 13,6% – на ДМС, 12,2% – на ОСАГО.
- Быстрый рост страховых выплат по страхованию жизни связан с резким увеличением выплат по ИСЖ за счет окончания срока действия заключенных ранее договоров на 3–5 лет.
- Выплаты по договорам ДМС за I квартал 2019 г. увеличились на 17,5%. Рост произошел на фоне увеличения числа страховых выплат более чем в полтора раза. При этом средняя выплата сократилась более чем в два раза и составила 3,2 тыс. рублей. Это объясняется расширением франшиз, программ с ограниченным набором рисков, развитием телемедицины, а также изменением политики урегулирования убытков крупным страховщиком ДМС.
- Выплаты по ОСАГО за год увеличились на 11,3%, количество выплат выросло на 1,7%.

Сокращение объема выплат по итогам I квартала 2018 г. сменилось увеличением на 27,6% по итогам января-марта текущего года по сравнению со значением за аналогичный период предыдущего года. Объем выплат достиг 139,2 млрд рублей. Рост в первую очередь связан с увеличением выплат по добровольным видам страхования на 37,3%. Доля выплат по добровольным выплатам составляет 71,7% от рыночного значения. Выплаты по обязательному страхованию также выросли, но меньшими темпами (на 9,2%). В структуре выплат по видам страхования основная доля приходится на ОСАГО – 25,9%, доля ДМС составила 19,8%, доля страхования жизни – 17,3%, доля автокаско – 15,4%.

В автостраховании после заметного снижения выплат в предыдущем году в I квартале 2019 г. наблюдался их рост. Так, выплаты по договорам ОСАГО за год увеличились на 11,3%, до 36,1 млрд рублей. Выплаты за причинение вреда имуществу увеличились на 9,6%, их доля снизилась до 95,4% от совокупных выплат по ОСАГО (-1,4 п.п. за год). Выплаты за нанесение вреда жизни потерпевших и выплаты за нанесение вреда здоровью потерпевших, напротив, выросли (на 79,6 и 46,9% соответственно). В структуре выплат по ОСАГО на них пришлось по 2,3% (+0,9 и 0,6 п.п. соответственно)

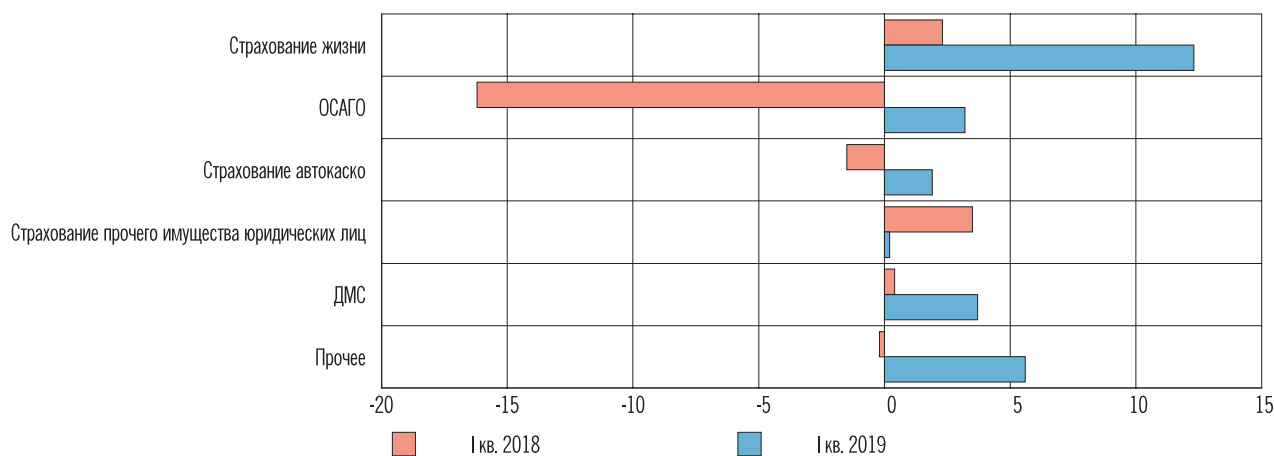
Средняя выплата по обязательному автострахованию за год незначительно снизилась – до 60,0 тыс. руб. (-1,1 тыс. руб.). При этом количество выплат выросло на 1,7%, количество урегулированных страховых случаев увеличилось на 13,3%, а количество заявленных – на 22,6%.

В I квартале 2019 г. объем выплат по страхованию автокаско составил 21,4 млрд руб. (+11,2% за год). Годом ранее выплаты сократились на 8,7%. Смене динамики в том числе способствовал наблюдавшийся рост этого сегмента в II–IV кварталах 2018 года. Количество страховых выплат выросло менее значительно – на 0,6% за год. Средняя выплата по страхованию автокаско за год увеличилась на 8,9 тыс. руб., достигнув 106,8 тыс. руб. за I квартал 2019 года. Увеличение средней выплаты и слабый прирост числа выплат в том числе могут быть связаны с ростом популярности франшиз и программ мини-каско, в которые в первую очередь включены катастрофические риски – угон и ущерб. В результате клиенты все чаще обращаются в страховую компанию за крупной выплатой, оплачивая незначительные убытки самостоятельно.

Прирост страховых выплат по страхованию жизни за I квартал 2019 г. составил 165,6%, объем выплат достиг 19,7 млрд рублей. Столь быстрый рост связан с резким увеличением страховых выплат по ИСЖ – на 221,7%, до 13,4 млрд руб., что обусловлено окончанием срока действия заключенных ранее договоров на 3–5 лет (с 2015 г. произошел заметный рост интереса клиентов к этому виду страхования). Страховые выплаты по страхованию жизни заем-

ВКЛАД ОСНОВНЫХ СЕГМЕНТОВ
В ДИНАМИКУ ВЫПЛАТ (%)

Рис. 11



Источник: Банк России.

щика составляют 1,8 млрд рублей. За год они увеличились на 44,5%, что связано в том числе с ускорением роста премий в этом сегменте. Средняя страховая выплата по страхованию жизни с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика достигла 462,1 тыс. руб. за I квартал 2019 г., увеличившись за год на 101,3 тыс. рублей. Средняя страховая выплата по страхованию жизни заемщика выросла на 3,9 тыс. руб., до 124,7 тыс. рублей.

Выплаты по договорам ДМС за I квартал 2019 г. составили 27,6 млрд руб., что на 17,5% выше, чем в прошлом году. При этом средняя выплата сократилась более чем в два раза и составила 3,2 тыс. рублей. Количество выплат увеличилось на 161,4%. Такая динамика объясняется распространением программ с ограниченным набором рисков, программ диспансеризации и проверки (чек-ап) здоровья, которые не предполагают регулярных посещений клиентами врачей в течение года, а также с развитием телемедицины. Объем выплат по страхованию от несчастных случаев и болезней увеличился на 14,3% и достиг 4,0 млрд рублей. При этом средняя выплата увеличилась до 43,9 тыс. руб. (+12,1 тыс. руб.).

7. ПРИБЫЛЬ И РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ РОССИЙСКИХ СТРАХОВЩИКОВ ВЫРОСЛИ

- Прибыль страховщиков увеличилась на 13,5% и достигла 60,0 млрд рублей¹. Рост прибыли вызван увеличением доходов страховщиков от инвестиционной деятельности, а также снижением убыточности и расходов.
- Коэффициенты убыточности и расходов находились на низком уровне и составили 48,6 и 36,5%, соответственно. Комбинированный коэффициент убыточности был значительно ниже 100%-ного уровня, что свидетельствует об эффективности страховой деятельности российских страховщиков.
- Рентабельность капитала страховых организаций за год увеличилась на 6,0 п.п. и достигла 31,4%.

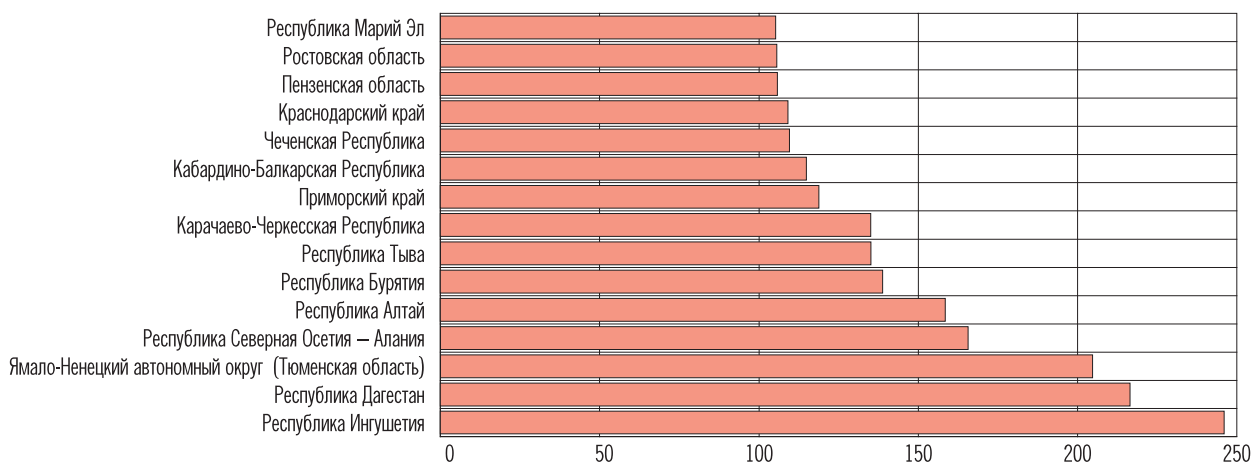
Ускорение выплат² на фоне стагнации взносов привело к росту коэффициента выплат в целом по страховому рынку за год на 0,4 п.п., до 37,3%. Коэффициенты убыточности и расходов по-прежнему снижались. Коэффициент убыточности опустился до 48,6% (-2,2 п.п. за год), коэффициент расходов сократился до 36,5% (-1,3 п.п. за год). В результате комбинированный коэффициент убыточности снизился на 3,5 п.п. и составил 85,1%.

Стабильной убыточности в целом по рынку способствует нормализация ситуации в сегментах ОСАГО и автокаско. По итогам I квартала 2019 г. комбинированный коэффициент убыточности по ОСАГО находится на приемлемом уровне – 90,2%. Коэффициенты убыточности и расходов по ОСАГО составили 67,2 и 23,0% соответственно. Комбинированный коэффициент убыточности по страхованию средств наземного транспорта находился на невысоком уровне и составил 75,6%. Коэффициент убыточности был равен 45,7%, а коэффициент расходов – 29,9%.

Однако в отдельных регионах ситуация в ОСАГО остается напряженной. Первые три места по коэффициентам выплат по ОСАГО занимают Республика Ингушетия (246,0% по итогам I квартала 2019 г.), Республика Дагестан (216,5%) и Ямало-Ненецкий автономный округ (204,7%). Во всех 15 регионах – лидерах по коэффициенту выплат по ОСАГО значение показателя превышает 100%.

ТОП-15 РЕГИОНОВ ПО КОЭФФИЦИЕНТУ ВЫПЛАТ ПО ОСАГО (I КВАРТАЛ 2019 Г., %)

Рис. 12



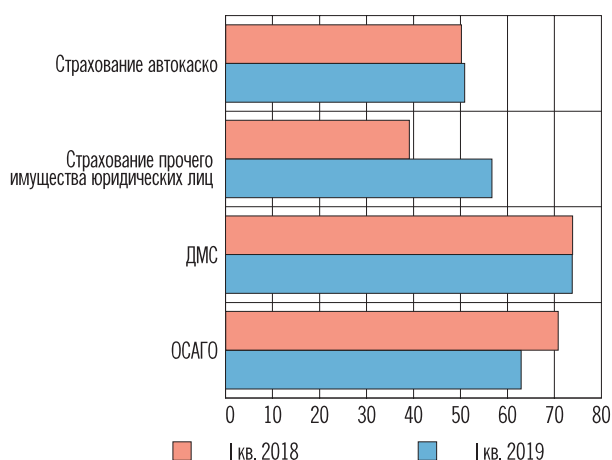
Источник: Банк России.

¹ Указана прибыль до налогообложения.

² Коэффициенты выплат и убыточности рассчитаны по методу скользящих значений.

ДИНАМИКА СКОЛЬЗЯЩЕГО КОЭФФИЦИЕНТА
ВЫПЛАТ ОТДЕЛЬНЫХ СЕКТОРОВ (%)

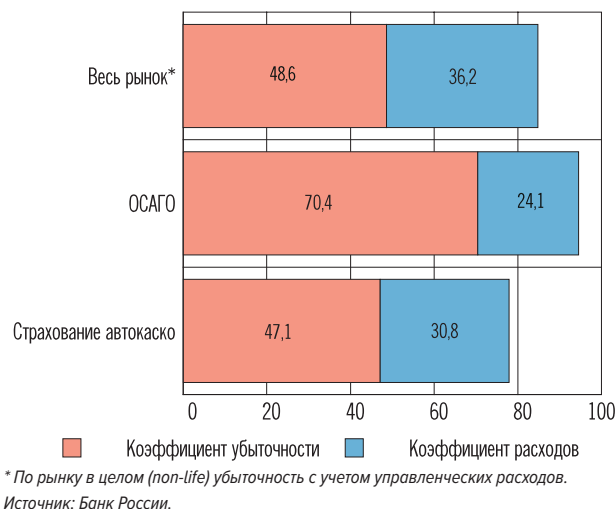
Рис. 13



Источник: Банк России.

СКОЛЬЗЯЩИЕ КОЭФФИЦИЕНТЫ УБЫТОЧНОСТИ
И РАСХОДОВ ЗА I КВАРТАЛ 2019 Г. (%)

Рис. 14



Источник: Банк России.

Утверждение новой редакции Единой методики определения размера расходов на восстановительный ремонт поврежденного транспортного средства по договору ОСАГО, подготовленной Банком России³, будет способствовать дальнейшей стабилизации ситуации в сегменте обязательного автострахования. Предполагается ввести новый порядок формирования и утверждения справочников. В частности, в проекте прописано отдельное формирование справочников по каждому субъекту Российской Федерации. Кроме того, конкретизированы источники информации о стоимости запасных частей, скорректирован и более четко прописан порядок определения финальной цены, которая должна попасть в справочник. Другое важное нововведение – установление порядка определения размера утраты товарной стоимости транспортного средства в результате повреждения и последующего ремонта.

Прибыль страховщиков в I квартале 2019 г. увеличилась на 13,5% и достигла 60,0 млрд рублей⁴. Рост показателя объясняется увеличением доходов страховщиков от инвестиционной деятельности, а также ростом результата по страхованию иному, чем страхование жизни, вследствие невысокой убыточности.

Вслед за ростом прибыли увеличилась рентабельность капитала страховщиков, которая достигла 31,4% (+6,0 п.п. за год). Капитал страховых организаций на конец марта 2019 г. составил 718,3 млрд руб., что на 11,7% выше значения на аналогичную дату предыдущего года. При этом уставный капитал страховых организаций за тот же период сократился на 0,7%, что связано с уходом компаний с рынка.

Фактический размер маржи платежеспособности вырос на 7,7% за год. При этом нормативный размер маржи увеличился на 14,6%. В результате отклонение фактического размера маржи платежеспособности от нормативного несколько сократилось, но по-прежнему остается на высоком уровне – 1,64 на конец I квартала 2019 г. (1,76 – на конец I квартала 2018 г.). Долговая нагрузка страховщиков за год выросла и составила 4,4% на конец марта 2019 г. (+2,4 п.п. за год).

Совокупные активы страховщиков на конец I квартала 2019 г. составили 3035,1 млрд руб., увеличившись на 18,0% по сравнению со значением годом ранее. Отношение активов к ВВП увеличилось на 0,13 п.п. за год и составило 2,87%. Рентабельность активов страховщиков достигла 7,5% (+1,1 п.п.).

³ http://www.cbr.ru/StaticHtml/File/41186/190605-53_1.pdf

⁴ Указана прибыль до налогообложения.

8. ВЛОЖЕНИЯ В ОБЛИГАЦИИ ПРЕВЫСИЛИ ОБЪЕМ ДЕПОЗИТОВ

- Основной объем вложений страховых компаний приходится на облигации. По итогам января-марта 2019 г. доля этого типа активов превысила долю депозитов.
- В I квартале 2019 г. страховщики продолжили наращивать долю государственных ценных бумаг в активах. При замедлении рынка ИСЖ увеличение вложений в ОФЗ может приостановиться.

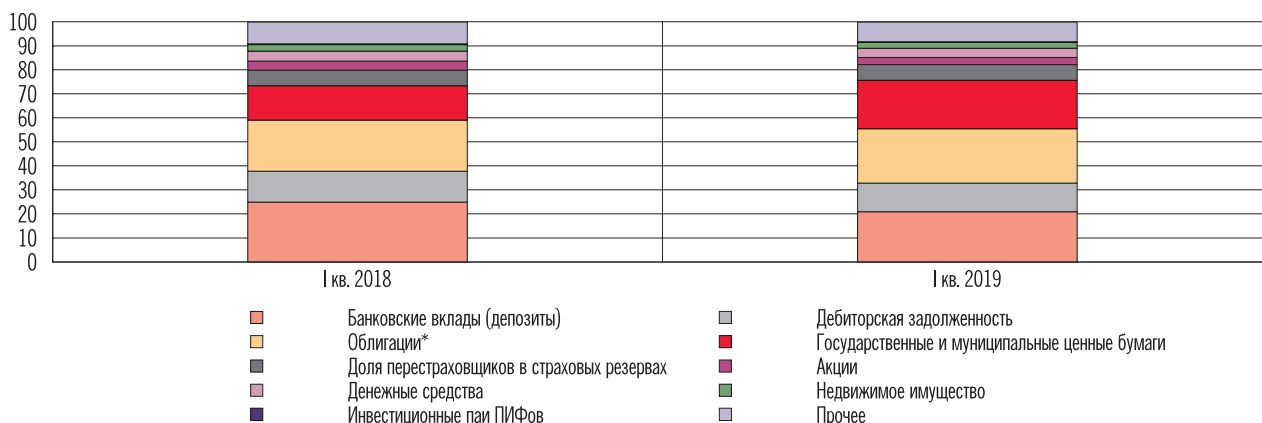
На первое место по доле активов страховщиков на конец I квартала 2019 г. вышли корпоративные облигации – 22,0% (за 12 месяцев их доля выросла на 0,7 п.п.). На второе место по величине инвестиций опустились депозиты (-4,7 п.п. за год, до 20,2% от активов страховщиков). Максимальное увеличение инвестиций произошло в сегменте государственных и муниципальных ценных бумаг, доля которых на конец марта 2019 г. достигла 19,6% (+5,3 п.п. за год). Объем вложений в такие активы составил 594,6 млрд руб., из них 561,4 млрд руб. составили инвестиции страховщиков в ОФЗ (+217,2 млрд руб. за год). Увеличение взносов по инвестиционному страхованию жизни подстегивает рост доли государственных ценных бумаг, так как такие вложения являются ключевыми для этого сегмента. В условиях замедления роста сегмента ИСЖ темп наращивания страховщиками вложений в этот вид активов может снизиться.

По итогам января-марта 2019 г. наблюдалось сокращение доли дебиторской задолженности (-1,4 п.п.), долей вложений в денежные средства (-0,5 п.п.), акции (-0,8 п.п.) и в недвижимое имущество (-0,4 п.п.), в результате чего они составили 11,4; 3,7; 2,9 и 2,3% соответственно. Доля перестраховщиков в страховых резервах сократилась до 6,4% (-0,1 п.п.), доля отложенных аквизиционных расходов продемонстрировала рост (+1,6 п.п.), достигнув 6,2%.

Влияние на состав и структуру активов страховщиков в сторону повышения их надежности может оказать внедрение новой концепции оценки финансовой устойчивости страховых компаний, разработанной Банком России¹. Концепция предполагает расчет собственных средств страховщиков как разницы «хороших» активов и всех обязательств. К «плохим» активам предложено относить акции, не допущенные к организованным торгам, доли в ООО, об-

СТРУКТУРА АКТИВОВ СТРАХОВЩИКОВ (%)

Рис. 15



* Облигации, за исключением государственных и муниципальных ценных бумаг, облигаций с ипотечным покрытием, облигаций ипотечных агентств и жилищных сертификатов. Источник: Банк России.

¹ http://www.cbr.ru/Content/Document/File/65_362/press_04_062_019.pdf.

лигации, займы и средства на счетах в кредитных организациях без рейтинга, векселя, ипотечные сертификаты участия и прочее. Расчет достаточности капитала будет производиться на ежемесячной основе. Активы будут учитываться по рыночной стоимости с учетом оценки влияния различных сценариев (отдельно изменение процентных ставок, значений индекса, курса валют, изменение спреда) на их величину. Также предполагаются изменения в расчетах страховых резервов. В частности, замена стабилизационного резерва (за исключением ряда случаев) по иным видам страхования, чем страхование жизни, формированием надбавки, отражающей «справедливую» стоимость обязательств в случае передачи портфеля. В страховании жизни предложено ограничить ставку дисконтирования по обязательствам не 5%, а текущей доходностью государственных облигаций. Концепция была доработана с учетом мнения страхового сообщества. На основе концепции будут разработаны поправки в нормативные акты. Ожидается, что такие поправки вступят в силу к середине 2021 года. Внедрение нового подхода будет способствовать дальнейшему повышению финансовой устойчивости страхового рынка. Указанные нововведения приблизят регулирование российского страхового рынка к европейским стандартам.

ВРЕЗКА. АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПО ГРУППАМ СТРАХОВЩИКОВ¹

Финансовые показатели страховщиков во многом зависят от профиля их деятельности. При этом меняющаяся экономическая ситуация, а также конъюнктура отдельных сегментов страхового рынка оказывают различное влияние на результаты деятельности различных групп страховщиков. В рамках исследования страховые компании были отнесены к нескольким группам на основании четырех параметров: объем взносов, доля взносов, полученных от физических лиц, доля прямых продаж, специализация. В рамках первых трех параметров все страховые компании были отнесены к одной или другой группе. По четвертому параметру к различным группам были отнесены только страховщики, удовлетворяющие критериям специализации. Критерии отнесения к различным группам описаны ниже.

В рамках исследования рассмотрены три группы показателей (концентрация активов и капитала, рентабельность активов, капитала и инвестиций, а также коэффициенты убыточности) применительно к различным группам страховщиков по итогам 2017–2018 годов.

Анализ, проведенный на основании данных по группам страховщиков, позволил выявить следующие различия в финансовых показателях их деятельности:

- лидеры по показателям рентабельности активов и собственных средств – группа топ-20 страховщиков по взносам, группа розничных компаний, группа компаний с преобладанием прямых продаж, группы специализированных страховщиков имущества, специализированных страховщиков личных видов страхования и страховщиков жизни;
- наибольшую убыточность продемонстрировали страховщики из группы, которые не входят в топ-20 по взносам, группа автостраховщиков и группа компаний с преобладанием продаж через посредников.

Рентабельность топ-20 компаний значительно выше, чем у прочих страховщиков

- Топ-20 лидеров рынка по взносам в 2018 г. удалось увеличить отрыв от остальных участников рынка по показателям рентабельности активов и собственных средств.
- Этому способствовало улучшение показателей у компаний, специализирующихся на иных видах страхования, чем страхование жизни. Рентабельность большинства страховщиков жизни за год снизилась.
- Комбинированный коэффициент убыточности топ-20 страховщиков остается ниже, чем у прочих компаний, благодаря более низкому коэффициенту расходов, что связано с реализацией эффекта масштаба.

По итогам 2018 г. показатели рентабельности активов и собственных средств² топ-20 лидеров рынка по взносам (8,5 и 36,3% соответственно) значительно превзошли показатели прочих страховщиков (5,4 и 22,8% соответственно). Отрыв топ-20 страховых компаний по этим показателям от остальных участников рынка за год увеличился.

Достижение высоких значений рентабельности активов и собственных средств топ-20 страховщиков объясняется хорошими результатами деятельности крупнейших страховщиков, специализирующихся на страховании ином, чем страхование жизни, основная часть которых за год улучшила показатели рентабельности. Это во многом связано со стабилизацией ситуации в сегменте ОСАГО. Рентабельность большинства страховщиков жизни (восемь компаний входили в топ-20 в 2018 г.), наоборот, за год снизилась.

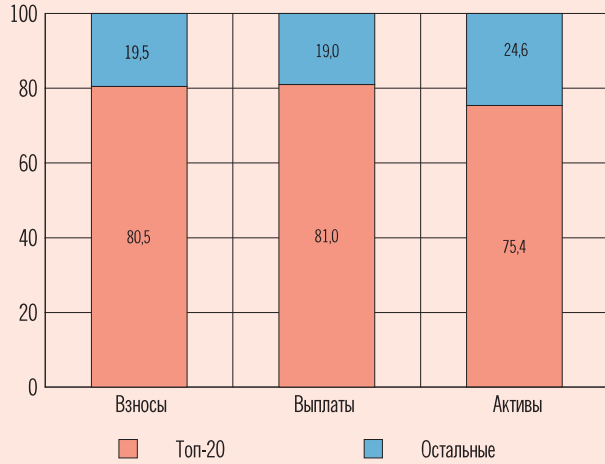
Однако инвестиционная деятельность страховщиков, не вошедших в топ-20 в 2018 г., как и годом ранее, оказалась более прибыльной: рентабельность инвестиций этой группы компаний составила 1,5%, в то время как показатель ROI топ-20 равен 0,5%. В 2017 г. у топ-20 лидеров рынка рентабельность инвестиций была на уровне 0%, а у прочих страховщиков достигла 1,0%.

Комбинированный коэффициент убыточности топ-20 страховщиков (88,4% по итогам 2018 г. и 93,6% – годом ранее) сохраняется на более низком уровне, чем у остальных страховых организа-

¹ Показатели по группам компаний рассчитаны по данным отчетности на 19.04.2019.

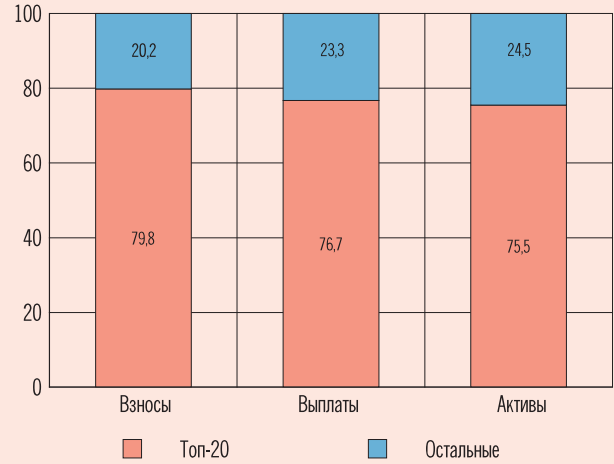
² Значения рентабельности активов, рентабельности собственных средств, рентабельности инвестиций, а также коэффициентов убыточности и расходов на ведение дела рассчитаны за скользящий год.

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ВЗНОСОВ, ВЫПЛАТ И АКТИВОВ МЕЖДУ ТОП-20 СТРАХОВЩИКАМИ И ОСТАЛЬНЫМИ, 2018 Г. (%)



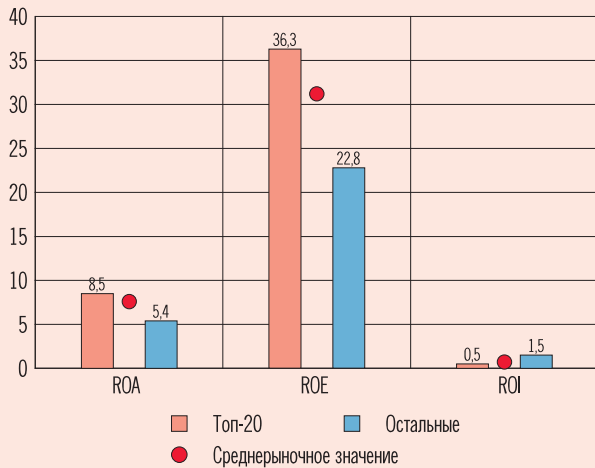
Источник: Банк России.

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ВЗНОСОВ, ВЫПЛАТ И АКТИВОВ МЕЖДУ ТОП-20 СТРАХОВЩИКАМИ И ОСТАЛЬНЫМИ, 2017 Г. (%)



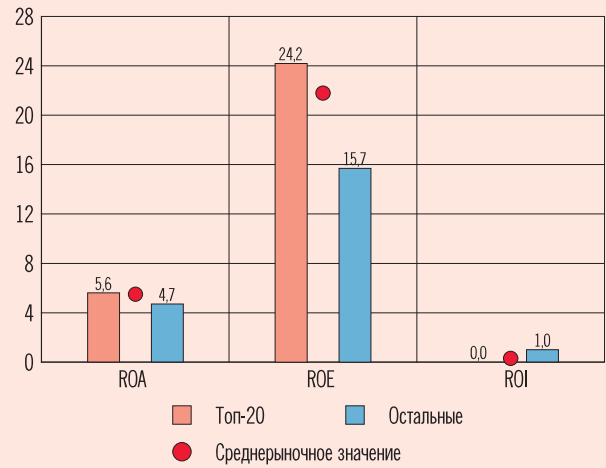
Источник: Банк России.

ПОКАЗАТЕЛИ ROA, ROE, ROI ЗА 2018 Г. (%)



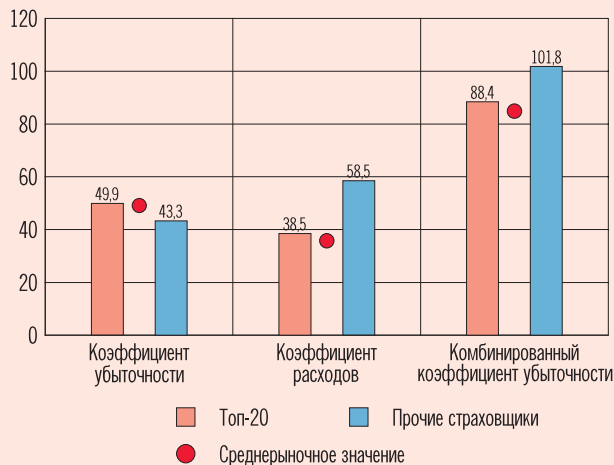
Источник: Банк России.

ПОКАЗАТЕЛИ ROA, ROE, ROI ЗА 2017 Г. (%)



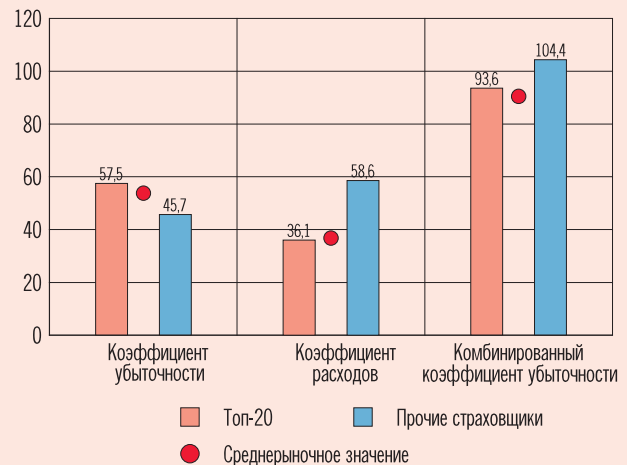
Источник: Банк России.

КОЭФФИЦИЕНТЫ УБЫТОЧНОСТИ, 2018 Г. (%)



Источник: Банк России.

КОЭФФИЦИЕНТЫ УБЫТОЧНОСТИ, 2017 Г. (%)



Источник: Банк России.

ций (101,8 и 104,4% соответственно), что в том числе связано с более низким коэффициентом расходов (38,5% за 2018 г. и 36,1% за 2017 г. у компаний из топ-20; 58,5 и 58,6% у прочих компаний соответственно).

Более низкие коэффициенты расходов у крупных компаний связаны с эффектом масштаба – чем больше клиентская база, тем меньше расходы на обслуживание одного договора. В то же время коэффициент убыточности у крупнейших страховщиков превышает значения показателя у остальных страховых организаций (49,9 и 43,3% за 2018 г. соответственно). Однако за год показатель существенно снизился. Это связано со стабилизацией убыточности по обязательному автострахованию, высокие значения которой оказывали сильное давление на финансовый результат крупных страховщиков.

Показатели розничных страховщиков значительно улучшились за 2018 год

- В 2018 г. рентабельность активов и собственных средств розничных страховщиков выросла, страховая деятельность розничных компаний стала прибыльной (комбинированный коэффициент убыточности опустился ниже 100%, до 91,6%).
- Такие изменения связаны с улучшением показателей крупных страховщиков, специализирующихся на автостраховании, а также переориентацией крупной компании с нерозничного сегмента на розничный.

К розничным компаниям были отнесены страховщики, получившие более 50% взносов от физических лиц, к нерозничным – с преобладанием премий, привлеченных от юридических лиц³.

За 2018 г. финансовое положение розничных компаний стало заметно лучше. Одновременно показатели страховщиков с преобладанием в портфеле взносов от юридических лиц незначительно ухудшились.

В 2018 г. заметно выросли взносы, приходящиеся на розничные компании, – на 8,5 п.п., до 77,6%. Это связано с отнесением крупной компании, которая ранее входила в группу нерозничных страховщиков, в группу розничных компаний в связи с увеличением у нее доли взносов, полученных от физических лиц. Повлияло также увеличение долей крупных страховщиков, которые в большинстве своем являются розничными компаниями (16 из топ-20 компаний по взносам – розничные компании).

Рентабельность собственных средств розничных страховых организаций за год увеличилась на 24,9 п.п. (до 38,1%), рентабельность активов выросла на 4,9 п.п. (до 7,7%). В то же время аналогичные показатели у нерозничных страховщиков снизились на 5,1 и 1,2 п.п., опустившись до 25,0 и 8,1% соответственно.

Рентабельность инвестиций у розничных страховщиков также выросла за год (с 0 до 0,8%), обогнав по этому показателю нерозничные компании, которые, наоборот, потеряли 0,1 п.п. (0,6%).

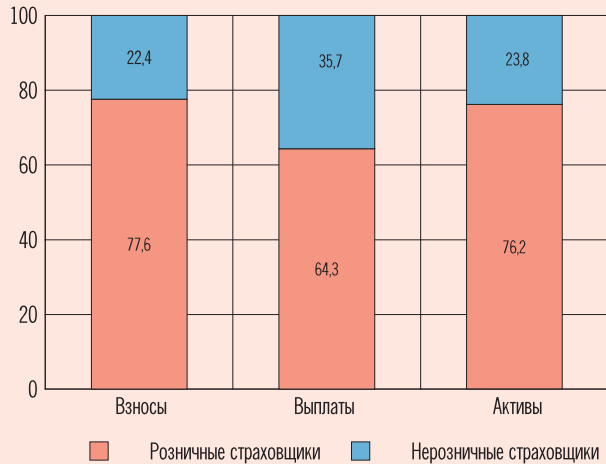
По итогам 2018 г. коэффициент расходов розничных страховщиков превысил аналогичный показатель нерозничных компаний на 13,3 процентного пункта. Коэффициент убыточности розничных компаний, наоборот, оказался ниже на 12,2 процентного пункта. В результате комбинированный коэффициент убыточности розничных страховщиков (91,6%) несущественно превзошел аналогичный показатель у нерозничных компаний (90,5%).

Годом ранее все анализируемые показатели убыточности розничных страховщиков были выше аналогичных показателей компаний с преобладанием юридических лиц в портфеле: на 10 п.п. – коэффициент расходов, на 2,8 п.п. – коэффициент убыточности; комбинированные коэффициенты убыточности составляли 100,6 и 87,7% соответственно.

Все указанные изменения связаны с улучшением финансовых показателей крупных страховщиков, специализирующихся на моторных видах страхования, вслед за стабилизацией ситуации в этих сегментах, а также изменением статуса крупной компании, которая продемонстрировала хорошие финансовые показатели.

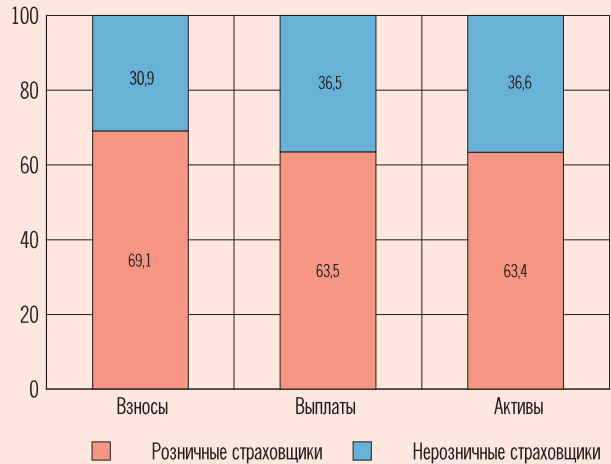
³ В сумме количество розничных и нерозничных компаний составляет 100% российских страховщиков.

**РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ВЗНОСОВ, ВЫПЛАТ И АКТИВОВ
МЕЖДУ РОЗНИЧНЫМИ И НЕРОЗНИЧНЫМИ
СТРАХОВЩИКАМИ, 2018 Г. (%)** Рис. 7



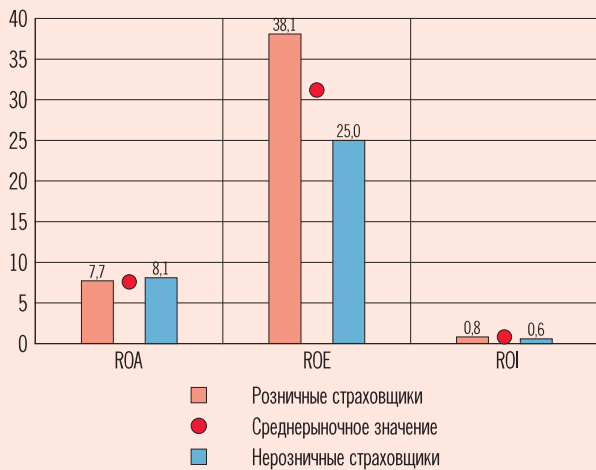
Источник: Банк России.

**РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ВЗНОСОВ, ВЫПЛАТ И АКТИВОВ
МЕЖДУ РОЗНИЧНЫМИ И НЕРОЗНИЧНЫМИ
СТРАХОВЩИКАМИ, 2017 Г. (%)** Рис. 8



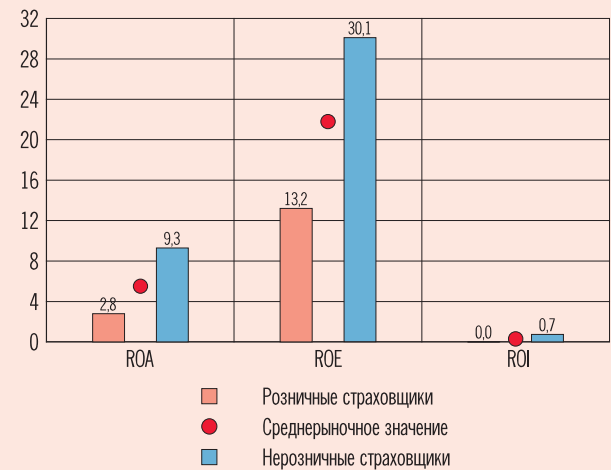
Источник: Банк России.

**ПОКАЗАТЕЛИ ROA, ROE, ROI
ЗА 2018 Г. (%)** Рис. 9



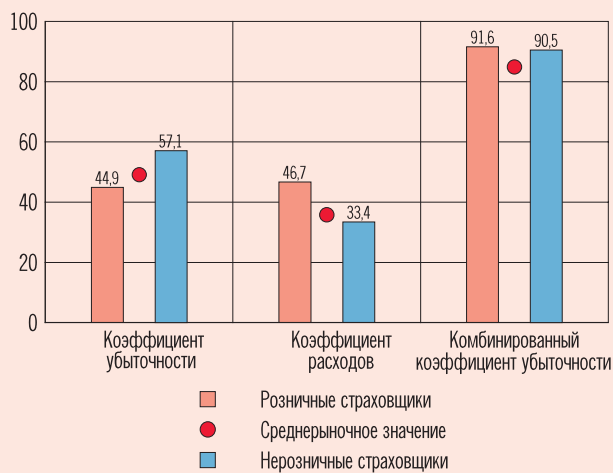
Источник: Банк России.

**ПОКАЗАТЕЛИ ROA, ROE, ROI
ЗА 2017 Г. (%)** Рис. 10



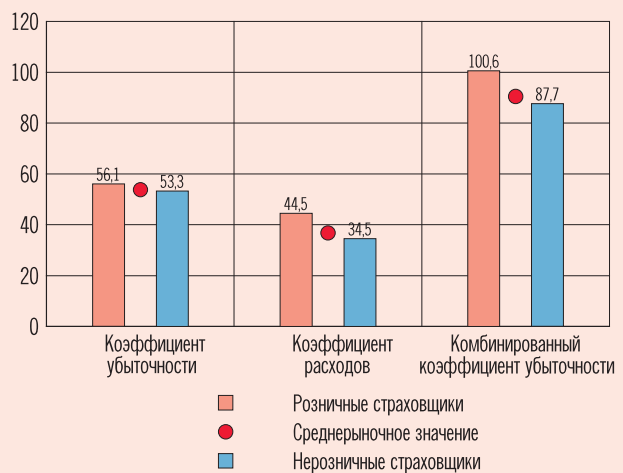
Источник: Банк России.

**КОЭФФИЦИЕНТЫ УБЫТОЧНОСТИ,
2018 Г. (%)** Рис. 11



Источник: Банк России.

**КОЭФФИЦИЕНТЫ УБЫТОЧНОСТИ,
2017 Г. (%)** Рис. 12



Источник: Банк России.

Рентабельность страховщиков с преобладанием продаж через посредников стремительно растет, но убыточность по-прежнему выше, чем у прямых страховщиков

- Рентабельность активов и собственных средств страховщиков с преобладанием продаж через посредников значительно выросла за 2018 г., сравнявшись с показателями прямых страховщиков.
- Такая динамика объясняется стабилизацией на рынке автострахования, а также благоприятной конъюнктурой сегментов кредитного страхования, основной объем которых реализуется при участии посредников.
- При этом комбинированный коэффициент убыточности страховщиков, ориентированных на продажи посредством посредников, остается выше, чем у второй группы страховщиков, что обусловлено значительными расходами на вознаграждения посредникам.

К компаниям с преобладанием прямых продаж были отнесены страховщики, которые по итогам 2017 и 2018 гг. более 50% взносов получили без участия посредников и через сеть Интернет, к прочим компаниям – компании, привлекшие основную часть взносов (более 50%) через посредников⁴.

Доля взносов, полученных компаниями, осуществляющими продажи в основном через посредников, заметно выросла в 2018 г. – почти на 10 п.п., до 86,9%. При этом возросла зависимость страховщиков от банков, посредством которых реализуется основной объем продаж продуктов, показавших увеличение в 2018 г., – сегментов кредитного страхования и страхования жизни с участием страхователей в инвестиционном доходе страховщиков. В 2018 г. на банки пришлось более половины взносов, полученных страховщиками при участии посредников (+9,3 п.п. за год). Более 98% взносов по страхованию жизни было получено при участии посредников, 75% – по страхованию от несчастных случаев и болезней, 87,3% – по страхованию средств наземного транспорта, 55% – ОСАГО.

Показатели рентабельности компаний с преобладанием продаж посредством посредников существенно выросли за 2018 г., обогнав страховщиков с преимущественно прямыми продажами по значениям показателей ROE и ROI. Это связано со стабилизацией ситуации в автостраховании, а также благоприятной конъюнктурой (в том числе быстрый рост взносов) сегментов с максимальными продажами через посредников – сегментов страхования заемщиков и ИСЖ.

Однако рентабельность активов страховщиков, осуществляющих большую часть продаж без посредников, осталась выше, чем у страховых организаций с преобладанием взносов, полученных посредством посредников. Так, у первой группы компаний показатель ROA составил 11,0% в 2018 г. у второй группы компаний – 7,1%.

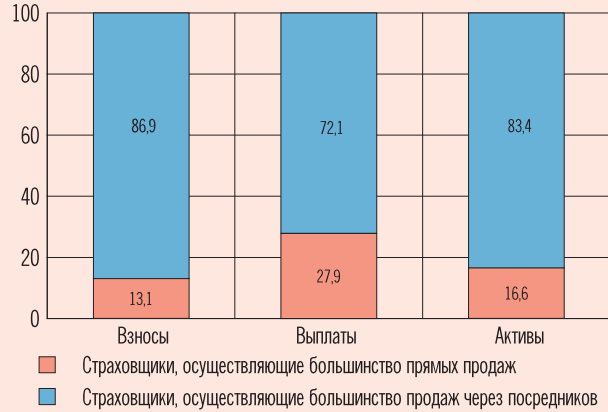
По итогам 2018 г. значения коэффициента убыточности у страховщиков с доминированием прямых продаж (61,3%) значительно превзошел уровень коэффициента убыточности у страховщиков с преобладанием продаж через посредников (45,2%). Годом ранее коэффициент убыточности у двух групп страховщиков находился примерно на одном уровне (55%). Сокращение убыточности страховщиков с преобладанием продаж через посредников объясняется стабилизацией убыточности в автостраховании и ростом видов страхования с низкой убыточностью. По итогам 2018 г. коэффициент убыточности по страхованию средств наземного транспорта составил 44,2%, по ОСАГО – 66,7%, по страхованию от несчастных случаев и болезней – 25,0%.

Однако комбинированный коэффициент убыточности у страховых организаций, получающих основную часть взносов через посредников, остался выше на 7,0 п.п. (92,7%), чем у прочих компаний. Эта тенденция связана с усилением разрыва коэффициентов расходов: у прямых страховщиков он составил 24,4% по итогам 2018 г. (-2,7 п.п. за год), у компаний с преобладанием продаж через посредников – 47,5% (+2,7 п.п. за год), что объясняется ростом комиссии посредникам (с 21,5% в 2017 г. до 25,6% в 2018 г.).

⁴ В сумме количество компаний с преобладанием прямых продаж и прочих компаний составляет 100% российских страховщиков.

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ВЗНОСОВ, ВЫПЛАТ И АКТИВОВ МЕЖДУ СТРАХОВЩИКАМИ, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩИМИ ПРЕИМУЩЕСТВЕННО ПРЯМЫЕ ПРОДАЖИ, И СТРАХОВЩИКАМИ, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩИМИ ПРЕИМУЩЕСТВЕННО ПРОДАЖИ ЧЕРЕЗ ПОСРЕДНИКОВ, 2018 Г. (%)

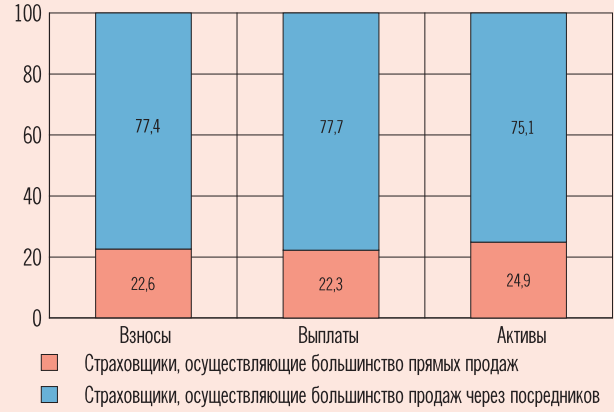
Рис. 13



Источник: Банк России.

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ВЗНОСОВ, ВЫПЛАТ И АКТИВОВ МЕЖДУ СТРАХОВЩИКАМИ, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩИМИ ПРЕИМУЩЕСТВЕННО ПРЯМЫЕ ПРОДАЖИ, И СТРАХОВЩИКАМИ, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩИМИ ПРЕИМУЩЕСТВЕННО ПРОДАЖИ ЧЕРЕЗ ПОСРЕДНИКОВ, 2017 Г. (%)

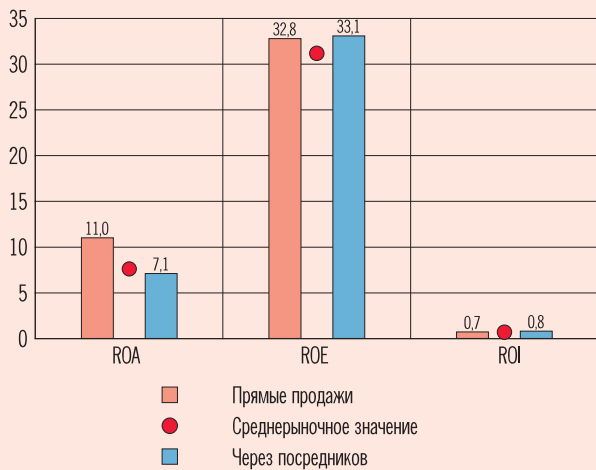
Рис. 14



Источник: Банк России.

ПОКАЗАТЕЛИ ROA, ROE, ROI ЗА 2018 Г. (%)

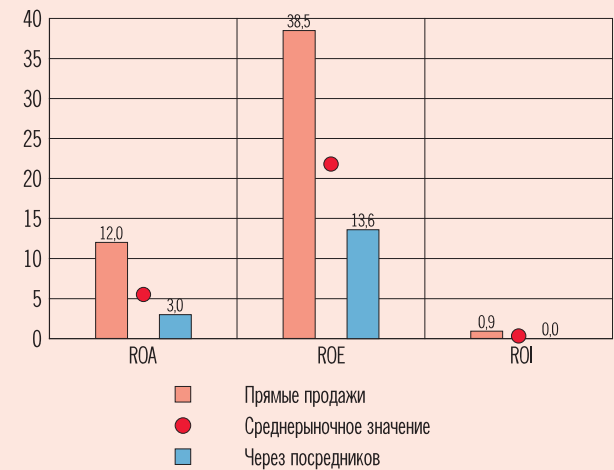
Рис. 15



Источник: Банк России.

ПОКАЗАТЕЛИ ROA, ROE, ROI ЗА 2017 Г. (%)

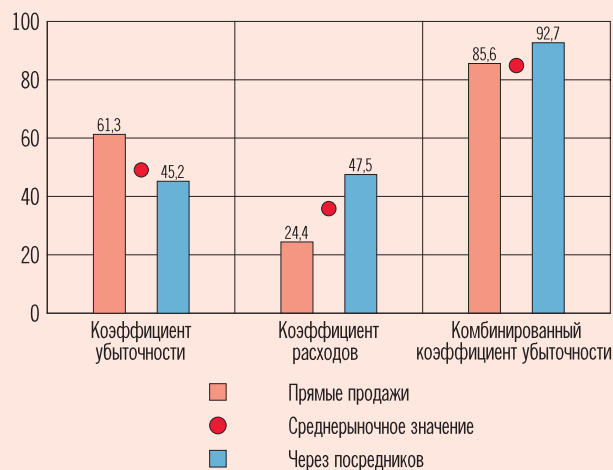
Рис. 16



Источник: Банк России.

КОЭФФИЦИЕНТЫ УБЫТОЧНОСТИ, 2018 Г. (%)

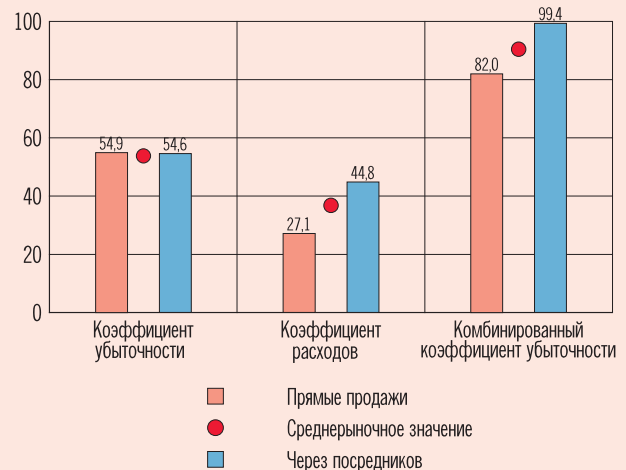
Рис. 17



Источник: Банк России.

КОЭФФИЦИЕНТЫ УБЫТОЧНОСТИ, 2017 Г. (%)

Рис. 18



Источник: Банк России.

Рентабельность автостраховщиков растет, страховщиков жизни – падает

- По итогам 2018 г. наиболее значимым изменением рентабельности среди групп специализированных страховщиков стал рост показателей у автостраховщиков, которые годом ранее демонстрировали убытки.
- В 2018 г. произошло снижение рентабельности активов и собственных средств у страховщиков жизни. Снижение рынка страхования жизни, наблюдавшееся в I квартале 2019 г., может оказать негативное давление на рентабельность этой группы страховщиков.
- Максимальная рентабельность собственных средств наблюдалась у групп страховщиков, специализирующихся на ДМС и страховании от несчастных случаев и болезней (55,7%). Это связано с благоприятной ситуацией на рынке кредитного страхования.
- В 2018 г., как и годом ранее, автостраховщики демонстрировали наибольшую убыточность среди выделенных групп специализированных страховщиков. Однако заметно значительное снижение всех анализируемых показателей убыточности.
- У других групп страховщиков коэффициенты убыточности в 2018 г. были ниже среднерыночных значений.

К специализированным компаниям⁵ были отнесены страховщики, у которых доля одного сегмента страхования в структуре страхового портфеля по итогам 2017 и 2018 гг. превышает 50% общего объема страховых премий (страховщики жизни, страховщики ДМС и от несчастных случаев и болезней, страховщики финансовых и предпринимательских рисков, страховщики имущества, за исключением страхования автокаско, автостраховщики⁶); дополнительно были рассчитаны показатели для компаний с долей ОСАГО более 30%⁷.

По итогам 2018 г. все группы анализируемых специализированных страховщиков, кроме страховщиков жизни (за счет быстрого увеличения активов в связи с ростом взносов), продемонстрировали значения рентабельности активов, превышающие среднерыночные. Наиболее значимым изменением за год стал рост ROA автостраховщиков, которые годом ранее демонстрировали убытки. Это связано с качественными изменениями, произошедшими на рынках ОСАГО и страхования автокаско за последний год, – стабилизацией убыточности, пресечением недобросовестной практики отдельных участников рынка, распространением франшиз и так далее.

Однако рентабельность собственных средств по итогам 2018 г. у автостраховщиков была незначительно ниже, чем в среднем по рынку (24,4% – у автостраховщиков в целом, 29,5% – у страховщиков ОСАГО, среднее значение – 31,2%). При этом у страховщиков с долей ОСАГО более 30% показатели за 2018 г. значительно улучшились. Рентабельность активов поднялась с -1,7% до 9,4%, рентабельность собственных средств с -5,8% до 29,5%.

В 2018 г. снижение рентабельности активов и собственных средств произошло только у страховщиков жизни (-1,5 и -1,9 п.п. за год) и страховщиков, специализирующихся на страховании финансовых и предпринимательских рисков (-1,8 и -0,1 п.п. за год). В результате у страховщиков жизни показатели составили 4,3 и 50,9%, а у страховщиков финансовых и предпринимательских рисков – 10,5 и 37,2% соответственно.

Прибыль страховщиков жизни в 2018 г. увеличилась на 18,8%, а средние активы за год выросли на 60,4%, что связано с продолжающимся ростом ИСЖ и сопутствующим увеличением инвестиционных доходов, а также с ускорением страхования жизни заемщиков вслед за ростом спроса на кредитование со стороны физических лиц.

⁵ В сумме количество специализированных компаний не составляет 100% российских страховщиков. При этом компании, которые входят в подгруппу ОСАГО, также могут присутствовать в группе автостраховщиков.

⁶ Страхование автоскаско, ОСАГО и ДСАГО.

⁷ В 2017 г. к страховщикам ОСАГО была отнесена также одна крупная страховая организация, взносы которой составили менее 30%, что обусловлено тем, что она оказывает значительное влияние на групповые показатели и в 2016 г. была включена в эту группу.

Максимальная рентабельность собственных средств⁸ наблюдалась у групп страховщиков, специализирующихся на ДМС и страховании от несчастных случаев и болезней (55,7%), и страховщиков жизни (50,9%). Рост рентабельности первой группы связан с благоприятной ситуацией на рынке кредитного страхования. Этот фактор вместе с продолжавшимся в 2018 г. ростом ИСЖ также поддерживал на высоком уровне рентабельность собственных средств страховщиков жизни. Снижение рынка страхования жизни, наблюдавшееся в I квартале 2019 г., может оказать негативное давление на рентабельность этой группы страховщиков.

Рентабельность инвестиций изменилась разнонаправленно: у автостраховщиков значения поднялись с отрицательных до высоких положительных (1,1% у компаний, специализирующихся на всех моторных видах страхования; 1,5% – у компаний с преобладанием ОСАГО). У страховщиков жизни показатель ROI, наоборот, сократился за год с 1,3 до 0,6%. Такая динамика объясняется ухудшением динамики государственных облигаций, вызванным в основном внешними факторами, при высокой доле вложений страховщиков жизни в этот тип активов. Так, индекс полной доходности⁹ государственных ценных бумаг RGBITR¹⁰ вырос на 2,1% в 2018 г. после 12,8% в 2017 году. Индекс полной доходности корпоративных облигаций RUCBITR¹¹ за 2018 г. вырос на 4,4% после 12,3% в предыдущем году. Кроме того, достаточная высокая доля вложений страховщиков жизни приходится на средства, размещенные в банках-партнерах, что на фоне снижения ставок по вкладам в 2018 г. также могло оказать давление на показатели рентабельности этой группы компаний.

В 2018 г., как и годом ранее, автостраховщики демонстрировали наибольшую убыточность среди выделенных групп специализированных страховщиков. Однако заметно значительное снижение всех анализируемых показателей убыточности. Так, коэффициент убыточности у страховщиков ОСАГО составил 55,3% (51,9% – у страховщиков моторных видов страхования), сократившись за год на 8,4 п.п. (9,6 п.п.). В результате комбинированный коэффициент убыточности у страховщиков ОСАГО сократился до 94,6% в 2018 г. с 101,4% годом ранее (у автостраховщиков – снижение до 94,3 с 101%).

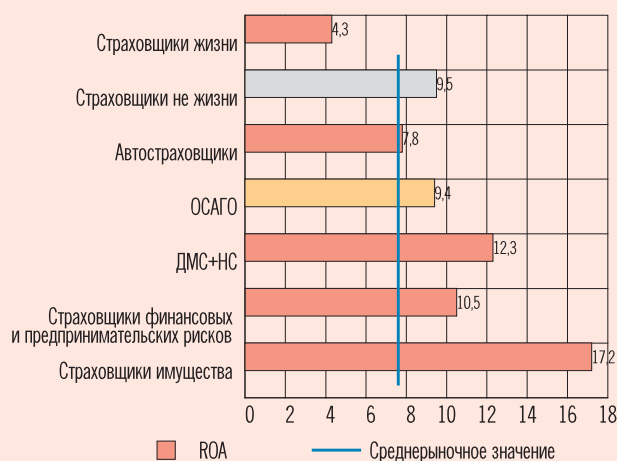
У других групп страховщиков коэффициенты убыточности в 2018 г. были ниже среднерыночных значений. Таким образом, все рассматриваемые группы специализированных компаний оказались способны генерировать дополнительную прибыль от страховой деятельности, в том числе за счет качественной экспертизы рисков в том сегменте, где они работают.

ROA СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫХ СТРАХОВЩИКОВ,
2018 Г. (%)

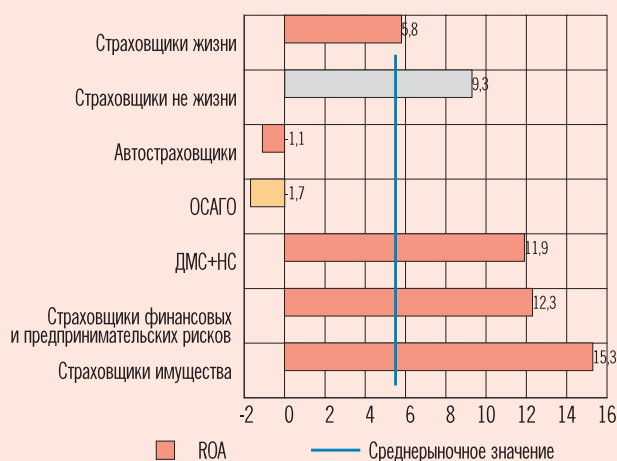
Рис. 19

ROA СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫХ СТРАХОВЩИКОВ,
2017 Г. (%)

Рис. 20



Источник: Банк России.



Источник: Банк России.

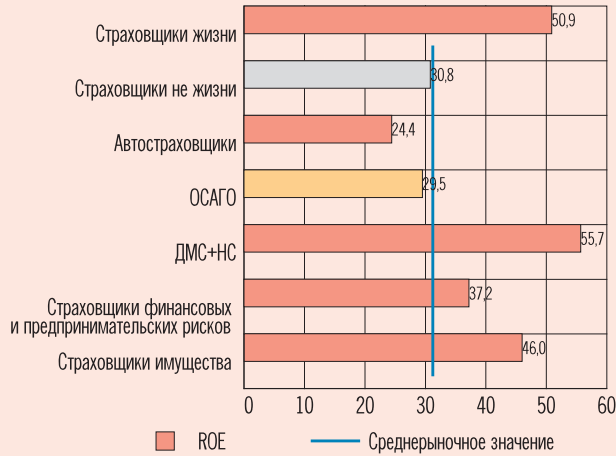
⁸ Рентабельность собственных средств показывает эффективность использования капитала компании и не отражает доходность по страховым продуктам (в том числе по договорам страхования жизни с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика).

⁹ Отражает изменение стоимости облигаций и накопленного купонного дохода при условии реинвестирования купонных выплат.

¹⁰ <http://www.moex.com/ru/index/RGBITR/archive>.

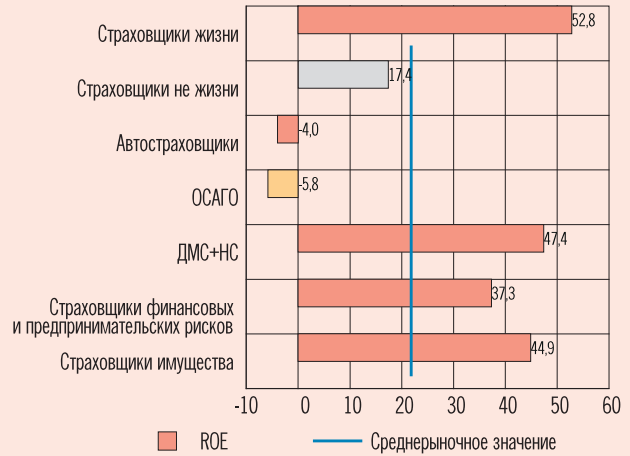
¹¹ <https://www.moex.com/ru/index/RUCBITR/archive>.

ROE СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫХ СТРАХОВЩИКОВ, 2018 Г. (%) *Рис. 21*



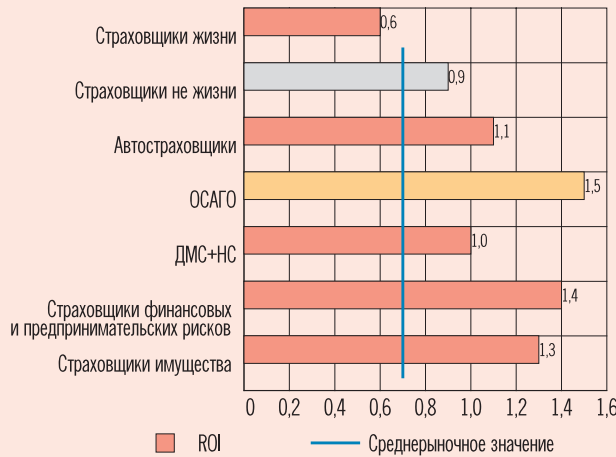
Источник: Банк России.

ROE СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫХ СТРАХОВЩИКОВ, 2017 Г. (%) *Рис. 22*



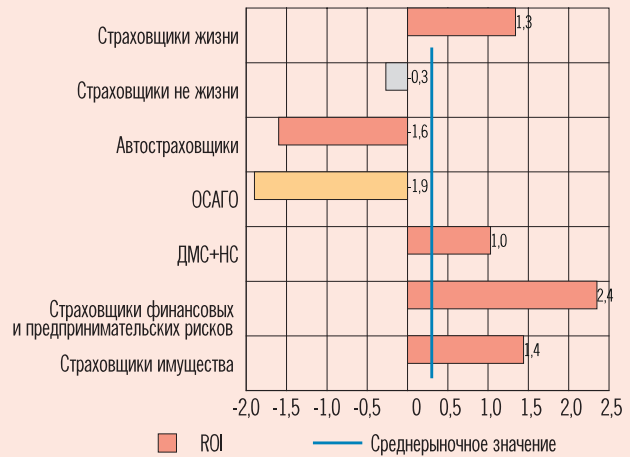
Источник: Банк России.

ROI СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫХ СТРАХОВЩИКОВ, 2018 Г. (%) *Рис. 23*



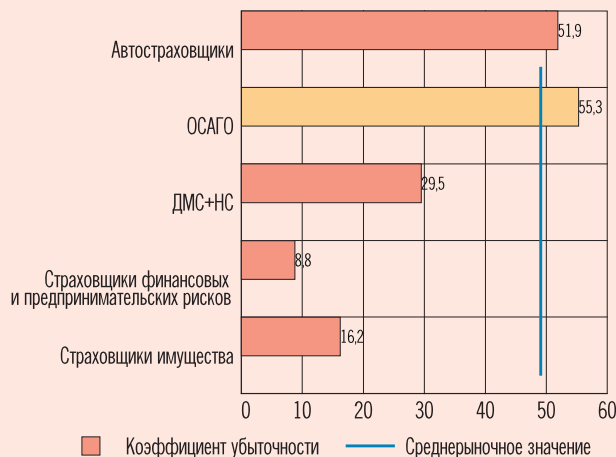
Источник: Банк России.

ROI СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫХ СТРАХОВЩИКОВ, 2017 Г. (%) *Рис. 24*



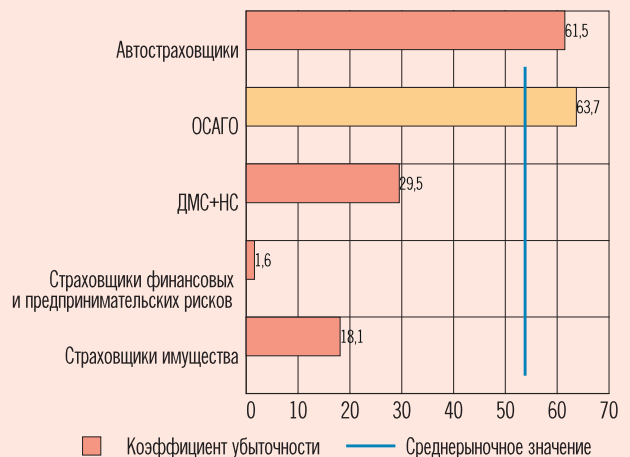
Источник: Банк России.

КОЭФФИЦИЕНТ УБЫТОЧНОСТИ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫХ СТРАХОВЩИКОВ, 2018 Г. (%) *Рис. 25*



Источник: Банк России.

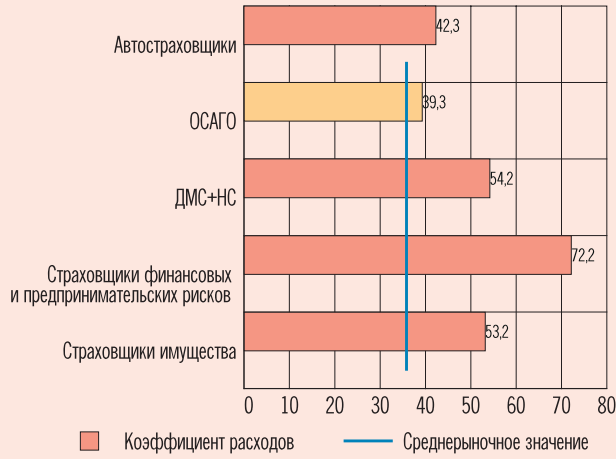
КОЭФФИЦИЕНТ УБЫТОЧНОСТИ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫХ СТРАХОВЩИКОВ, 2017 Г. (%) *Рис. 26*



Источник: Банк России.

**КОЭФФИЦИЕНТ РАСХОДОВ
СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫХ СТРАХОВЩИКОВ,
2018 Г. (%)**

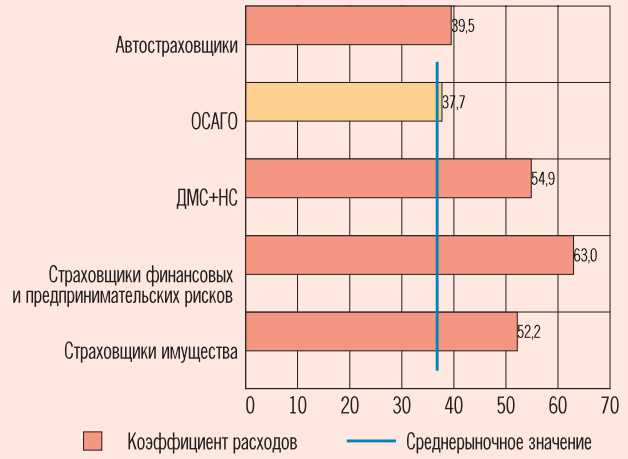
Рис. 27



Источник: Банк России.

**КОЭФФИЦИЕНТ РАСХОДОВ
СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫХ СТРАХОВЩИКОВ,
2017 Г. (%)**

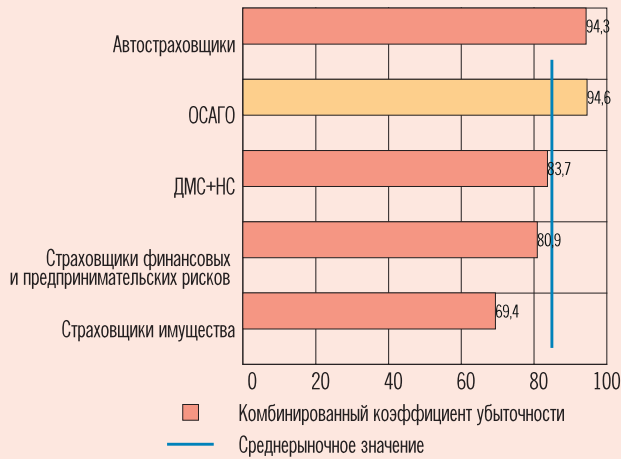
Рис. 28



Источник: Банк России.

**КОМБИНИРОВАННЫЙ КОЭФФИЦИЕНТ
УБЫТОЧНОСТИ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫХ
СТРАХОВЩИКОВ, 2018 Г. (%)**

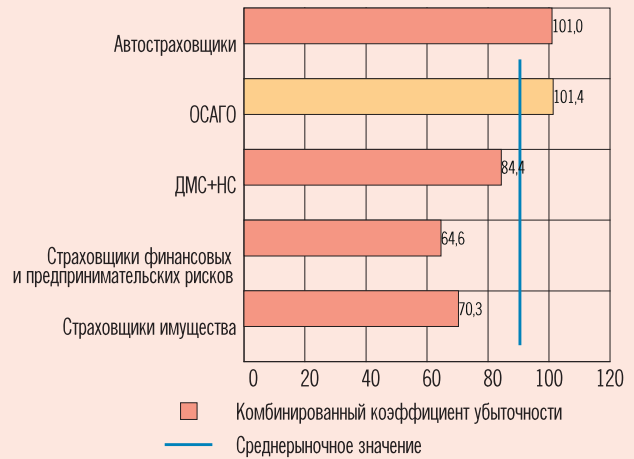
Рис. 29



Источник: Банк России.

**КОМБИНИРОВАННЫЙ КОЭФФИЦИЕНТ
УБЫТОЧНОСТИ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫХ
СТРАХОВЩИКОВ, 2017 Г. (%)**

Рис. 30



Источник: Банк России.

КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАХОВЩИКОВ

Наименование ключевых показателей деятельности страховщиков*	Единицы измерения	31.03.2018	30.06.2018	30.09.2018	31.12.2018	31.03.2019	Изменение за год
Количество субъектов страхового дела (деятельность которых подлежит лицензированию)	ед.	304	293	285	275	271	-10,9%
Количество страховых организаций	ед.	223	214	208	199	193	-13,5%
Количество страховых брокеров	ед.	69	67	64	64	66	-4,3%
Количество обществ взаимного страхования	ед.	12	12	13	12	12	0,0%
Количество заключенных договоров страхования (здесь и далее – показатели страховщиков), в том числе:	ед.	40 722 085	94 456 832	150 577 443	202 556 322	43 507 166	6,8%
по страхованию жизни, из него:	ед.	884 299	2 619 310	4 427 162	6 003 845	1 136 304	28,5%
по страхованию жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события без условия осуществления периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика, а также по страхованию жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события с условием осуществления периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика	ед.	128 838	300 425	450 369	634 335	150 853	17,1%
по страхованию жизни заемщика	ед.	390 183	1 048 105	1 817 242	2 607 499	854 189	118,9%
по пенсионному страхованию	ед.	709	3 204	4 165	6 951	814	14,8%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	ед.	11 479 391	25 788 842	43 151 617	57 633 509	11 642 737	1,4%
по ДМС	ед.	2 333 279	7 125 341	9 942 280	12 317 853	3 202 107	37,2%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта)	ед.	926 844	2 175 289	3 427 706	4 731 289	951 686	2,7%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	ед.	98 425	226 950	355 832	729 707	110 306	12,1%
по ОСАГО	ед.	7 928 744	18 988 504	29 077 231	39 704 379	8 091 138	2,0%
Количество заключенных договоров страхования с физическими лицами, в том числе:	ед.	35 847 669	84 814 372	135 287 066	181 375 050	38 863 595	8,4%
по страхованию жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события без условия осуществления периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика, а также по страхованию жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события с условием осуществления периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика	ед.	128 774	300 297	450 198	634 078	150 741	17,1%
по пенсионному страхованию	ед.	707	3 198	4 159	6 926	814	15,1%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	ед.	10 207 122	23 493 969	39 541 604	52 901 142	10 619 744	4,0%
по ДМС	ед.	2 074 272	6 260 086	8 500 715	10 373 366	2 652 652	27,9%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта)	ед.	775 252	1 799 555	2 800 075	3 873 438	809 509	4,4%
по ОСАГО	ед.	7 095 489	17 112 522	26 230 164	35 681 928	7 247 513	2,1%
Количество заключенных договоров страхования с индивидуальными предпринимателями и юридическими лицами, в том числе:	ед.	4 874 416	9 642 460	15 290 377	21 181 272	4 643 571	-4,7%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	ед.	1 272 269	2 294 873	3 610 013	4 732 367	1 022 993	-19,6%
по ДМС	ед.	259 007	865 255	1 441 565	1 944 487	549 455	112,1%

Наименование ключевых показателей деятельности страховщиков*	Единицы измерения	31.03.2018	30.06.2018	30.09.2018	31.12.2018	31.03.2019	Изменение за год
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта)	ед.	151 592	375 734	627 631	857 851	142 177	-6,2%
по ОСАГО	ед.	833 255	1 875 982	2 847 067	4 022 451	843 625	1,2%
Количество заключенных договоров страхования (за квартал), в том числе:	ед.	40 722 085	53 734 747	56 120 611	51 978 879	43 507 166	6,8%
по страхованию жизни, в том числе:	ед.	884 299	1 735 011	1 807 852	1 576 683	1 136 304	28,5%
по страхованию жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события без условия осуществления периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика, а также по страхованию жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события с условием осуществления периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика	ед.	128 838	171 587	149 901	183 880	150 853	17,1%
по страхованию жизни заемщика	ед.	390 183	657 922	769 137	790 257	854 189	118,9%
по пенсионному страхованию	ед.	709	2 495	961	2 786	814	14,8%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	ед.	11 479 391	14 309 451	17 362 775	14 481 892	11 642 737	1,4%
по ДМС	ед.	2 333 279	4 792 062	2 816 939	2 375 573	3 202 107	37,2%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта)	ед.	926 844	1 248 445	1 252 417	1 303 583	951 686	2,7%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	ед.	98 425	128 525	128 882	373 875	110 306	12,1%
по ОСАГО	ед.	7 928 744	11 059 760	10 088 727	10 627 148	8 091 138	2,0%
Количество заключенных договоров страхования с физическими лицами (за квартал), в том числе:	ед.	35 847 669	48 966 703	50 472 694	46 087 984	38 863 595	8,4%
по страхованию жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события без условия осуществления периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика, а также по страхованию жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события с условием осуществления периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика	ед.	128 774	171 523	149 901	183 880	150 741	17,1%
по пенсионному страхованию	ед.	707	2 491	961	2 767	814	15,1%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	ед.	10 207 122	13 286 847	16 047 635	13 359 538	10 619 744	4,0%
по ДМС	ед.	2 074 272	4 185 814	2 240 629	1 872 651	2 652 652	27,9%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта)	ед.	775 252	1 024 303	1 000 520	1 073 363	809 509	4,4%
по ОСАГО	ед.	7 095 489	10 017 033	9 117 642	9 451 764	7 247 513	2,1%
Количество заключенных договоров страхования с индивидуальными предпринимателями и юридическими лицами (за квартал), в том числе:	ед.	4 874 416	4 768 044	5 647 917	5 890 895	4 643 571	-4,7%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	ед.	1 272 269	1 022 604	1 315 140	1 122 354	1 022 993	-19,6%
по ДМС	ед.	259 007	606 248	576 310	502 922	549 455	112,1%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта)	ед.	151 592	224 142	251 897	230 220	142 177	-6,2%
по ОСАГО	ед.	833 255	1 042 727	971 085	1 175 384	843 625	1,2%
Концентрация							
топ-5 по активам	%	41,6	41,7	42,3	42,1	44,5	2,9
топ-10 по активам	%	62,5	62,3	63,0	62,5	64,4	1,9
топ-20 по активам	%	75,3	75,5	76,8	76,7	78,7	3,4
топ-50 по активам	%	89,6	89,9	90,5	90,8	91,4	1,8
топ-100 по активам	%	96,6	96,9	97,0	97,2	97,5	0,9

Наименование ключевых показателей деятельности страховщиков*	Единицы измерения	31.03.2018	30.06.2018	30.09.2018	31.12.2018	31.03.2019	Изменение за год
топ-5 по капиталу	%	48,6	48,8	49,8	51,8	51,6	3,0
топ-10 по капиталу	%	65,5	66,5	67,3	69,7	69,7	4,2
топ-20 по капиталу	%	75,5	75,7	76,6	77,5	77,6	2,1
топ-50 по капиталу	%	86,8	86,8	87,8	88,5	89,0	2,2
топ-100 по капиталу	%	94,8	94,5	95,5	95,9	96,1	1,3
топ-5 по премиям	%	46,4	44,6	44,0	44,6	52,7	6,2
топ-10 по премиям	%	65,7	65,0	64,5	65,4	71,8	6,1
топ-20 по премиям	%	80,7	80,0	79,8	80,6	83,8	3,1
топ-50 по премиям	%	93,5	93,4	93,4	93,7	95,0	1,4
топ-100 по премиям	%	98,8	98,9	98,9	99,0	99,4	0,6
топ-5 по выплатам	%	54,2	52,9	52,4	52,8	44,8	-9,4
топ-10 по выплатам	%	72,2	71,5	69,9	70,0	66,6	-5,6
топ-20 по выплатам	%	84,7	85,0	83,9	84,6	84,6	-0,1
топ-50 по выплатам	%	94,3	94,8	94,7	95,2	96,1	1,8
топ-100 по выплатам	%	99,2	99,3	99,3	99,4	99,5	0,4
Коэффициент Херфендаля – Хиршмана (степень концентрации рынка)		719,1	578,7	548,1	550,6	804,7	85,6
Активы	млн руб.	2 571 984,3	2 711 818,0	2 800 617,5	2 918 871,4	3 035 052,6	18,0%
Темпы прироста активов (изменение к аналогичному отчетному периоду предыдущего года)	%	23,3	22,1	20,2	20,1	18,0	-5,3
Рентабельность активов	%	6,4	6,3	7,1	7,6	7,5	1,1
Отношение активов к ВВП	%	2,74	2,80	2,80	2,81	2,87	0,1
Капитал	млн руб.	642 948,0	657 833,4	677 166,6	677 274,9	718 321,1	11,7%
Темпы прироста капитала (изменение к аналогичному отчетному периоду прошлого года)	%	24,3	17,5	13,1	11,9	11,7	-12,6
Рентабельность капитала	%	25,3	25,1	28,7	31,2	31,4	6,0
Фактический размер маржи платежеспособности	млн руб.	549 779,5	545 366,7	559 612,0	552 386,3	591 853,1	7,7%
Нормативный размер маржи платежеспособности	млн руб.	195 499,3	208 890,6	218 127,2	223 347,8	224 057,7	14,6%
Отклонение фактического размера маржи платежеспособности от нормативного	млн руб.	344 804,0	338 267,0	341 484,8	328 903,9	367 795,4	6,7%
Отклонение фактического размера маржи платежеспособности от нормативного	%	1,76	1,62	1,57	1,47	1,64	-0,1
Уставный капитал страховых организаций	млн руб.	207 075,5	204 389,7	208 080,9	200 058,2	205 589,1	-0,7%
Сумма участия резидентов – юридических лиц, являющихся дочерними обществами по отношению к иностранным инвесторам	млн руб.	x	x	x	11 589,3	x	x
Сумма участия нерезидентов – юридических лиц	млн руб.	x	x	x	25 483,4	x	x
Сумма участия нерезидентов – физических лиц	млн руб.	x	x	x	5,4	x	x
Доля иностранного участия в уставном капитале	%	x	x	x	18,5	x	x
Страховые резервы, в том числе:	млн руб.	1 578 625,4	1 680 142,1	1 742 290,9	1 831 109,0	1 908 550,3	20,9%
резервы по договорам страхования жизни, классифицированным как страховые	млн руб.	647 102,7	735 683,7	806 543,8	884 685,9	927 848,9	43,4%
страховые резервы по страхованию иному, чем страхование жизни, из них:	млн руб.	931 522,7	944 458,3	935 747,1	946 423,1	980 701,5	5,3%
резерв незаработанной премии	млн руб.	599 113,6	608 697,1	610 045,7	621 221,8	675 726,9	12,8%
резерв заявленных, но неурегулированных убытков	млн руб.	224 702,3	227 060,7	277 305,6	267 173,9	254 123,8	13,1%
резерв произошедших, но незаявленных убытков	млн руб.	94 495,9	96 001,1	97 794,3	103 380,6	90 526,8	-4,2%
Темпы прироста страховых резервов (изменение к аналогичному отчетному периоду прошлого года), в том числе:	%	25,7	27,7	27,1	26,4	20,9	-4,8
резервы по договорам страхования жизни, классифицированным как страховые	%	64,8	62,6	56,7	51,5	43,4	-21,5

Наименование ключевых показателей деятельности страховщиков*	Единицы измерения	31.03.2018	30.06.2018	30.09.2018	31.12.2018	31.03.2019	Изменение за год
страховые резервы по страхованию иному, чем страхование жизни	%	7,8	9,5	9,3	9,5	5,3	-2,6
Прочие обязательства	млн руб.	350 410,8	373 842,5	381 160,0	410 487,6	408 181,2	16,5%
займы и прочие привлеченные средства	млн руб.	12 287,8	17 074,8	15 394,5	17 113,1	31 326,8	154,9%
Долговая нагрузка страховщиков (отношение займов и прочих привлеченных средств к капиталу)	%	1,9	2,6	2,3	2,5	4,4	2,4
Запас капитала для выполнения обязательств по основному виду деятельности (страховые резервы)	%	40,7	39,2	38,9	37,0	37,6	-3,1
Отношение капитала к общей сумме пассивов	%	25,0	24,3	24,2	23,2	23,7	-1,3
Прибыль до налогообложения	млн руб.	52 876,3	110 442,6	169 732,9	204 130,6	60 026,6	13,5%
Прибыль после налогообложения	млн руб.	41 367,3	89 041,8	136 544,3	164 916,2	47 501,1	14,8%
Структура активов	млн руб.	2 571 984,3	2 711 818,0	2 800 617,5	2 918 871,4	3 035 052,6	18,0%
Облигации (кроме облигаций с ипотечным покрытием и жилищных сертификатов)	млн руб.	548 316,5	572 327,1	600 759,5	597 117,5	667 310,9	21,7%
Депозиты	млн руб.	640 385,2	596 260,9	586 907,8	626 909,6	611 964,1	-4,4%
Государственные и муниципальные ценные бумаги, в том числе:	млн руб.	367 806,2	433 740,9	514 578,2	580 102,7	594 596,7	61,7%
государственные ценные бумаги РФ	млн руб.	344 185,8	405 510,5	485 506,0	549 318,3	561 411,6	63,1%
государственные ценные бумаги субъектов РФ и муниципальные ценные бумаги	млн руб.	23 620,4	28 230,3	29 072,2	30 784,4	33 185,1	40,5%
Дебиторская задолженность, в том числе:	млн руб.	330 669,9	359 851,6	326 305,6	328 862,0	347 496,1	5,1%
по операциям страхования, сострахования	млн руб.	183 619,5	168 187,6	158 088,0	123 748,6	180 359,6	-1,8%
по операциям в сфере обязательного медицинского страхования	млн руб.	56 551,4	75 910,6	73 933,0	112 010,4	72 901,0	28,9%
по операциям перестрахования	млн руб.	30 106,0	33 019,8	33 276,9	32 304,6	34 076,6	13,2%
по налогам и сборам (включая авансовые платежи и переплату по ним)	млн руб.	7 206,2	9 156,3	8 938,2	13 445,0	10 930,8	51,7%
страховщиков по прямому возмещению убытков	млн руб.	11 150,0	9 911,4	8 857,3	9 407,3	10 501,4	-5,8%
по причитающемуся к получению (начисленному) процентному (купонному, дисконтному и другому) доходу	млн руб.	525,0	490,9	879,0	554,8	571,0	8,8%
по договорам, не содержащим значительного страхового риска	млн руб.	19,8	60,2	62,2	69,5	97,4	390,6%
прочее	млн руб.	41 492,1	63 114,9	42 271,2	37 321,6	38 058,5	-8,3%
Доля перестраховщиков в страховых резервах, в том числе:	млн руб.	167 206,9	174 068,1	208 324,1	194 018,8	193 157,3	15,5%
по страхованию иному, чем страхование жизни, сформированных в соответствии с регуляторными требованиями	млн руб.	166 482,4	173 319,7	207 476,3	193 107,9	192 253,8	15,5%
по страхованию жизни, сформированных в соответствии с регуляторными требованиями	млн руб.	724,4	748,4	847,8	910,8	903,5	24,7%
Отложенные аквизиционные расходы	млн руб.	116 562,6	124 999,3	139 563,8	175 020,8	189 161,3	62,3%
Денежные средства, в том числе:	млн руб.	108 305,2	146 770,4	124 314,5	109 762,0	112 445,8	3,8%
в валюте РФ на счетах в кредитных организациях	млн руб.	79 768,8	118 026,2	93 628,3	83 836,2	83 068,6	4,1%
в иностранной валюте на счетах в кредитных организациях	млн руб.	27 763,6	27 970,2	29 457,2	25 271,8	28 640,6	3,2%
денежная наличность в кассе	млн руб.	528,0	505,6	514,1	491,2	561,7	6,4%
прочие денежные средства	млн руб.	244,8	268,4	714,8	162,8	174,9	-28,5%
Акции	млн руб.	95 834,9	99 567,0	159 047,8	88 427,5	88 465,9	-7,7%
Недвижимое имущество	млн руб.	70 110,6	73 251,3	72 702,5	70 839,4	70 815,8	1,0%
Инвестиционные паи ПИФов, в том числе:	млн руб.	8 439,5	8 226,8	7 790,1	7 711,9	7 344,6	-13,0%
закрытых	млн руб.	5 022,8	5 085,3	4 775,1	4 720,7	4 329,6	-13,8%
Векселя	млн руб.	851,7	847,6	751,1	1 039,9	441,9	-48,1%
Прочие активы	млн руб.	117 495,2	121 907,1	59 572,4	139 059,4	151 852,3	29,2%
Доля отложенных аквизиционных расходов в общем объеме активов	%	4,5	4,6	5,0	6,0	6,2	1,7

Наименование ключевых показателей деятельности страховщиков*	Единицы измерения	31.03.2018	30.06.2018	30.09.2018	31.12.2018	31.03.2019	Изменение за год
Доля вложений в банковский сектор (наиболее ликвидные активы банковского сектора)	%	29,1	27,4	25,4	25,2	23,8	-5,2
Страховые премии*, в том числе:	млн руб.	377 414,3	731 781,9	1 093 836,2	1 479 501,1	378 595,4	0,3%
по добровольному страхованию, в том числе:	млн руб.	313 883,3	607 578,4	910 317,9	1 227 472,7	321 967,0	2,6%
по страхованию жизни, из них:	млн руб.	92 220,8	205 718,6	324 903,6	452 399,9	85 238,4	-7,6%
по страхованию жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события без условия осуществления периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика, а также по страхованию жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события с условием осуществления периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика	млн руб.	66 484,8	138 606,7	219 939,7	306 285,5	56 062,8	-15,7%
по страхованию жизни заемщика	млн руб.	10 224,1	26 618,2	42 727,8	59 197,1	19 050,9	86,3%
по пенсионному страхованию	млн руб.	345,8	801,8	1 168,2	1 559,8	334,5	-3,3%
по страхованию иному, чем страхование жизни, в том числе:	млн руб.	221 662,5	401 859,8	585 414,3	775 072,9	236 728,6	6,8%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	млн руб.	31 595,5	70 084,0	114 229,9	169 520,9	42 376,9	34,1%
по ДМС	млн руб.	72 521,3	104 079,5	129 844,7	151 842,8	77 878,2	7,4%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта), в том числе:	млн руб.	36 708,4	80 141,8	121 448,1	168 691,8	35 961,2	-2,0%
по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	млн руб.	22 566,2	50 730,0	77 195,8	106 058,5	21 595,1	-4,3%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	млн руб.	34 277,5	53 473,5	76 832,0	88 523,7	33 527,9	-2,2%
по обязательному страхованию, в том числе:	млн руб.	62 914,1	123 325,7	182 099,0	250 932,8	56 154,0	-10,7%
по ОСАГО, в том числе:	млн руб.	46 019,6	107 302,3	165 077,8	225 965,1	45 118,4	-2,0%
по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	млн руб.	39 546,8	93 506,5	143 351,0	194 759,5	39 052,7	-1,2%
Темпы прироста страховых премий (изменение к аналогичному отчетному периоду прошлого года), в том числе:	%	19,3	13,3	13,7	15,7	0,3	-19,0
по добровольному страхованию, в том числе:	%	22,2	18,1	17,7	19,0	2,6	-19,6
по страхованию жизни	%	54,1	45,7	40,7	36,5	-7,6	-61,7
по страхованию от несчастных случаев и болезней	%	28,8	27,3	30,3	39,8	34,1	5,3
по ДМС	%	5,8	6,1	7,4	8,5	7,4	1,6
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта)	%	-0,1	3,1	2,9	3,8	-2,0	-1,9
по страхованию прочего имущества юридических лиц	%	33,1	2,1	-3,9	-7,8	-2,2	-35,3
по обязательному страхованию, в том числе:	%	6,1	-6,4	-3,6	1,9	-10,7	-16,8
по ОСАГО	%	-4,6	-1,7	-0,1	1,8	-2,0	2,6
Страховые премии (за квартал), в том числе:	млн руб.	377 414,3	354 367,7	362 054,2	385 665,0	378 595,4	0,3%
по добровольному страхованию (за квартал), в том числе:	млн руб.	313 883,3	293 695,1	302 739,5	317 154,8	321 967,0	2,6%
по страхованию жизни (за квартал), из них:	млн руб.	92 220,8	113 497,8	119 185,1	127 496,2	85 238,4	-7,6%
по страхованию жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события без условия осуществления периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика, а также по страхованию жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события с условием осуществления периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика	млн руб.	66 484,8	72 121,9	81 333,1	86 345,7	56 062,8	-15,7%
по страхованию жизни заемщика	млн руб.	10 224,1	16 394,1	16 109,7	16 469,2	19 050,9	86,3%

Наименование ключевых показателей деятельности страховщиков*	Единицы измерения	31.03.2018	30.06.2018	30.09.2018	31.12.2018	31.03.2019	Изменение за год
по пенсионному страхованию	млн руб.	345,8	456,0	366,4	391,6	334,5	-3,3%
по страхованию иному, чем страхование жизни (за квартал), в том числе:	млн руб.	221 662,5	180 197,3	183 554,5	189 658,5	236 728,6	6,8%
по страхованию от несчастных случаев и болезней (за квартал)	млн руб.	31 595,5	38 488,5	44 145,9	55 291,0	42 376,9	34,1%
по ДМС (за квартал)	млн руб.	72 521,3	31 558,3	25 765,2	21 998,1	77 878,2	7,4%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта) (за квартал), в том числе:	млн руб.	36 708,4	43 433,4	41 306,3	47 243,6	35 961,2	-2,0%
по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	млн руб.	22 566,2	28 163,8	26 465,9	28 862,7	21 595,1	-4,3%
по страхованию прочего имущества юридических лиц (за квартал)	млн руб.	34 277,5	19 195,9	23 358,5	11 691,6	33 527,9	-2,2%
по обязательному страхованию (за квартал), в том числе:	млн руб.	62 914,1	60 411,6	58 773,3	68 833,8	56 154,0	-10,7%
по ОСАГО (за квартал), в том числе:	млн руб.	46 019,6	61 282,7	57 775,5	60 887,3	45 118,4	-2,0%
по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	млн руб.	39 546,8	53 959,8	49 844,5	51 408,5	39 052,7	-1,2%
Средняя страховая премия	тыс. руб.	9,3	7,7	7,3	7,3	8,7	-6,1%
по страхованию жизни, в том числе:	тыс. руб.	104,3	78,5	73,4	75,4	75,0	-28,1%
по страхованию жизни на случай смерти, достижения до определенного возраста или срока либо наступления иного события без условия осуществления периодических страховых выплат (ренды, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика, а также по страхованию жизни на случай смерти, достижения до определенного возраста или срока либо наступления иного события с условием осуществления периодических страховых выплат (ренды, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика	тыс. руб.	516,0	461,4	488,4	482,8	371,6	-28,0%
по страхованию жизни заемщика	тыс. руб.	26,2	25,4	23,5	22,7	22,3	-14,9%
по пенсионному страхованию	тыс. руб.	487,7	250,2	280,5	224,4	411,0	-15,7%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	тыс. руб.	2,8	2,7	2,6	2,9	3,6	32,2%
по ДМС	тыс. руб.	31,1	14,6	13,1	12,3	24,3	-21,8%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта), в том числе:	тыс. руб.	39,6	36,8	35,4	35,7	37,8	-4,6%
по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	тыс. руб.	29,1	28,2	27,6	27,4	26,7	-8,4%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	тыс. руб.	348,3	235,6	215,9	121,3	304,0	-12,7%
по ОСАГО, в том числе:	тыс. руб.	5,8	5,7	5,7	5,7	5,6	-3,9%
по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	тыс. руб.	5,6	5,5	5,5	5,5	5,4	-3,3%
Средняя страховая премия (за квартал)	тыс. руб.	9,3	6,6	6,5	7,4	8,7	-6,1%
по страхованию жизни (за квартал), в том числе:	тыс. руб.	104,3	65,4	65,9	80,9	75,0	-28,1%
по страхованию жизни на случай смерти, достижения до определенного возраста или срока либо наступления иного события без условия осуществления периодических страховых выплат (ренды, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика, а также по страхованию жизни на случай смерти, достижения до определенного возраста или срока либо наступления иного события с условием осуществления периодических страховых выплат (ренды, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика	тыс. руб.	516,0	420,3	542,6	469,6	371,6	-28,0%
по страхованию жизни заемщика	тыс. руб.	26,2	24,9	20,9	20,8	22,3	-14,9%
по пенсионному страхованию	тыс. руб.	487,7	182,8	381,3	140,6	411,0	-15,7%
по страхованию от несчастных случаев и болезней (за квартал)	тыс. руб.	2,8	2,7	2,5	3,8	3,6	32,2%

Наименование ключевых показателей деятельности страховщиков*	Единицы измерения	31.03.2018	30.06.2018	30.09.2018	31.12.2018	31.03.2019	Изменение за год
по ДМС (за квартал)	тыс. руб.	31,1	6,6	9,1	9,3	24,3	-21,8%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта) (за квартал), в том числе:	тыс. руб.	39,6	34,8	33,0	36,2	37,8	-4,6%
по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	тыс. руб.	29,1	27,5	26,5	26,9	26,7	-8,4%
по страхованию прочего имущества юридических лиц (за квартал)	тыс. руб.	348,3	149,4	181,2	31,3	304,0	-12,7%
по ОСАГО (за квартал), в том числе:	тыс. руб.	5,8	5,5	5,7	5,7	5,6	-3,9%
по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	тыс. руб.	5,6	5,4	5,5	5,4	5,4	-3,3%
Страховые премии по договорам, переданным в перестрахование, в том числе:	млн руб.	41 909,3	69 269,4	95 292,2	115 492,1	43 559,0	3,9%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	млн руб.	21 729,0	31 842,8	37 921,3	44 135,1	23 815,0	9,6%
по страхованию страхованию предпринимательских рисков	млн руб.	3 903,3	5 408,8	6 726,0	8 144,4	4 949,0	26,8%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта)	млн руб.	4 029,1	6 652,8	12 445,9	15 308,1	2 989,9	-25,8%
по ДМС	млн руб.	1 473,7	2 488,1	3 465,9	4 017,8	1 086,2	-26,3%
по страхованию средств воздушного транспорта	млн руб.	1 169,7	2 993,8	5 900,5	6 831,4	726,5	-37,9%
Страховые премии, переданные в перестрахование на территории РФ	млн руб.	8 182,4	16 350,1	21 607,3	27 017,9	9 565,3	16,9%
Страховые премии, переданные в перестрахование за пределы РФ	млн руб.	33 726,9	52 919,4	73 684,9	88 474,1	33 993,7	0,8%
Страховые премии по договорам, переданным в перестрахование (за квартал), в том числе:	млн руб.	41 909,3	27 360,2	26 022,8	20 199,8	43 559,0	3,9%
Страховые премии, переданные в перестрахование на территории РФ	млн руб.	8 182,4	8 167,7	5 257,2	5 410,6	9 565,3	16,9%
Страховые премии, переданные в перестрахование за пределы РФ	млн руб.	33 726,9	19 192,4	20 765,6	14 789,2	33 993,7	0,8%
Степень перестраховочной защиты (доля перестраховщиков в общем объеме страховых премий)	%	11,1	9,5	8,7	7,8	11,5	0,4
Страховые премии по договорам, принятым в перестрахование, в том числе:	млн руб.	12 095,5	24 075,6	33 477,9	43 426,6	14 760,3	22,0%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	млн руб.	7 371,4	13 840,2	17 473,0	21 920,9	8 635,1	17,1%
по страхованию гражданской ответственности перевозчика за причинение вреда жизни, здоровью, имуществу пассажиров	млн руб.	735,8	1 745,0	2 132,1	2 372,0	847,1	15,1%
по страхованию средств воздушного транспорта	млн руб.	565,9	1 502,4	2 139,1	2 809,5	742,1	31,1%
по страхованию владельцев средств воздушного транспорта	млн руб.	222,0	762,5	1 080,1	1 567,0	473,2	113,2%
по страхованию гражданской ответственности владельца опасного объекта за причинение вреда в результате аварии на опасном объекте	млн руб.	277,9	1 679,0	2 145,4	2 552,5	309,5	11,4%
Страховые премии по договорам, принятым в перестрахование на территории РФ	млн руб.	7 660,9	16 128,3	21 012,8	27 238,0	8 940,6	16,7%
Страховые премии по договорам, принятым в перестрахование из-за пределов РФ	млн руб.	4 434,7	7 947,2	12 465,1	16 188,6	5 819,6	31,2%
Страховые премии по договорам, принятым в перестрахование (за квартал), в том числе:	млн руб.	12 095,5	11 980,0	9 402,3	9 948,7	14 760,3	22,0%
Страховые премии по договорам, принятым в перестрахование на территории РФ	млн руб.	7 660,9	8 467,4	4 884,5	6 225,2	8 940,6	16,7%
Страховые премии по договорам, принятым в перестрахование из-за пределов РФ	млн руб.	4 434,7	3 512,6	4 517,8	3 723,6	5 819,6	31,2%
Страховые премии на душу населения, в том числе:	тыс. руб.	x	x	x	10,1	x	x
страховые премии по страхованию жизни на душу населения	тыс. руб.	x	x	x	3,1	x	x
страховые премии по страхованию иному, чем страхование жизни, на душу населения	тыс. руб.	x	x	x	5,3	x	x

Наименование ключевых показателей деятельности страховщиков*	Единицы измерения	31.03.2018	30.06.2018	30.09.2018	31.12.2018	31.03.2019	Изменение за год
Отношение страховых премий к ВВП, в том числе:	%	1,43	1,41	1,41	1,42	1,40	-0,03
по страхованию жизни	%	0,39	0,41	0,43	0,44	0,42	0,03
по страхованию иному, чем страхование жизни (включая обязательное страхование)	%	1,04	1,00	0,98	0,99	0,98	-0,06
Страховые премии по договорам страхования, заключенным без участия посредников (кроме сети Интернет)	млн руб.	125 034,5	195 898,1	267 890,6	317 712,6	120 528,2	-3,6%
Страховые премии по договорам страхования, заключенным без участия посредников (кроме сети Интернет) (за квартал)	млн руб.	125 034,5	70 863,6	71 992,5	49 822,0	120 528,2	-3,6%
Страховые премии по договорам страхования, заключенным посредством сети Интернет, в том числе:	млн руб.	12 812,4	34 064,7	54 764,6	74 651,2	14 787,2	15,4%
страховые премии по договорам ОСАГО, заключенным посредством сети Интернет	млн руб.	11 801,8	31 699,8	50 878,0	69 233,1	13 281,1	12,5%
Доля страховых премий по договорам страхования, заключенным посредством сети Интернет в общем объеме страховых премий	%	3,4	4,7	5,0	5,0	3,9	0,5
Страховые премии по договорам страхования, заключенным посредством сети Интернет (за квартал), в том числе:	млн руб.	12 812,4	21 252,3	20 699,9	19 886,6	14 787,2	15,4%
страховые премии по договорам ОСАГО, заключенным посредством сети Интернет	млн руб.	11 801,8	19 898,0	19 178,3	18 355,0	13 281,1	12,5%
Страховые премии по договорам страхования, заключенным при участии посредников, в том числе:	млн руб.	238 672,9	500 438,8	768 993,3	1 084 908,1	242 704,9	1,7%
заключенным при участии посредников – кредитных организаций	млн руб.	107 101,4	237 513,2	371 235,1	547 737,1	115 772,5	8,1%
заключенным при участии посредников – физических лиц (в том числе индивидуальных предпринимателей)	млн руб.	66 642,7	134 726,5	199 160,2	276 302,5	61 945,5	-7,0%
заключенным при участии посредников – других юридических лиц	млн руб.	18 591,3	40 155,2	63 180,9	76 070,2	21 049,1	13,2%
заключенным при участии посредников – организаций, осуществляющих деятельность по торговле транспортными средствами	млн руб.	12 092,0	29 479,3	45 606,3	61 776,4	13 174,3	9,0%
заключенным при участии посредников – страховых брокеров	млн руб.	10 936,4	21 480,4	32 727,9	44 258,6	10 057,8	-8,0%
Страховые премии по договорам страхования, заключенным при участии посредников (за квартал), в том числе:	млн руб.	238 672,9	261 765,9	268 554,6	315 914,8	242 704,9	1,7%
заключенным при участии посредников – кредитных организаций	млн руб.	107 101,4	130 411,9	133 721,9	176 502,0	115 772,5	8,1%
заключенным при участии посредников – физических лиц (в том числе индивидуальных предпринимателей)	млн руб.	66 642,7	68 083,8	64 433,8	77 142,3	61 945,5	-7,0%
заключенным при участии посредников – других юридических лиц	млн руб.	18 591,3	21 563,9	23 025,8	12 889,3	21 049,1	13,2%
заключенным при участии посредников – организаций, осуществляющих деятельность по торговле транспортными средствами	млн руб.	12 092,0	17 387,4	16 126,9	16 170,1	13 174,3	9,0%
заключенным при участии посредников – страховых брокеров	млн руб.	10 936,4	10 544,0	11 247,6	11 530,7	10 057,8	-8,0%
Вознаграждения посредникам – всего, в том числе:	млн руб.	50 353,9	110 077,7	179 102,7	277 920,5	71 714,2	42,4%
по страхованию жизни, в том числе:	млн руб.	14 006,0	33 107,1	54 921,8	77 210,5	17 066,6	21,9%
по страхованию жизни заемщика	млн руб.	4 264,7	10 331,1	17 751,4	24 920,7	9 918,3	132,6%
по пенсионному страхованию	млн руб.	15,1	29,9	44,8	64,9	18,3	21,3%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	млн руб.	9 958,5	21 808,5	39 145,5	77 495,2	25 307,5	154,1%
по ДМС	млн руб.	2 406,0	5 497,9	7 727,2	10 234,9	3 456,4	43,7%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта), в том числе:	млн руб.	7 370,2	16 030,5	25 896,8	37 015,1	8 291,4	12,5%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	млн руб.	3 069,9	4 857,8	6 645,1	8 445,5	2 440,2	-20,5%
по ОСАГО	млн руб.	2 081,1	4 777,0	7 467,0	10 630,2	2 120,5	1,9%

Наименование ключевых показателей деятельности страховщиков*	Единицы измерения	31.03.2018	30.06.2018	30.09.2018	31.12.2018	31.03.2019	Изменение за год
вознаграждения посредникам – кредитным организациям, в том числе:	млн руб.	23 467,3	53 493,7	84 425,7	150 568,3	45 318,6	93,1%
по страхованию жизни, в том числе:	млн руб.	12 234,2	29 526,8	48 465,0	68 190,4	15 235,1	24,5%
по страхованию жизни заемщика	млн руб.	3 564,3	8 626,7	14 232,0	20 142,8	8 748,8	145,5%
по пенсионному страхованию	млн руб.	0,7	1,7	2,0	2,2	1,7	136,8%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	млн руб.	6 591,5	14 172,2	21 403,1	55 020,4	21 899,4	232,2%
по ДМС	млн руб.	431,2	1 155,5	1 673,2	2 619,8	1 202,6	178,9%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта), в том числе:	млн руб.	360,7	777,8	1 082,9	1 789,3	342,3	-5,1%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	млн руб.	365,9	188,8	268,8	423,5	98,0	-73,2%
по ОСАГО	млн руб.	2,1	5,0	7,8	11,9	2,5	20,4%
вознаграждения посредникам – физическим лицам (в том числе индивидуальных предпринимателей)	млн руб.	13 065,0	27 673,9	41 730,7	58 172,0	11 609,0	-11,1%
вознаграждения посредникам – другим юридическим лицам	млн руб.	5 731,1	12 233,6	25 037,5	28 805,6	5 629,4	-1,8%
вознаграждения посредникам – организациям, осуществляющих деятельность по торговле транспортными средствами	млн руб.	3 089,4	7 138,7	12 115,1	17 361,9	4 060,3	31,4%
по страхованию жизни, в том числе:	млн руб.	252,5	635,5	1 297,7	2 173,9	592,1	134,5%
по страхованию жизни заемщика	млн руб.	251,3	627,3	1 284,5	2 152,2	588,7	134,3%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	млн руб.	540,6	1 304,1	2 073,3	2 888,1	656,1	21,4%
по ДМС	млн руб.	7,3	13,9	22,1	56,1	11,6	58,3%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта), в том числе:	млн руб.	1 492,4	3 507,2	5 955,7	8 618,7	1 857,3	24,5%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	млн руб.	2,8	6,7	8,6	18,3	4,2	53,6%
по ОСАГО	млн руб.	181,2	419,2	639,0	902,0	188,0	3,7%
вознаграждены посредникам – страховым брокерам	млн руб.	1 044,1	2 158,4	4 099,6	5 847,1	1 208,3	15,7%
Вознаграждения посредникам – всего (за квартал), в том числе:	млн руб.	50 353,9	59 723,8	69 025,0	98 817,8	71 714,2	42,4%
по страхованию жизни, в том числе:	млн руб.	14 006,0	19 101,0	21 814,8	22 288,6	17 066,6	21,9%
по страхованию жизни заемщика	млн руб.	4 264,7	6 066,4	7 420,3	7 169,3	9 918,3	132,6%
по пенсионному страхованию	млн руб.	15,1	14,9	14,8	20,1	18,3	21,3%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	млн руб.	9 958,5	11 849,9	17 337,0	38 349,7	25 307,5	154,1%
по ДМС	млн руб.	2 406,0	3 091,9	2 229,3	2 507,7	3 456,4	43,7%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта), в том числе:	млн руб.	7 370,2	8 660,3	9 866,2	11 118,4	8 291,4	12,5%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	млн руб.	3 069,9	1 787,9	1 787,3	1 800,4	2 440,2	-20,5%
по ОСАГО	млн руб.	2 081,1	2 695,9	2 690,0	3 163,2	2 120,5	1,9%
вознаграждения посредникам – кредитным организациям	млн руб.	23 467,3	30 026,4	30 932,0	66 142,6	45 318,6	93,1%
по страхованию жизни, в том числе:	млн руб.	12 234,2	17 292,6	18 938,2	19 725,4	15 235,1	24,5%
по страхованию жизни заемщика	млн руб.	3 564,3	5 062,4	5 605,4	5 910,8	8 748,8	145,5%
по пенсионному страхованию	млн руб.	0,7	1,0	0,3	0,2	1,7	136,8%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	млн руб.	6 591,5	7 580,7	7 231,0	33 617,3	21 899,4	232,2%
по ДМС	млн руб.	431,2	724,4	517,7	946,6	1 202,6	178,9%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта), в том числе:	млн руб.	360,7	417,1	305,2	706,4	342,3	-5,1%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	млн руб.	365,9		80,0	154,7	98,0	-73,2%
по ОСАГО	млн руб.	2,1	2,9	2,9	4,1	2,5	20,4%
вознаграждения посредникам – физическим лицам (в том числе индивидуальных предпринимателей)	млн руб.	13 065,0	14 608,9	14 056,8	16 441,2	11 609,0	-11,1%

Наименование ключевых показателей деятельности страховщиков*	Единицы измерения	31.03.2018	30.06.2018	30.09.2018	31.12.2018	31.03.2019	Изменение за год
вознаграждения посредникам – другим юридическим лицам	млн руб.	5 731,1	6 502,5	12 803,9	3 768,1	5 629,4	-1,8%
вознаграждения посредникам – организациям, осуществляющих деятельность по торговле транспортными средствами	млн руб.	3 089,4	4 049,3	4 976,4	5 246,8	4 060,3	31,4%
по страхованию жизни, в том числе:	млн руб.	252,5	383,0	662,2	876,2	592,1	134,5%
по страхованию жизни заемщика	млн руб.	251,3	376,1	657,1	867,8	588,7	134,3%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	млн руб.	540,6	763,5	769,1	814,9	656,1	21,4%
по ДМС	млн руб.	7,3	6,6	8,2	33,9	11,6	58,3%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта), в том числе:	млн руб.	1 492,4	2 014,8	2 448,6	2 663,0	1 857,3	24,5%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	млн руб.	2,8	4,0	1,9	9,7	4,2	53,6%
по ОСАГО	млн руб.	181,2	238,0	219,8	263,0	188,0	3,7%
вознаграждения посредникам – страховым брокерам	млн руб.	1 044,1	1 114,3	1 941,3	1 747,5	1 208,3	15,7%
Выплаты по договорам страхования**, в том числе:	млн руб.	109 098,9	235 781,0	368 975,1	522 468,0	139 216,1	27,6%
по добровольному страхованию, в том числе:	млн руб.	72 705,2	162 514,8	258 181,5	371 381,1	99 798,3	37,3%
по страхованию жизни, в том числе:	млн руб.	10 676,1	25 636,1	44 599,8	67 070,5	24 077,1	125,5%
страховые выплаты по страхованию жизни, в том числе:	млн руб.	7 405,7	18 180,5	32 410,9	50 025,6	19 670,3	165,6%
по страхованию жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события без условия осуществления периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика, а также по страхованию жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события с условием осуществления периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика	млн руб.	4 158,3	11 965,6	22 193,6	35 410,3	13 378,3	221,7%
по страхованию жизни заемщика	млн руб.	1 228,4	2 428,5	3 963,9	6 933,8	1 775,0	44,5%
по пенсионному страхованию	млн руб.	130,1	253,2	392,8	922,8	229,4	76,3%
по страхованию иному, чем страхование жизни, в том числе:	млн руб.	62 029,1	136 878,7	213 581,7	304 310,6	75 721,2	22,1%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	млн руб.	3 530,4	7 715,0	11 894,1	16 404,0	4 036,9	14,3%
по ДМС, в том числе:	млн руб.	23 462,0	52 542,4	81 291,4	111 930,6	27 559,9	17,5%
страховые выплаты по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	млн руб.	1 727,8	3 770,1	6 501,2	9 146,0	1 816,3	5,1%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта), в том числе:	млн руб.	19 237,2	40 405,3	61 304,4	83 254,2	21 396,5	11,2%
страховые выплаты по договорам страхования с физическими лицами	млн руб.	12 550,0	26 072,6	39 495,4	54 224,3	13 942,0	11,1%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	млн руб.	7 321,6	19 177,7	31 323,7	49 322,2	7 587,3	3,6%
по обязательному страхованию, в том числе:	млн руб.	36 237,4	73 263,2	111 093,5	151 807,5	39 562,7	9,2%
по ОСАГО, в том числе:	млн руб.	32 427,0	66 549,8	101 404,8	137 901,7	36 090,7	11,3%
страховые выплаты по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	млн руб.	28 542,5	58 604,3	89 302,8	121 743,0	31 573,8	10,6%
сумма страховых выплат в случае причинения вреда имуществу потерпевших	млн руб.	31 398,4	64 095,6	97 605,0	132 277,9	34 426,9	9,6%
сумма страховых выплат в случае причинения вреда здоровью потерпевших	млн руб.	466,9	1 148,6	1 741,4	2 597,0	838,8	79,6%
сумма страховых выплат в случае причинения вреда жизни потерпевших	млн руб.	561,6	1 305,6	2 058,4	3 026,8	824,9	46,9%

Наименование ключевых показателей деятельности страховщиков*	Единицы измерения	31.03.2018	30.06.2018	30.09.2018	31.12.2018	31.03.2019	Изменение за год
Выплаты по договорам страхования (за квартал), в том числе:	млн руб.	109 098,9	126 682,1	133 194,1	153 492,9	139 216,1	27,6%
по добровольному страхованию (за квартал), в том числе:	млн руб.	72 705,2	89 809,6	95 666,7	113 199,6	99 798,3	37,3%
по страхованию жизни (за квартал), в том числе:	млн руб.	10 676,1	14 960,1	18 963,7	22 470,6	24 077,1	125,5%
страховые выплаты по страхованию жизни, в том числе:	млн руб.	7 405,7	10 774,8	14 230,4	17 614,7	19 670,3	165,6%
по страхованию жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события без условия осуществления периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика, а также по страхованию жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события с условием осуществления периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика	млн руб.	4 158,3	7 807,3	10 227,9	13 216,8	13 378,3	221,7%
по страхованию жизни заемщика	млн руб.	1 228,4	1 200,1	1 535,5	2 969,8	1 775,0	44,5%
по пенсионному страхованию	млн руб.	130,1	123,1	139,6	530,0	229,4	76,3%
по страхованию иному, чем страхование жизни (за квартал), в том числе:	млн руб.	62 029,1	74 849,6	76 703,0	90 728,9	75 721,2	22,1%
по страхованию от несчастных случаев и болезней (за квартал)	млн руб.	3 530,4	4 184,6	4 179,1	4 509,8	4 036,9	14,3%
по ДМС (за квартал), в том числе:	млн руб.	23 462,0	29 080,4	28 749,0	30 639,2	27 559,9	17,5%
страховые выплаты по договорам страхования с физическими лицами	млн руб.	1 727,8	2 042,3	2 731,1	2 644,8	1 816,3	5,1%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта) (за квартал), в том числе:	млн руб.	19 237,2	21 168,1	20 899,1	21 949,8	21 396,5	11,2%
страховые выплаты по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	млн руб.	12 550,0	13 522,6	13 422,8	14 729,0	13 942,0	11,1%
по страхованию прочего имущества юридических лиц (за квартал)	млн руб.	7 321,6	11 856,2	12 145,9	17 998,6	7 587,3	3,6%
по обязательному страхованию (за квартал), в том числе:	млн руб.	36 237,4	37 025,7	37 830,4	40 713,9	39 562,7	9,2%
по ОСАГО (за квартал), в том числе:	млн руб.	32 427,0	34 122,8	34 855,0	36 496,9	36 090,7	11,3%
страховые выплаты по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	млн руб.	28 542,5	30 061,7	30 698,5	32 440,2	31 573,8	10,6%
сумма страховых выплат в случае причинения вреда имуществу потерпевших (за квартал)	млн руб.	31 398,4	32 697,1	33 509,4	34 672,9	34 426,9	9,6%
сумма страховых выплат в случае причинения вреда здоровью потерпевших (за квартал)	млн руб.	466,9	681,7	592,8	855,6	838,8	79,6%
сумма страховых выплат в случае причинения вреда жизни потерпевших (за квартал)	млн руб.	561,6	744,0	752,8	968,4	824,9	46,9%
Количество страховых выплат	ед.	х	х	х	х	х	х
по страхованию жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события без условия осуществления периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика, а также по страхованию жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события с условием осуществления периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика	ед.	12 917	35 223	60 272	90 848	29 303	126,9%
по пенсионному страхованию	ед.	118 371	237 505	352 648	478 053	118 349	0,0%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	ед.	98 502	301 914	330 481	452 048	89 120	-9,5%

Наименование ключевых показателей деятельности страховщиков*	Единицы измерения	31.03.2018	30.06.2018	30.09.2018	31.12.2018	31.03.2019	Изменение за год
по ДМС, в том числе:	ед.	3 094 231	6 871 101	11 516 334	33 934 278	8 089 238	161,4%
по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	ед.	363 937	780 899	1 250 908	2 140 736	428 731	17,8%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта)	ед.	194 941	429 163	664 237	907 291	196 133	0,6%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	ед.	3 678	8 986	13 174	18 078	3 412	-7,2%
по ОСАГО	ед.	582 149	1 187 383	1 752 616	2 369 375	591 821	1,7%
Количество страховых выплат (за квартал)	ед.	x	x	x	x	x	x
по страхованию жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события без условия осуществления периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика, а также по страхованию жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события с условием осуществления периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика	ед.	12 917	22 306	25 049	30 576	29 303	126,9%
по пенсионному страхованию	ед.	118 371	119 134	115 143	125 405	118 349	0,0%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	ед.	98 502	203 412	28 567	121 567	89 120	-9,5%
по ДМС, в том числе:	ед.	3 094 231	3 776 870	4 645 233	22 417 944	8 089 238	161,4%
по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	ед.	363 937	416 962	470 009	889 828	428 731	17,8%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта)	ед.	194 941	234 222	235 074	243 054	196 133	0,6%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	ед.	3 678	5 308	4 188	4 904	3 412	-7,2%
по ОСАГО	ед.	582 149	605 234	565 233	616 759	591 821	1,7%
Средняя выплата:	тыс. руб.	20,5	23,1	21,9	12,6	14,3	-30,3%
по страхованию жизни, в том числе:	тыс. руб.	62,4	73,6	84,5	89,8	136,3	118,4%
страховая выплата по страхованию жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события без условия осуществления периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика, а также по страхованию жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события с условием осуществления периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика	тыс. руб.	360,7	265,6	299,5	308,2	462,1	28,1%
страховая выплата по страхованию жизни заемщика	тыс. руб.	120,8	59,5	63,4	73,6	124,7	3,2%
страховая выплата по пенсионному страхованию	тыс. руб.	1,1	1,1	1,2	2,0	2,0	77,2%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	тыс. руб.	31,8	26,1	37,1	36,7	43,9	38,2%
по ДМС, в том числе:	тыс. руб.	6,9	6,8	6,1	3,1	3,2	-53,2%
страховая выплата по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	тыс. руб.	4,5	4,6	4,9	4,2	4,1	-7,2%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта), в том числе:	тыс. руб.	97,9	93,0	91,1	91,0	106,8	9,1%
страховая выплата по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	тыс. руб.	93,7	86,7	84,7	85,4	101,3	8,2%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	тыс. руб.	1 742,4	1 916,8	2 113,6	2 364,4	1 755,1	0,7%
по ОСАГО, в том числе:	тыс. руб.	61,1	58,0	59,4	60,1	60,0	-1,8%
страховая выплата по договорам страхования с физическими лицами	тыс. руб.	60,9	58,2	60,0	60,3	60,2	-1,2%

Наименование ключевых показателей деятельности страховщиков*	Единицы измерения	31.03.2018	30.06.2018	30.09.2018	31.12.2018	31.03.2019	Изменение за год
Средняя выплата (за квартал)	тыс. руб.	20,5	26,0	20,0	6,2	14,3	-30,3%
по страхованию жизни, в том числе:	тыс. руб.	62,4	84,3	105,6	102,7	136,3	118,4%
страховая выплата по страхованию жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события без условия осуществления периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика, а также по страхованию жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события с условием осуществления периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика	тыс. руб.	360,7	232,9	352,2	323,9	462,1	28,1%
страховая выплата по страхованию жизни заемщика	тыс. руб.	120,8	39,2	70,7	93,9	124,7	3,2%
страховая выплата по пенсионному страхованию	тыс. руб.	1,1	1,1	1,3	4,4	2,0	77,2%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	тыс. руб.	31,8	22,7	168,7	35,5	43,9	38,2%
по ДМС, в том числе:	тыс. руб.	6,9	6,7	5,2	1,3	3,2	-53,2%
страховая выплата по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	тыс. руб.	4,5	4,8	5,4	3,1	4,1	-7,2%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта), в том числе:	тыс. руб.	97,9	88,9	87,5	90,8	106,8	9,1%
страховая выплата по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	тыс. руб.	93,7	81,1	81,2	87,1	101,3	8,2%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	тыс. руб.	1 742,4	2 043,1	2 522,5	2 979,9	1 755,1	0,7%
по ОСАГО, в том числе:	тыс. руб.	61,1	55,4	62,1	62,5	60,0	-1,8%
страховая выплата по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	тыс. руб.	60,9	55,9	63,6	61,1	60,5	-0,7%
Скользкий коэффициент выплат, в том числе:	%	37,0	34,5	34,3	35,3	37,3	0,4
по страхованию от несчастных случаев и болезней	%	11,5	11,2	10,7	9,7	9,4	-2,1
по ДМС	%	73,9	73,9	74,1	73,7	73,8	-0,1
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта)	%	50,2	49,2	49,3	49,4	50,9	0,7
по страхованию прочего имущества юридических лиц	%	39,1	33,4	41,7	55,7	56,5	17,4
по ОСАГО	%	70,8	62,9	58,7	61,0	62,9	-7,9
Скользкий комбинированный коэффициент убыточности (по страхованию иному, чем страхование жизни, по договорам страхования), в том числе:	%	88,6	88,8	82,5	84,9	85,1	-3,5
Скользкий коэффициент убыточности	%	50,8	48,5	49,2	49,1	48,6	-2,2
Скользкий коэффициент расходов	%	37,8	40,3	33,3	35,8	36,5	-1,3
Скользкий комбинированный коэффициент убыточности по учетной группе «Добровольное медицинское страхование» (без управленческих расходов), в том числе:	%	x	x	94,1	92,7	94,1	x
Скользкий коэффициент убыточности по учетной группе «Добровольное медицинское страхование»	%	x	x	81,1	81,4	82,7	x
Скользкий коэффициент расходов по учетной группе «Добровольное медицинское страхование» (без управленческих расходов)	%	x	x	13,0	11,3	11,4	x
Скользкий комбинированный коэффициент убыточности по учетной группе «Страхование от несчастных случаев и болезней» (без управленческих расходов), в том числе:	%	x	x	46,6	58,3	59,0	x
Скользкий коэффициент убыточности по учетной группе «Страхование от несчастных случаев и болезней»	%	x	x	21,9	25,0	24,1	x
Скользкий коэффициент расходов по страхованию по учетной группе «Страхование от несчастных случаев и болезней» (без управленческих расходов)	%	x	x	24,7	33,3	34,9	x

Наименование ключевых показателей деятельности страховщиков*	Единицы измерения	31.03.2018	30.06.2018	30.09.2018	31.12.2018	31.03.2019	Изменение за год
Скользкий комбинированный коэффициент убыточности по учетной группе «Обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств» (без управленческих расходов), в том числе:	%	x	x	79,2	87,9	90,2	x
Скользкий коэффициент убыточности по учетной группе «Обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств»	%	x	x	61,5	66,7	67,2	x
Скользкий коэффициент расходов по учетной группе «Обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств» (без управленческих расходов)	%	x	x	17,7	21,3	23,0	x
Скользкий комбинированный коэффициент убыточности по учетной группе «Страхование средств наземного транспорта» (без управленческих расходов), в том числе:	%	x	x	73,4	73,9	75,6	x
Скользкий коэффициент убыточности по учетной группе «Страхование средств наземного транспорта»	%	x	x	45,3	44,2	45,7	x
Скользкий коэффициент расходов по учетной группе «Страхование средств наземного транспорта» (без управленческих расходов)	%	x	x	28,1	29,8	29,9	x
Скользкий комбинированный коэффициент убыточности по учетной группе «Страхование имущества, кроме указанного в учетных группах 7–9» (без управленческих расходов), в том числе:	%	x	x	60,6	57,2	54,4	x
Скользкий коэффициент убыточности по учетной группе «Страхование имущества, кроме указанного в учетных группах 7–9»	%	x	x	36,1	29,9	27,8	x
Скользкий коэффициент расходов по учетной группе «Страхование имущества, кроме указанного в учетных группах 7–9» (без управленческих расходов)	%	x	x	24,5	27,3	26,6	x
Справочная информация:							
ВВП за квартал (по данным Росстат на 18.06.2019)	млрд руб.	22 438,1	24 823,8	27 127,2	29 486,7	24 487,1	
Скользкое значение ВВП за год (по данным Росстата на 18.06.2019)	млрд руб.	93 895,4	96 747,3	100 079,0	103 875,8	105 924,8	
Численность населения (по данным Росстата)	млн чел.	x	x	x	146,9	x	

* С учетом отклонений в части страховых премий, по которым нет достоверных данных в связи с более поздним получением первичных учетных документов.

** В данные включены неидентифицированные на конец отчетного периода суммы фактически осуществленных списаний по инкассо с расчетных счетов страховщика на основании решения суда.

Примечание. Возможные расхождения между итогом и суммой слагаемых объясняются округлением.

МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОЯСНЕНИЯ К КЛЮЧЕВЫМ ПОКАЗАТЕЛЯМ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАХОВЩИКОВ

Общие положения

В таблице «Ключевые показатели деятельности страховщиков» представлена динамика изменения агрегированных показателей, характеризующих деятельность российских страховщиков (далее – показатели страховщиков).

Показатели страховщиков рассчитываются и публикуются Банком России ежеквартально.

Показатели страховщиков формируются на основе отчетности, регулярно представляемой отчитывающимися организациями в Банк России в соответствии с требованиями Закона Российской Федерации от 27.11.1992 № 4015-1 «Об организации страхового дела в Российской Федерации» (далее – Закон № 4015-1).

Источником показателей страховщиков являются данные следующих форм отчетности:

– форм статистической и надзорной отчетности, утвержденных Указанием Банка России от 25.10.2017 № 4584-У «О формах, сроках и порядке составления и представления в Банк России отчетности, необходимой для осуществления контроля и надзора в сфере страховой деятельности, и статистической отчетности страховщиков, а также формах, сроках и порядке представления в Банк России бухгалтерской (финансовой) отчетности страховщиков» (далее – Указание № 4584-У). Показатели на основе отчетности за 9 месяцев 2017 г. и за 2017 г. представлены в соответствии с Указанием Банка России от 21.04.2017 № 4356-У «О формах, сроках и порядке составления и представления отчетности страховыми организациями и обществами взаимного страхования в Центральный банк Российской Федерации»;

– бухгалтерской (финансовой) отчетности страховщиков, утвержденной Положением Банка России от 28.12.2015 № 526-П «Отраслевой стандарт бухгалтерского учета. Порядок составления бухгалтерской (финансовой) отчетности страховых организаций и обществ взаимного страхования» (далее – бухгалтерская отчетность). В указанном положении применяются требования международных стандартов финансовой отчетности.

Отдельные используемые показатели размещаются также на официальном сайте Банка России в блоке «Финансовые рынки» в разделах «Надзор за участниками финансовых рынков/Субъекты страхового дела/Статистические показатели и информация об отдельных субъектах» и «Личные кабинеты и отчетность/Отчетность субъектов страхового дела/Сведения из отчетности субъектов страхового дела».

Характеристика отдельных показателей

Количественные показатели

Количество участников страхового рынка на указанную отчетную дату показывает общее количество действующих субъектов страхового дела (деятельность которых подлежит лицензированию), а также отдельно выделяется количество страховых организаций, обществ взаимного страхования и страховых брокеров. Субъекты страхового дела осуществляют деятельность в соответствии с Законом № 4015-1 на основании соответствующей лицензии, выданной Банком России. Сведения о субъекте страхового дела подлежат внесению в единый государственный реестр субъектов страхового дела.

Показатель **«Количество заключенных договоров страхования»** отражает данные о количестве заключенных в отчетном периоде договоров страхования. Данные отражаются на-

растающим итогом с начала отчетного года. Источником информации являются данные формы № 0420162 «Сведения о деятельности страховщика», утвержденной Указанием № 4584-У.

Концентрация – относительная величина лидирующих на страховом рынке страховщиков по общему объему страховых премий (выплат/активов/капитала). Концентрация по страховым премиям и выплатам представлена по данным нарастающим итогом с начала отчетного года.

Бухгалтерские (финансовые) показатели страховщиков

Активы, капитал представлены как агрегированные величины активов/капитала страховщиков по данным форм № 0420125, 0420140 Бухгалтерской отчетности.

Показатели **«Рентабельность активов»**, **«Рентабельность капитала»** рассчитывается как отношение прибыли до налогообложения за последний год (включая отчетную дату), к среднехронологической величине активов/капитала за последний год (включая отчетную дату). Источником данных являются формы № 0420125, 0420140, 0420126, 0420142 Бухгалтерской отчетности.

Отношение активов к ВВП рассчитывается как отношение валового внутреннего продукта (ВВП) к общему объему активов. В расчете показателя использован ВВП (в текущих ценах). В расчете использовано скользящее квартальное значение ВВП за отчетный период и три предшествующих ему отчетных периода. Источником информации является официальный сайт Федеральной службы государственной статистики (www.gks.ru).

Фактический размер маржи платежеспособности, нормативный размер маржи платежеспособности представлены по данным страховых организаций (за исключением страховых медицинских организаций) на основе формы № 0420156, утвержденной Указанием № 4584-У. **Отклонение фактического размера маржи платежеспособности от нормативного** рассчитывается как разность фактического размера маржи платежеспособности за вычетом нормативного размера маржи платежеспособности.

Уставный капитал – агрегированная величина уставного капитала страховщиков по данным форм № 0420125, 0420140 Бухгалтерской отчетности (за год – на основе формы № 0420152, утвержденной Указанием № 4584-У).

Показатель **«Доля иностранного участия в уставном капитале»** – отношение суммы участия резидентов – юридических лиц, являющихся дочерними обществами по отношению к иностранным инвесторам, и суммы участия нерезидентов – юридических лиц и физических лиц к совокупной величине уставного капитала страховщиков. Источником являются данные страховых организаций на основе формы № 0420152, утвержденной Указанием № 4584-У.

Страховые резервы – сумма показателей «Резервы по договорам страхования жизни, классифицированным как страховые» и «Страховые резервы по страхованию иному, чем страхование жизни» по данным форм № 0420125, 0420140 Бухгалтерской отчетности.

Показатель **«Запас капитала для выполнения обязательств по основному виду деятельности»** представляет собой отношение капитала к страховым резервам. Источником являются данные форм № 0420125, 0420140 Бухгалтерской отчетности.

Прибыль до/после налогообложения – агрегированная величина прибыли до/после налогообложения страховщиков по данным форм № 0420126, 0420142 Бухгалтерской отчетности.

В таблице показателей страховщиков раскрывается информация о **структуре активов** страховщиков в виде агрегированных данных активов страховщиков, сгруппированных по убытванию величины активов на последний отчетный период. Источником информации являются данные формы № 0420154, утвержденной Указанием № 4584-У.

Показатель **«Доля вложений в банковский сектор»** рассчитывается как отношение суммы банковских вкладов (депозитов) и денежных средств на счетах в кредитных организациях (в валюте Российской Федерации, в иностранной валюте) к общей сумме активов страховщи-

ков. Источником информации являются данные формы № 0420154, утвержденной Указанием № 4584-У.

Страховые премии страховщиков

В таблице показателей страховщиков отражаются сведения об объемах начисленных страховых премий по договорам страхования за отчетный период в разбивке по видам страхования. Данные отражаются нарастающим итогом с начала отчетного года. Источником информации являются данные формы № 0420162 «Сведения о деятельности страховщика», утвержденной Указанием № 4584-У. Показатель **«Страховые премии»** отражает плату за страхование, которую страхователь (выгодоприобретатель) обязан уплатить страховщику в порядке и в сроки, которые установлены договором страхования. Показатель включает в себя изменения страховой премии в течение отчетного периода.

Показатель **«Средняя страховая премия»** рассчитывается как отношение страховых премий по договорам страхования (по определенному виду страхования) к количеству заключенных договоров страхования (по определенному виду страхования).

В показателе **«Страховые премии по договорам, переданным в перестрахование»** отражается сумма начисленных страховых премий по договорам, переданным в перестрахование.

Показатель **«Степень перестраховочной защиты (доля перестраховщиков в общем объеме страховых премий)»** рассчитывается как отношение страховых премий по договорам, переданным в перестрахование, к общему объему страховых премий.

Показатель **«Страховые премии на душу населения»** рассчитывается как отношение общего объема (по определенному виду страхования) страховых премий к данным о численности населения. Источником информации является официальный сайт Федеральной службы государственной статистики (www.gks.ru), где доступны годовые данные общей численности населения.

Показатель **«Отношение страховых премий к ВВП»** рассчитывается как отношение ВВП (в текущих ценах) к общему объему (по определенному виду страхования) страховой премии. В расчете использованы скользящие значения (за отчетный период и три предшествующих ему отчетных периода). Источником информации является официальный сайт Федеральной службы государственной статистики (www.gks.ru).

Страховые премии по договорам страхования, заключенным без участия посредников (кроме сети Интернет), отражают сумму начисленных в отчетном периоде страховых премий (взносов) по договорам страхования, заключенным без участия посредников: в структурных или обособленных подразделениях страховой организации.

Страховые премии по договорам страхования (по договорам ОСАГО), заключенным посредством сети Интернет, отражают сумму начисленных в отчетном периоде страховых премий (взносов) по договорам страхования, заключенным посредством сети Интернет (например, наличие определенных опций на официальном сайте страховой организации в сети Интернет позволило страхователю рассчитать размер страховой премии, отправить заявление на страхование).

Страховые премии по договорам страхования, заключенным при участии посредников, – общая сумма (по определенным посредникам – отражают сумму начисленных в отчетном периоде страховых премий по заключенным в отчетном периоде либо в предыдущих отчетных периодах договорам страхования, заключенным при участии посредников, действующих на основании гражданско-правовых договоров с отчитывающейся страховой организацией).

Вознаграждения посредникам – общая сумма (по определенным посредникам) – отражают сумму начисленного в отчетном периоде вознаграждения посредникам за заключение договоров страхования, оказание услуг, связанных с заключением договоров страхования.

Выплаты страховщиков

В таблице показателей страховщиков отражаются сведения об объемах выплат за отчетный период в разбивке по видам страхования. Данные отражаются нарастающим итогом с начала отчетного года. Источником информации являются данные формы № 0420162 «Сведения о деятельности страховщика», утвержденной Указанием № 4584-У.

Показатель **«Выплаты по договорам страхования»** отражает денежную сумму, которая определена в порядке, установленном федеральным законом и (или) договором страхования, и выплачивается страховщиком страхователю, застрахованному лицу, выгодоприобретателю при наступлении страхового случая (страховая выплата), а также прочие выплаты по договорам страхования.

Показатель **«Средняя выплата»** рассчитывается как отношение выплат по договорам страхования (по определенным видам страхования) к количеству урегулированных страховых случаев (по определенным видам страхования) без учета отказов в страховой выплате.

Показатель **«Скользящий коэффициент выплат»** рассчитывается как отношение выплат к страховым премиям по видам страхования. В расчете использованы скользящие значения (за отчетный период и три предшествующих ему отчетных периода).

Показатель **«Скользящий комбинированный коэффициент убыточности»** рассчитывается как сумма скользящих коэффициентов убыточности и расходов по данным страховщиков, осуществляющих страхование иное, чем страхование жизни. В расчете использованы скользящие значения (за отчетный период и три предшествующих ему отчетных периода). Источником информации является сумма данных форм № 0420126, 0420142 Бухгалтерской отчетности. При этом скользящий коэффициент убыточности рассчитывается как отношение суммы состоявшихся убытков к заработанной страховой премии. Скользящий коэффициент расходов рассчитывается как отношение суммы отчислений от страховых премий, расходов по ведению страховых операций, прочих доходов и расходов по страхованию иному, чем страхование жизни, а также общих и административных расходов пропорционально доле страховых премий по страхованию иному, чем страхование жизни, в общем объеме страховых премий к заработанной страховой премии. В показателе «Скользящий коэффициент расходов» использованы данные общих и административных расходов пропорционально доле страховых премий по страхованию иному, чем страхование жизни, в общем объеме страховых премий за соответствующий отчетный период.

Показатель **«Скользящий комбинированный коэффициент убыточности (по определенным учетным группам)»** рассчитывается как сумма коэффициентов убыточности и расходов по данным страховщиков, осуществляющих страхование иное, чем страхование жизни. В расчете начиная с отчетного периода «первое полугодие 2018 г.» использованы скользящие значения (за отчетный период и три предшествующих ему отчетных периода). Источником информации являются данные страховщиков, за исключением страховых медицинских организаций, на основе формы № 0 420 158, утвержденной Указанием № 4584-У. При этом **скользящий коэффициент убыточности** рассчитывается как отношение состоявшихся убытков к заработанной страховой премии. **Скользящий коэффициент расходов** рассчитывается как отношение суммы отчислений от страховых премий, расходов по ведению страховых операций, прочих доходов и расходов по страхованию иному, чем страхование жизни, к заработанной страховой премии.